

Memoria de reunión con el acopiador Jesús Castro

El día miércoles 24 de Marzo del 2010 siendo las 18: 40 horas se realizo una reunión en las instalaciones de Fundamazonia (Malecón Tarapacá 332-Altos), asistiendo a la reunión el acopiador Ing. Jesús Castro, Blga. Tula Fang y Blga. Mari Inga. En el cual la agenda a tratar fue:

- Seguimiento de la cadena de custodia de las pieles de pecaries desde el acopiador a la curtiembre.
- Reajustar las coordinaciones para el registro de las pieles certificadas a la curtiembre.

Como resultado del dialogo se informo lo siguiente:

* El Ing. Jesús Castro, informo:

- El ultimo envío a Arequipa fueron 32 pieles certificadas.
- Realizo un viaje a Arequipa, entablado conversaciones con Kero y Jorge Bravo. Tal parece que los empresarios se reunieron y acordaron bajar los precios de las pieles. Actualmente, las pieles de sajino estan S/15 y huangana esta en S/ 6.
- A la piel de huangana, los cazadores prefieren ponerlo como trampa para motelos; un motelo en el mercado esta S/ 20.
- Con esta rebaja, prácticamente el movimientos de las pieles se paralizarían y trabajarían con lo que tienen.
- Tambien menciono que probablemente haya un contrabando de pieles y muchas veces las pieles que no son peruanas son de primera calidad.
- La Blga: Tula, menciono que eso no puede ser posible, ya que el control del CITES es estricto. Parece que es una fluctuacion del mercado y la crisis mundial esta repercutiendo en el mercado de pecarie. Y ahora no hay demanda de guantes u otros productos derivadas de las pieles, las tiendas estarán llenas de productos por esa razón no habrá movimientos.
- Actualmente hay dos empresarios que compran las pieles pero antepusieron las condiciones para dicha compra: bajan los precios, si ustedes deciden seguir vendiendo.
- Mencionando que hace 15 años atrás el precio de las pieles de sajino bajo a S/ 12, y el movimiento se congelo en el mes de julio. En ese tiempo hubo un acopiador Ing. Tapia, a pesar de estar congelado el movimiento de las pieles, el compraba a S/ 8; cuando se recupero el movimiento, las pieles lo vendieron a KERO.
- Tiene anotado en su cuaderno el numero de pieles certificadas por serie de los aros de plásticos, tambien nos entrego las ficha de registro del acopiador de las pieles que ya envió.
- Blga. Tula, pregunto al acopiador ¿ que ha pasado con las pieles de bovinos, como esta la demanda?.
- El Ing. Jesús Castro, responde que tambien ha bajado el precio y demanda.
- Ahora los mas grandes empresarios en Peru son: Kero, Peru Cuy.
- Ing. Jesús Castro, dijo que en lo que va del año solo tuvo un pedido de Peru leder y con Kero esta trabajando con mayor pedidos.

- Blga. Tula, pregunto ¿ que pensara el ex inrena?. Voy a tratar de hablar con Roxana Acero en Lima. Hubo una reunión de CITES, para ver el tema del sajino, al cual no hemos asistido.
- Ing. Jesús Castro, menciono que quieren o estan tratando de sacar del mercado a Peru leder. Al acopiador que sube o tratan de subir el precio se le retira del mercado.
- Blga Tula, dijo las tres grandes curtiembres Kero, Peru Cuy y Peter quieren el mercado.
- Ing. Jesús Castro, estos tres grandes se van ha enriquecer mas. El Sr. Jorge Bravo conversando con el Ing Jesús Castro le dijo que no le van hacer esto, que cuenta con su apoyo.
- En la reunión de exportadores que hubo en Lima, no lo consideraron a Jorge Bravo, a pesar que Peru leder en un empresa antigua, como 15 años que estan en el mercado.
- El Ing. Jesús Castro, pregunto a Jorge Bravo si van hacer pedidos de pieles?. Le respondió que no.
- Ing. Jesús Castro, dijo que el ultimo pedido que recibió fue de Kero, y al cual han sido enviadas las pieles certificadas. Jorge Bravo (Peru leder) le menciono que el pedido que hará, será para mayo.
- Blga. Tula, menciono que tendría que hablar con Kero, en caso esta empresa continué comprando las pieles certificadas, para vigilar la cadena de custodia.
- Ing. Jesús Castro, menciono que tambien le damos un tiempito a Peru Leder.
- Blga. Tula, menciona ¿ cual es la estrategia que debemos hacer?. La colectora Sra. Olivia seguirá colectando. La opción para continuar con la cadena seria Kero y Cansa.
- Ing. Jesús Castro, dijo ojala continuemos con Jorge Bravo.
- Blga. Tula, ¿Que pasara en los dos meses próximos?, baja de precio?, incertidumbre del mercado?
- Ing. Jesús Castro: Esta crisis afecta tantas familias que reciben un ingreso, hasta el mes Julio tenemos tiempo, si en Julio se activa el mercado continuamos el movimiento., esperemos que Peru leder siga pidiendo pieles. La baja de precio afecta al mercado regional, a nivel nacional.
- Ing. Jesús Castro, informo que trabaja con Peru Leder, Cansa, Kero, trabajo con los tres.
- Ing. Jesús Castro. Cansa tiene la curtiembre en arequipa. Parece que Cansa se hizo amigo de Peter, sabe que Peter le puede ubicar en el mercado.
- Kero tiene su mercado en Alemania, Kero tambien se dedica al agro exportación de cochinilla y palta.
- Blga. Tula, dijo que estará a expectativa en abril, mayo. Si es crisis económica, o es una estrategia de mercado. La Sra. Olivia conoce que los precios de las pieles han bajado.
- Ing. Jesús Castro. si no hay exportación hay una crisis.
- Finalmente se acordó coordinar frecuentemente con Jesús Castro a fin de ser eficiente la cadena de custodia en cada sector de la certificación.

Siendo las 19: 40 horas se finalizo la reunión.