

Tecci Circuitos Impresos potencia la fabricación y la calidad en Andoain



La compañía pone en marcha las obras para ampliar su sede central en 1.900 m2.

PAG. 8



Ángela Fernández
Presidenta de AVEQ-Kimika

“EL CONSTANTE CAMBIO DE NORMAS CONDICIONA LAS INVERSIONES”

Pag 18

NAVAL / PAG 12

Cintranaval diseña el nuevo buque insignia de Malta

BIEN. DE EQUIPO / PAG 17

Ecomat fija en EAU y Suramérica sus mercados objetivo

FINANZAS / PAG 31

Luzaro crece un 52% y financia a 200 pymes en 2019

Ibarmia crecerá en máquinas multitarea y en precisión con su Plan 2020-2022

Ibarmia Innovatek ha activado un nuevo plan estratégico, para el periodo 2020-2022, en el que profundizará en el diseño de nuevas máquinas y en el desarrollo de una docena de proyectos de I+D, que le servirán para consolidar su proyección en el mercado con equipos de mayores capacidades multitarea y también de mayor precisión. PAG.9 Y 10

Zabalgardi profundiza en la optimización de sus procesos con dos planes Hazitek

Zabalgardi consiguió mantener su alta productividad industrial en 2019, al tiempo que reforzó los planes para reducir su huella de carbono y activó dos planes de I+D+i, respaldados por el Programa Hazitek del Gobierno Vasco. Estos proyectos le servirán para profundizar en el incremento de la eficiencia en la valorización de residuos. PAG.11

Sidepalsa ampliará capacidad y crea nuevos cambiadores automáticos para MH

Sidepalsa avanza en la dotación de mayores capacidades de ingeniería en la compañía. Este trabajo les ha permitido diseñar una nueva generación de cambiadores automáticos más complejos y conectados y captar clientes en el exterior. Para continuar en esta progresión industrial ha activado el plan de modernización de una de sus plantas. PAG.15

QUINTIN
Empresa líder y de referencia en el sector del curvado
www.cquintin.com
Tel.: +34 94 648 17 64 • Fax.: +34 94 648 16 09 • e-mail: cq@cquintin.com

MESA de Redacción

Los cortistas y la Bolsa. Todavía uno no llega a comprender cómo, o por qué, se permite la operativa cortista en el mercado de valores. No es normal que en un mundo que está todo el día con los valores, los principios de la ONU y toda la parafernalia en la boca, se consienta que unos fondos gigantesco ataquen las acciones para tirar sus precios y, no es descartable, para que algunos que les prestan las acciones para el juego engorden sus participaciones en empresas estratégicas a menor precio del que deberían pagar. Lo curioso del asunto es que la CNMV y sus homólogas deben percibir algo venenoso cuando a cualquier crisis del mercado suspenden esta operativa. Si es limpia y sana, que la dejen; si es sucia y guarra, que la prohiban. Nos van a hacer pensar mal. ¡Ya pensamos mal!

Bilbao pierde una de sus fiestas... y no es en agosto. Iberdrola ha convertido su junta de accionistas en una fiesta en los últimos años. Este acontecimiento, que pone a Bilbao en el centro de las miradas económicas de grandes inversores, se diluirá por efecto del coronavirus. El grupo energético bilbaíno ya ha anunciado que su Junta del 2 de abril, en primera convocatoria, no será presencial. Los centenares de accionistas nacionales e internacionales que se acercaban a Bilbao, además de directivos y medios de comunicación de diversos países, deberán conformarse con el canal digital para poder celebrar los resultados de la compañía. Para más información al Palacio Web, pero no al Euskalduna.

Igual que otros doctorados de gente importante. MU ha anunciado que su estudiante, el nicaragüense Carlos Ruiz, ha defendido su tesis doctoral desde casa. No hace falta decir por qué. Su trabajo de investigación, con tres años de colaboración con Ingeteam, se ha centrado en la incorporación de un algoritmo modulador personalizado para cada turbina eólica, que mejora la calidad de la generación. El Tribunal lo componían expertos de las prestigiosas Politécnica de Catalunya y Valencia, de la Carlos III, de Ingeteam y de Mondragon Unibertsitate. Obtuvo un sobresaliente.

Tecnalia lidera la contratación de doctores y doctorandos. El Bikaintek del Gobierno Vasco, destinado al desarrollo de planes de I+D con la contratación de doctores y para la realización de doctorados, ha tenido a Tecnalia como entidad más activa, con cinco contratados y más de 100.000 euros de subvención. Entre las empresas destacaron Sherpa, Pot Sistemak, Faes e IMG Pharma, con dos contratados cada uno.

JONÁS



SE MUEVEN



Koldo Arandia

Ibarmia aborda un nuevo plan estratégico en el que la innovación se mantiene como prioridad. El volumen de inversión previsto contribuirá a seguir elevando la capacidad multitarea y la precisión de sus equipos.



Mikel Huizi

Zabalgardi intensifica sus acciones para reducir la huella de carbono de su actividad y elevar la eficiencia de sus procesos. Las inversiones en I+D y renovables marcan el corto, pero anticipan acciones a largo.



Carmen Fuentes

Luzaro cerró un gran ejercicio 2019. Sus préstamos a las empresas crecieron un 52 por ciento. Para 2020, la entidad cuenta con solvencia suficiente para hacer frente a la demanda que origine la actual crisis sanitaria.



Markus Tacke

Siemens Gamesa ha abierto su año fiscal con un notable avance de la captación de pedidos onshore, offshore y de servicios. La carga de trabajo para 2020 está prácticamente garantizada. Buena noticia para sus auxiliares.



Carlos Torres

BBVA celebró, sin ninguna duda, una de las juntas generales más singulares de su historia por la crisis sanitaria. Su presidente se mostró muy optimista sobre el futuro gracias a su liderazgo sectorial "en rentabilidad".

DEBATE

SÍ

Julián Núñez
Presidente de Seopan

¿La Administración debería implantar nuevos peajes en todas las autovías?

La coyuntura de gasto y previsiones de la agenda social no permiten incrementar el 40 por ciento la inversión pública para

cumplir objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de Naciones Unidas, que requieren, al menos, 103.000 millones de euros de inversión en infraestructuras prioritarias en los próximos diez años. La única opción viable es recuperar el modelo concesional, en desuso desde 2012, y poner en valor los activos públicos que tenemos mediante la participación de los usuarios directos en su sostenibilidad económica, en particular nuestra red de carreteras, al igual que hacen el resto de países de la UE. Se podría poner un peaje medio de 0,09 euros por kilómetro para los coches y de 0,19 euros para los camiones en toda la red de autovías. Es una propuesta de aproximación, ya que los peajes se gradúan según vehículos, zonas de paso y otros factores. Es una decisión sensible y difícil, aunque es una medida que se está articulando en todos los países de la UE.

La Asociación de Empresas Españolas de la Construcción (Seopan) ha vuelto a reclamar al Gobierno que instaure un modelo de tarificación de las infraestructuras. La novedad en esta ocasión es que Seopan ha actualizado su propuesta de peajes tirando por lo alto. Y frente a un peaje de entre 3 y 14 céntimos por kilómetro que proponía hace un año, ahora, ha elevado notablemente su propuesta, hasta los 19 céntimos en el caso de un camión. La implantación de nuevos peajes tendría efectos negativos inmediatos en la competitividad de toda la economía española, encareciendo el precio de nuestros productos, dificultando su exportación por nuestra situación periférica y lastrando la producción y el consumo. Además, Seopan se olvida de que el transporte de mercancías por carretera representa la columna vertebral de la sociedad, el comercio y la industria de nuestro país. Y hace una aportación fiscal a las arcas del Estado por encima de los 15.000 millones de euros al año.

Dulsé Díaz
Portavoz de la CETM

NO



Empresa
Periódico quincenal de la industria vasca XXI

Director General
Javier Miranda Descalzo
jmdescalzo@grupoxxi.com

Director
Jesús Galindo
j.galindo@grupoxxi.com

Fundador F. Javier Miranda Ruiz

Director Técnico: José Ángel Calvo
Redacción: Ainara Lozano, Vicky López, Iñaki Calvo
Colaboradores: Antton Pérez de Calleja, Jonás (humor), Etayo (humor), Guillermo Dorronsoro, Jon Larrinaga, Javier Cortina, Luis Blanco
Publicidad: Idoia Moreno, Angélica Santana
Suscripciones: Belén Ruales

Edita: Industria y Comunicación SA
Avenida Cervantes, 51. Edificio Cervantes 10. 6ª planta
48970 Basauri (Bizkaia)
Teléfono: 944 400 000 / Fax: 944 400 300
E-mail: empresa@grupoxxi.com

Depósito Legal: BI-116/1984

EDITORIAL

Se lavaron las manos ¡Vaya qué sí!

En estos días se ha hablado mucho de lealtad hacia los gobernantes. No sabemos qué entienden algunos por lealtad, pero éste es un término que, en política, únicamente está condicionado al bien común. Hay que ser leales con las personas y la sociedad. Esto incluye a los gobiernos. No al revés. Otra cosa es arrimar el hombro para enfrentarse a los problemas, pero evitar la crítica razonable supone debilitar el sistema, supone destruir los anticuerpos que combaten los virus y bacterias y permitir que avance la enfermedad política. La crisis del coronavirus quiere dejar en el aire algunas lecciones que resulta muy peligroso que cuajen, especialmente por las mentiras que ocultan. Una, la primera, es el elogio al autoritarismo para resolver los problemas -el famoso [expropiarse!] populista-, que se quiere magnificar con la actuación de la dictadura china en la crisis sanitaria provocada por ellos, y que ahora intentan disfrazar de eficiencia. Los casos de

Taiwán y Corea son muy superiores en todos los aspectos y una lección a la vieja -de verdad- y endeudada Europa en el uso de la tecnología. Pero el gran problema actual de nuestra política es que todo se ha convertido en una simple carrera para ganar elecciones y mantener un permanente estado de alarma propagandista. El mayor ejemplo ha sido esa máxima de adoptar medidas para enfrentarse a los problemas que surgen. Una simple traslación de la lectura de las encuestas y de las medidas o declaraciones a realizar para contentar a la 'gente'. No se persigue el rigor, ni la anticipación, porque es perjudicial en este juego maquiavélico de gobernanza y propaganda. Como Pilato, solo se lavan las manos como prueba de inocencia, y además mitinean en la televisión tras pedir lealtad. Se lavaron las manos hasta el 8-M, y ese mismo día, por la tarde-noche, se agravó todo de repente y empezaron a tomar medidas. Desde entonces, el agua y el jabón no bastan.

Homenaje a la cadena logística alimentaria

España, sin ninguna duda, es un gran centro de la industria alimentaria europea. Lo es por su extraordinaria vitalidad desde la producción hasta la distribución comercial; y, además, con una relación calidad/precio de referencia en el continente. Este sector, sin ninguna duda también, tiene problemas. Se manifestaron antes de la crisis sanitaria. Una situación que no ha impedido una respuesta perfecta ante la mayor crisis de los últimos 45 años. La cadena logística alimentaria ha respondido al desafío frenando cualquier conato de pánico gracias a que los lineales, al día siguiente, estaban repuestos. Carnicer@s y agricultores, industriales alimentarios, transportistas, almacener@s, reponedores, cajero@s, dependientes, gestores de todas las empresas han respondido de forma espectacular. Incluso, debe señalarse que no han aprovechado la ocasión para engordar los precios

por la irrefrenable demanda de los consumidores y que han mantenido las ofertas en los lineales, tan denostadas unos días antes por el Ministro del ramo. La cadena logística que integra a todo el sector alimentario merece el reconocimiento, lideradas por las personas que trabajan cara al público, al mismo nivel que cualquier otro grupo de trabajadores que se ha enfrentado a la crisis sanitaria. Su eficiencia y flexibilidad ha quedado demostrada. Su entrega y servicio a la sociedad, también. La industria de alimentación representa el 25% de la industria española, integra más de 31.000 empresas, de las que el 97% tiene menos de 50 empleados, y presenta un superávit comercial con el exterior de 8.000 millones de euros. Esta es una mina de recursos que ha demostrado su valía y que, sin duda, debe ser una de las fuentes empresariales de desarrollo a futuro.

LA ESQUINA



A. Pérez de Calleja

Los jóvenes son los últimos en la cadena de intereses. La evolución de los acontecimientos lo demuestra a diario.

Menores de edad

Ahora mismo, el colectivo de los menores de treinta años es, con el de los parados de más edad, el que mayor riesgo de exclusión social padece. La caída de los ritmos de crecimiento ha provocado que los recursos disponibles se concentren en colectivos menos vulnerables, como los jubilados, los funcionarios o los trabajadores con contrato indefinido. Una elección típicamente política ya viene determinada por su capacidad de movilización. A tenor de sus reivindicaciones, cualquiera pensaría que jubilados o funcionarios figuran entre los grupos sociales más marginados cuando es justamente lo contrario. Los jóvenes sí han resultado ser los más damnificados, como asegura la Comisión Europea. Políticamente hablando son silenciosos y pasan desapercibidos, no actúan como grupo de presión, cosa que sí hacen los demás, no plantean reivindicaciones y, o no votan o lo hacen de manera desorganizada, hasta el punto de que sus intereses apenas afloran en los programas electorales. El hecho de que el mercado de trabajo haya priorizado salarios a empleo agrava su situación. Su educación suele tener poco que ver con lo que las empresas solicitan, y el desdén practicado hacia la formación profesional les ha perjudicado enormemente, lo mismo que el abandono escolar y el hecho de que las empresas declinen formar a los trabajadores temporales, objeto de una excesiva rotación. Su condición de marginados es evidente y su exclusión social sería patente si esa institución básica que es la familia, de la que no pueden independizarse, no hubiera acudido en su auxilio, lo que equivale a una privatización de la dependencia social como no hay otra. Ninguna generación ha tardado tanto en llegar a su mayoría de edad. Y no hay razones para pensar que las cosas pueden cambiar.

Antxon Pérez de Calleja es economista



BALCÓN DIGITAL



Javier Cortina

Hay que estudiar las crisis para mitigar riesgos futuros. Y de esta crisis se pueden sacar muchas lecciones.

Tras la tormenta

Sin duda y como siempre llegará la calma. Que sea una calma distinta, que hayamos aprendido algo de esos momentos de turbulencia depende fundamentalmente de nosotros. Quizás olvidar en nuestro día a día como nos impactó el ébola, o la gripe aviar haya contribuido a propagar esta especie de histeria colectiva que ha llevado a cerrar buena parte de nuestra vida, a cambiar hábitos tan saludables como el saludo o el abrazo o a vaciar estanterías de supermercados.

Sin duda influye que el foco fuera nuestra nueva fábrica mundial, China, y haya provocado una secuencia de temores que, como ocurre en estos casos, se alimentan hasta hacerse realidad provocando una crisis de oferta desconocida hasta la fecha.

Pero la crisis pasará, y ojalá haya remitido ya cuando usted lea esta humilde columna. ¿Qué nos quedará entonces? Quizás el principal vencedor de la misma sea un nuevo concepto del trabajo. El teletrabajo ha ayudado no solo a muchas empresas sino a colegios que habiendo sido cerrados han mantenido niveles de actividad cercanos a lo normal gracias a herramientas como Zoom, o Google Hangouts meet.

La necesidad ha hecho en estos casos virtud y demostrado que se puede confiar, que no es necesario estar presente en la oficina para sacar adelante las tareas y objetivos. Responsabilidad reforzada, confianza reforzada. No solo más responsable, sino más conciliador, ecológico y con unos costes menores.

Y una vez más la tecnología como principal facilitador. Quizás será momento también de preguntarnos dónde estaban el Machine Learning y todo el potencial analítico que se ha ido generando estos años, y como no fue capaz de prever e informar mejor a quien tuvo que tomar decisiones en esta crisis.

Algo habrá que aprender en esta línea para predecir y mitigar riesgos futuros. Y hablando de riesgos, por último, habrá que ver cómo evolucionan las cadenas de suministro en el futuro. Quizás diseñando nuevas fuentes alternativas y reduciendo dependencias en países de bajo coste.

Luego nos olvidaremos, es ley de vida, que ya lo dice el refrán

COMPLEMENTARIOS



CAF (Andrés Arizkorreta) y Talgo (Carlos de Palacio) han dejado muy buenas sensaciones en Bolsa con la acumulación de una cartera de 12.069 millones de euros en contratos relacionados con el ferrocarril. Ambas aumentaron el libro de pedidos más de un 20%.

VICIOS *de transitario*

Jesús Cuéllar

En las situaciones críticas es cuando realmente emergen las cosas importantes. Así, con la crisis del COVID-19, de repente la opinión pública en general aprecia la trascendencia en nuestra vida cotidiana de la logística

El momento de la verdad

Slvo el transporte terrestre, en general el logístico es un sector poco conocido y dentro de él la industria de la carga aérea es completamente ignorada por la mayoría de las personas ajenas a las operaciones de comercio internacional. Sin embargo, en estos terribles días es cuando más notoriedad y reconocimiento está recibiendo por parte de instituciones como la OMS, que ha reiterado la importancia de la carga aérea en la lucha contra el COVID-19, teniendo en cuenta que los servicios que trabajan en primera línea contra el virus necesitan un suministro continuo de los imprescindibles equipos médicos y de protección personal, siendo para ello necesario contar con que las operaciones de carga aérea puedan sortear las restricciones a la movilidad que se están imponiendo por los distintos gobiernos.

En la misma línea, la CE, considerando que la carga aérea reviste una importancia estratégica esencial para la UE, porque en general mantiene el funcionamiento de las cadenas de suministro mundiales de los productos más sensibles al factor tiempo y de materiales de alto valor, pero que además en este momento de la verdad, desempeña un papel fundamental en la entrega rápida de bienes esenciales como los medicamentos, suministros médicos o

equipos de protección personal, ha tenido que fijar unas directrices para facilitar el transporte aéreo de mercancías durante la pandemia.

Básicamente están dirigidas a que no haya impedimentos, sino que se concedan de manera ágil las autorizaciones y permisos que se soliciten para vuelos cargueros, facilitar el uso de aviones de pasaje para vuelos solo con mercancía, que se posibilite la movilidad de las tripulaciones de los cargueros y al personal de tierra, evitándose las restricciones generales, y también permitir las excepciones que sean necesarias para situaciones de emergencia. Es decir, la máxima flexibilidad para que nada impida aprovechar al máximo las ventajas de la carga aérea contra la pandemia.

Cuando escribo estas líneas, 12 organizaciones de la Comunidad de Carga Aérea de España acaban de hacer un llamamiento público al Gobierno español para que se apliquen estas directrices de manera inmediata y que mientras dure la emergencia permitan a la industria de la carga aérea desplegar todas sus capacidades para ayudar a nuestros sanitarios a ganar esta guerra.

Si en este momento estamos todos unidos, cada cual aportando lo mejor de sí mismo, la victoria llegará antes.

QUÉ *bien*

La solidez de los fabricantes de bienes de equipo. La situación de incertidumbre se ha elevado a máximos en Europa. Un problema que se deberá afrontar con determinación en defensa de los proyectos empresariales. Una de las claves será mantener la actividad de innovación, el mejor aval para ser atractivos en el mercado. En este número, las empresas vascas muestran una riqueza creativa que debe contagiarse. En el terreno de la MH, Ibarria y Sidepalsa han ampliado su catálogo con equipos que elevan las prestaciones, pero además anuncian que insistirán en la I+D. Tecci, que fabrica un producto básico para la nueva industria como los circuitos impresos, anuncia inversiones en su planta, y también su determinación por potenciar la ingeniería y afrontar nuevos planes de I+D. Zabalgarbi se alinea con esta estrategia y planifica I+D+i que deberá evolucionar sus procesos industriales. Igual Ecomat, que ha lanzado productos que ganan peso en el oil&gas. La tormenta será dura, pero para pasarla no hay que perder el rumbo innovador.

QUÉ *mal*

El desprecio al ahorro, la eficiencia y la salud de las cuentas públicas. Todavía hoy debe oírse que se ha gastado poco en el pasado -¡mal, sí!- y que por eso pasa lo que pasa. Cuando es precisamente todo lo contrario. Si se hubiera sido riguroso, disciplinado en la salida de la crisis y el país estuviera menos endeudado, la capacidad de respuesta hubiera sido mucho mayor ante este desplome económico, y alcanzaría una mayor profundidad y efectividad. Las cuentas públicas están exhaustas a pesar de haber subido impuestos sin parar. Solo hay que ver qué se ha hecho con un poco de oxígeno -sin bajar el déficit-: nombramientos a troche y moche de cargos públicos, en muchos casos sin bagaje en sus materias... y les cae encima el coronavirus. Su aportación, imposible. Su sueldo, un derroche.

AULA TECNOLÓGICA



Guillermo Dorronsoro

Pocas veces un hecho en el mundo tiene tanta repercusión. El COVID-19 es un cometa que se ve desde todos los hemisferios, de noche y de día. Guillermo Dorronsoro tiene muy claro que “Hay dos cosas que sí creo que cambiarán, leccio-

nes que hemos aprendido: necesitamos Sistemas de Salud mejor preparados para afrontar con más flexibilidad una crisis de estas características, y necesitamos un sistema global de respuesta a pandemias más interconectado y efectivo”.

Cinco predicciones tras la crisis del COVID-19

Estos días de reclusión (perdón, confinamiento), a uno le llegan cada día decenas de artículos, opiniones y visiones sobre el impacto desmesurado que va a tener esta crisis. Es una auténtica lástima que ese caudal de talento para entender lo que nos trae el futuro, no se haya aplicado antes para poder anticipar y prepararnos un poco mejor para lo que venía...

Me llama la atención cómo cada uno invoca el COVID-19, para la noble tarea de arrimar el ascua a su sardina. Porque a los ecologistas esta crisis les demuestra que el daño que hemos causado a la Naturaleza se nos devuelve, y a partir de este momento todo cambiará y nos sensibilizaremos más que nunca.

A los que no les gusta el modelo económico capitalista o la globalización, sacan parecida conclusión. A los que defienden la economía de los cuidados, dicen que sin duda esto nos hará replantearnos todo. A los que defienden el Estado, les parece que es una prueba evidente de que los Estados están más de actualidad que nunca.

También hay los que dicen que todo lo online va a pulverizar las escasas barreras que le quedaban por vencer, y que a partir de esta crisis nos abrazaremos a los dispositivos para hacer todas las cosas que todavía seguíamos insistiendo en hacer de forma presencial. Aunque es posible que algunas cosas cambien, mi percepción es que hay una fuerza poderosa que olvidan estos jóvenes aficionados a la prospectiva, y es la de la inercia. Creo que el mayor deseo colectivo es ahora el de “volver a la normalidad”, y son las emociones las que transforman la realidad, no las ideas...

Hay dos cosas que sí creo que cambiarán, lecciones que hemos aprendido: necesitamos Sistemas de Salud mejor preparados para afrontar con más flexibilidad una crisis de estas características, y necesitamos un sistema global de respuesta a pandemias más interconectado y efectivo.

Es posible que se reduzcan un poco los viajes de negocios y de ocio a larga distancia. Aunque vamos a recibir ofertas de viajes que serán muy difíciles de rechazar, y el susto se nos irán pasando... El Turismo se ha convertido en una formidable maquinaria, que es preciso



alimentar... Y tendremos también que absorber el impacto en la economía de estos dos meses de parón. En general, serán buenas noticias para los endeudados, y malas para los ahorradores, porque las soluciones propuestas apuntan todas en la misma dirección: inyectar más liquidez para evitar que autónomos o PYMES colapsen por la reducción de circulante que suponen dos meses de parón.

El dinero público viene de los impuestos, o de que alguien se lo preste, y la historia reciente nos enseña que las crisis de deuda soberana siempre se resuelven a base de hacer quitas a sus prestamistas... Así que te resumo mis predicciones en cinco puntos:

El primero, que nos quedan unas pocas semanas de estado de emergencia, y luego la inercia nos volverá a llevar a lugares bastante parecidos. La sociedad no cambia (especialmente con la edad media que vamos cogiendo), por unas semanas castigados en casa.

El segundo, los gobiernos propondrán y los ciudadanos aceptaremos un incremento de gastos en los Sistemas de Salud públicos para mejorar la capacidad de respuesta a crisis de esta naturaleza. Aprovecharán el momento para hacer ajustes en otras partes (¿pensiones?)

El tercero, el mayor gasto en sa-

lud, y las medidas de liquidez para rescatar empresas y autónomos agravarán la ya delicada situación de endeudamiento de los estados soberanos. Se irán viendo que muchos no podrán afrontar esta deuda. Empezando por los que tengan economías más débiles, y deudas más abultadas ¿te acuerdas de la famosa prima, que llenó titulares hace algunos veranos? Volverá, un poco más gorda.

Cuarto, el sistema financiero buscará una solución a este gigantesco

problema, que pagaremos a escote los ahorradores en todo el mundo. Particularmente los pequeños ahorradores, porque los grandes se ha demostrado que tienen poder suficiente para manejar los

mandos y no ser ellos los que pagan la fiesta...

El quinto es mi favorito: sobre este paisaje un poco agorero y predecible que te dibujo, estoy seguro de que también aparecerán semillas de sabiduría y de inteligencia, nuevos liderazgos y miradas diferentes para un futuro que siempre nos sorprende. Algunas de ellas caerán en terreno fértil, y en el tiempo darán cosechas de transformación y alumbrarán una etapa de prosperidad y de convivencia como nunca hemos conocido en la Historia.

Admito apuestas, me conformo con acertar 3 de las 5 :)

EL COLADOR



Jesús Galindo

Hace más de 200 años, un ilustrado español se plantó en China para llevar la vacuna contra la viruela.

Filantropía

España es realmente un país muy raro. Hasta la filantropía se condena por los nuevos/viejos apolojetas -no es una errata-. ¡Qué hubiera sido en la historia de la humanidad, de sus artes, de sus ciencias, de su salud, sin esas personas desinteresadas y apasionadas por ayudar a los demás sin necesidad de llegar al poder!

El Ejército ha bautizado su operación contra el coronavirus con el nombre de Balmis, un personaje que representa perfectamente lo que se define como la sensibilidad humana, el espíritu ilustrado del XVIII y la filantropía hacia la humanidad. No quiero muchas más atribuirle más virtudes, ¡qué las tenía!, como la fidelidad.

Este militar y médico alicantino, junto al catalán Salvany, ganaron un concurso de ideas de Carlos IV -era su médico de familia-, aunque no fue nepotismo. Se tiró cuatro años navegando, jugándose la vida y dando la vuelta al mundo para combatir la viruela. Él apostó por una cadena de niños para llevar el fluido vacuno a la España ultramarina -otros licitaron con el uso de vacas como vehículo de transporte- y dar respuesta, por ejemplo, a la demanda del virrey de Nueva Granada y Perú, el navarro Pedro Mendinueta, y de otras instituciones para frenar la muertes infantiles provocadas por la viruela.

Con veintidós huérfanos, al cuidado de la gallega Isabel de Zendal, y pasando la enfermedad de unos niños a otros, introdujeron la vacuna en Canarias, Venezuela y Nueva España. Salvany cogió carretera a Colombia y Perú y procuró la vacuna hasta chilenos y argentinos. Este héroe murió en el viaje.

Balmis no estaba dispuesto a abandonar las Filipinas. Tras enfrentarse al virrey de Nueva España, Jose de Iturrigaray, embarcó con otra cadena humanitaria de 25 huérfanos mexicanos. Dos meses más tarde se plantó en el otro confín del mundo. No se conformó, era un condenado filántropo. Conocía de los padecimientos y los estragos de la viruela en China. Puso rumbo a Macao y, posteriormente, a Cantón. De vuelta a la patria de la Seguridad Social, paró en un par de islas más para combatir el virus.

Balmis, Francisco Javier, demuestra que el mundo tiene alma, y que el alma no es el poder.

PICOS *de oro*

“Que se pare del todo cualquier sector de actividad en Euskadi puede ser un drama”

Arantxa Tapia

Consejera de Desarrollo Económico

“Los gobiernos deben ser ahora los clientes o compradores de último recurso para todas las empresas que se han quedado sin ingresos o han sufrido una fuerte reducción por la crisis. Habría que estimar cuánto hubieran facturado esas firmas en ticket o productos y crear un esquema para compensarles”

Mervyn King

ex-Gobernador del Banco de Inglaterra

“Nos enfrentamos a una perturbación sin precedentes en la economía. La intensidad es incierta pero en cualquier caso será notable”

Pablo Hernández de Cos

Gobernador del Banco de España

“Hay que evitar que empresas críticas caigan en manos oportunistas”

José María Álvarez

Secretario general de UGT

“Creo que sería importante tener una respuesta paneuropea, contar con un instrumento fiscal para la zona euro hubiera sido muy importante. Los 410.000 millones de euros del MEDE (fondo de rescate financiero europeo) dan capacidad de fuego y son un instrumento interesante”

Luis de Guindos

Vicepresidente del BCE

“No vamos a pedir a Bruselas que haya una flexibilización en los objetivos de CO2 marcados para los fabricantes de automóviles para este año”

Herbert Diess

Presidente de Grupo Volkswagen

ANÁLISIS *en do menor*

Vicky López

En el diario del Covid-19, cada jornada arroja nuevos datos. Empresas industriales que mantienen la actividad por miedo a no poder retomarla si abandonan. Y hosteleros sin recursos para poder elegir, un sector que representa el 6% del PIB. Ángel Gago es rotundo. El futuro dependerá de la responsabilidad y ayuda de todos.

Ayudar a las empresas es ayudar a las familias

La crisis del coronavirus está pasando factura al sector Servicios, tal como demuestra el número de ERTes presentados en Vizcaya, y el peso de este sector en la economía vizcaína. Es de temer que estos expedientes de regulación temporal de empleo se sucedan en otros sectores en la medida que se produzcan cierres de empresas derivados de la caída de la actividad y/o del consumo. Como ya sucede en la hostelería.

Algunos restauradores han optado por diversificar e incorporar alternativas como el servicio de entrega del menú a domicilio, pero el futuro es demasiado incierto. Es evidente que la capacidad para afrontar el devenir “dependerá de la fortaleza económica con que les haya sorprendido la crisis así como la ausencia de créditos, tal como indicado a Empresa XXI, el presidente de la Asociación de Hostelería de Bizkaia, Ángel Gago.

El empleo directo en el sector de la hostelería en Vizcaya supera los 32.000 trabajadores para un censo aproximado de 7.400 unidades empresariales. Probablemente, el PIB supere el 6 por ciento, indica el responsable de la asociación. “Hay autónomos y autónomos con trabajadores que van a quedar en el camino irremediablemente” No hay referencias concretas sobre a cuánto podrían ascender las pérdidas económicas en el sector, pero “una cifra aproximada oscilará entre los 4.000 y 4.500 millones de euros, calculan desde la Asociación. “An-

tes del Covid-19 ya había una crisis, pero se mantenía las cifras de facturación, aunque no las de rentabilidad. Después del Covid-19 cualquier presagio es aventurado”, reconoce Gago.

“Los Gobiernos no entienden, explica el presidente, que, si es importante la ayuda a las familias, puede ser más importante la ayuda a las pymes y microempresas para que las familias tengan empleo. Esto tan sencillo no terminan de entenderlo. Ahora era el momento, no sólo de proporcionar financiación a las empresas, sino de establecer apoyos en subvenciones y anulación de cuotas, de impuestos... que no se han producido”.

Hoy por hoy, “para atender aquellos impuestos o cargas sociales..., para atender el renacer de la actividad..., para soportar la pérdida de ingresos..., se han establecido unas opciones de financiación cuya tramitación se realiza directamente con la entidad bancaria, que estarán en disposición de atender las peticiones aunque, como las cuantías no están totalmente garantizadas por el Estado, presumiblemente serán analizadas y no automáticas”.

Las organizaciones empresariales ya han manifestado que la responsabilidad de la situación actual es de todos y que habrá que repartir de forma equitativa los costes apuntando a la conveniencia de que las administraciones inyecten ayudas a la economía y se adopten medidas fiscales y laborales para “volver a poner a funcionar el motor de la economía”

v.lopez@grupoxxi.com



LIBROS



Título: Prevención de riesgos emergentes
Autor: Luis M^a Azcuénaga Linaza
Edita: FC Editorial

Este libro ofrece a las organizaciones de las empresas, a los responsables de seguridad y salud, a los supervisores y a los trabajadores una idea de la gran influencia que los riesgos emergentes como el estrés, el acoso laboral, el síndrome de burnout, etc. están teniendo en la salud laboral. A la vez, desvela la forma de identificarlos, evaluarlos prevenirlos o eliminarlos.



Título: La empresa motivada
Autor: Jörg Lahmann
Edita: Libros de Cabecera

Solo las empresas motivadas consiguen metas exitosas. Es por ello que esta obra es imprescindible para todo empresario o directivo al que le preocupe la motivación de su equipo humano. Es una guía práctica e inteligente que propone un excelente modelo para mejorar aquellos ámbitos de la gestión empresarial que impactan en la motivación de los equipos, repleta de referencias.



Título: ¿Por qué tantos hombres...
Autor: Tomás Chamorro-Peemuzic
Edita: Empresa Activa

Esta obra es un libro crítico con el sistema de valores machistas que rige la gran mayoría de las organizaciones en la actualidad y que pretende evitar la reproducción de un sistema profundamente defectuoso que recompensa actitudes arrogantes y egocéntricas. Para ello, ilustra cómo la paridad entre los géneros es una palanca para el aumento del rendimiento empresarial.



Título: Dirigir con inteligencia emocional
Autor: Albert Alegre
Edita: Pirámide

Dirigir con inteligencia emocional, despertando la ilusión y creando un clima de entusiasmo no es tarea fácil. Con esta obra se aprende a establecer relaciones afectivas fuertes y positivas con los colaboradores, a cómo comunicar efectivamente para mantener esa conexión, a cómo anularlos en la persecución de objetivos comunes ambiciosos y alineados con los de la empresa.



XVI edición de Metrommeet. Innovaia culminó con éxito 'Metrommeet 2020', conferencia en la que reunió a la vanguardia de la metrología en Bilbao. Las ponencias de Autodesk, GE, PTB, Antwerp, CFAA, Tekniker, Aimen, MSI o la Universidad de Nottingham evidenciaron la importancia de esta disciplina en el camino hacia la Industria 4.0.

TRIBUNA LIBRE



Xabier Mitxelena

Los ciberataques "crecen exponencialmente" y "contar con capacidades de ciberseguridad es crítico para nuestras empresas". Así lo atestigua en su artículo, Xabier Mitxelena, presidente de Cybasque, una nueva asociación que nace para representar a las industrias de ciberseguridad del País Vasco.

Molinos de viento para la ciberseguridad en Euskadi

Estamos viviendo tiempos de grandes incertidumbres, que nos obligan a tomar buena nota de las fortalezas sobre las que debemos construir nuestra actividad. La crisis actual llega en un contexto de evolución acelerada, en la que la transformación digital reconfigura nuestro marco tecnológico e impacta en todo: industria, personas y territorio. La denominada Nueva Economía impone un nuevo paradigma que nos abre las puertas a oportunidades, pero que, simultáneamente, nos enfrenta a vulnerabilidades y amenazas.

El número de ciberataques a todo tipo de entidades y estructuras crece exponencialmente y el riesgo se incrementa, cuantitativa y cualitativamente. De un lado, las ciberamenazas son cada vez más sofisticadas y la ciberdelincuencia se ha profesionalizado, y de otro, los activos conectados a la red, como pueden ser infraestructuras críticas o dispositivos IoT (Internet de las cosas) es cada vez mayor. No nos sorprende, por lo tanto, que el World Economic Forum haya declarado que el fraude y los ciberataques constituyen ya la tercera mayor amenaza para nuestra sociedad.

Los riesgos son evidentes para las

empresas. Un ciberataque representa un impacto directo en la actividad, que puede ir desde la pérdida o robo de información valiosa hasta la imposibilidad de acceder a los sistemas de información o infraestructuras (algunas necesarias, otras críticas); y todo ello, sin obviar el daño a la reputación de la empresa.

En este contexto, contar con capacidades de ciberseguridad es crítico para nuestras empresas y, por ende, para la competitividad de nuestra economía. Además de una necesidad, estamos frente a una oportunidad: Euskadi cuenta con un ecosistema empresarial, de talento y de cultura de cooperación que nos permite aspirar a ser un agente relevante en el desarrollo de la ciberseguridad, aquí y en el mundo.

De esta reflexión nace Cybasque, la asociación que representará a las industrias de ciberseguridad de Euskadi y que tengo el honor de presidir. Surge del cruce de las oportunidades de esta nueva economía y de las fortalezas de un sector empresarial experimentado y dinámico que, además, a través de Clúster GAIA lleva años practicando la cooperación a gran escala para hacer frente a retos estratégicos. Somos plenamente conscien-

tes de la importancia de acertar a la hora de alinear los recursos y de ponerlos al servicio de nuestra economía, y vamos a hacerlo a través de la innovación colaborativa, integrando los esfuerzos y capacidades de que disponemos. Nada apunta de forma más clara en este sentido que el apoyo y la complicidad del Gobierno Vasco y el Basque Cybersecurity Centre, fundamentales en la puesta en marcha de Cybasque.

Los tiempos para la adaptación son cortos, las amenazas son muchas y las oportunidades efímeras. Las empresas y el resto de actores que trabaja en el ámbito de la ciberseguridad en Euskadi debemos actuar con proactividad, para reforzar la colaboración con otros sectores y empresas, y para desarrollar nuevos productos, servicios, tecnologías y mercados.

Las primeras acciones de Cybasque se centran, en primer lugar, en ordenar la oferta de empresas de ciberseguridad de Euskadi, para identificar capacidades y cadenas de valor. En segundo lugar, vamos a trabajar en madurar la demanda, es decir, en activar a todos los agentes y sectores económicos en torno a la necesidad de crear una *Euskadi cibersegura*. Y, en tercer lugar, vamos a reforzar la cantera de talento, porque el factor humano será, más que nunca, la clave de la competitividad de esta nueva economía.

Dicen que cuando sopla el viento hay quienes levantan murallas y quienes activan molinos. Con Cybasque, queremos poner en juego toda la energía a favor de la industria y de la sociedad de una Euskadi más fuerte y competitiva.

Xabier Mitxelena
es presidente de Cybasque-Cluster Gaia

PIE A TIERRA



Jon Larrinaga

A cada crisis, la Unión Europea evidencia sus deficiencias y la falta de herramientas que mejoren la respuesta.

Eurovirus

El coronavirus ha irrumpido en una economía mundial que ya estaba afectada por algunas patologías previas: fuerte endeudamiento privado y público, Brexit y guerra comercial. Estábamos ante una desaceleración que había que afrontarla con un mayor protagonismo fiscal y una vuelta al multilateralismo. Estas recetas eran compartidas por numerosos economistas y por el FMI, OCDE, BCE.

El impacto económico de la pandemia es incalculable. La variable tiempo depende de su evolución y alcance, lo que resulta hoy imprevisible. El FMI estima que este año habrá una recesión aguda y que en 2021 se iniciará la recuperación. El IFO alemán apunta a una contracción del 7 al 20% del PIB y pérdida de 1,5 millones de empleos.

Afortunadamente la gravedad de la situación económica y social está siendo asumida por los diferentes gobiernos y las medidas no se han hecho esperar. Primero reaccionaron los Bancos centrales con sus compromisos de compra de deuda pública y privada a los bancos, líneas de liquidez adicionales y rebaja de tipos por parte de la FED. Este organismo también se ha comprometido a dotar de dólares al resto de bancos centrales. Además todos los países harán uso de las facilidades fiscales y de gasto en favor: de la Sanidad, de las empresas, de los sectores en paro de actividad y de los ciudadanos con carencia de ingresos. Tan sólo falta que el G20 coordine estas medidas, lo que duplicaría su eficacia, y se proponga volver al multilateralismo comercial.

Hasta el momento, en Europa tan sólo el BCE y los gobiernos nacionales han actuado con prontitud avanzando sus medidas: no faltarán recursos ni a las empresas ni a los ciudadanos, esta es la máxima compartida por todos. Pero la UE (Consejo, Comisión y Eurogrupo) se ha limitado, hasta ahora, a flexibilizar las reglas de deuda y de ayudas. ¿Pero, acabará aceptando que los coronabonos financien el déficit, que el MEDE actúe como complemento financiero, que el paro tenga una cobertura comunitaria y dotarnos de un fondo de inversiones común para iniciar el repunte, reforzando así sus órganos federales?

Más de un 90% de italianos piensan que China les ayuda más que la UE. Como se pregunta E.Letta, ¿el coronavirus podría acabar con la UE?

Jon Larrinaga es economista

Actividad Empresarial

Tecci apuesta por la calidad en la fabricación de circuitos impresos

Ampliará su planta de Andoain en 1.900 metros cuadrados y aborda planes de I+D+i y de internacionalización de su oferta

► Tecci Circuitos Impresos, con casi 40 años de experiencia en la fabricación de circuitos impresos para la industria, ha activado el plan para incrementar la automatización, complejidad tecnológica de sus fabricados y profundizar en la calidad como factor diferencial. El proyecto contempla planes de I+D+i y la ampliación de la planta en Andoain.

JESÚS GALINDO. Andoain

Tecci, especializada en la fabricación de circuitos impresos metalizados de hasta ocho capas, ha empezado a ejecutar el plan de ampliación de su planta de Andoain. Como ha explicado a Empresa XXI su director general, Iñaki Cortes, “la evolución de la electrónica hacia placas más complejas y con mayor densidad de componentes exige mayor precisión de los medios productivos y elevar los niveles de calidad. Por ese motivo, para ofertar un servicio de primer nivel a los clientes, hemos decidido asumir este esfuerzo extraordinario de inversión, que dará continuidad a los planes de los tres últimos años”.

El proyecto lo abordan con la intención de reforzar el “servicio local de fabricación en Europa, que se ha puesto en valor con la crisis sanitaria en China”, dados los problemas generados en los suministros a las empresas que no tenían diversificado estas labores. Además, dentro de



Imagen de preparación de la zona de ampliación junto a sus instalaciones.

la fuerte competencia impuesta por las empresas chinas, “nosotros disponemos desde hace más de 10 años de una oficina comercial en Shenzhen, desde la que realizamos todas las gestiones logísticas y de control de la calidad de nuestros partners asiáticos, ofreciendo así a nuestros clientes un servicio global.”

DISPONDRÁN DE 5.000 M2

Iñaki Cortes destaca que hace dos años adquirieron la nave anexa a sus instalaciones que ha sido demolida en el último mes y en breve iniciarán la construcción de las nuevas instalaciones. La suma de estos 1.900 m2 configuran una planta de

5.000 m2 en la que básicamente se ampliará el espacio productivo y se reorganizarán los procesos.

Los medios productivos adquiridos en los últimos años habían saturado el espacio disponible, por lo que ahora podrán adecuar los medios de forma óptima, incidir en la automatización de labores y continuar con el plan de adquisición de nuevos equipos para el taladrado, grabado, foto impresión, acabados superficiales y test eléctrico automático, entre otros. Este ambicioso plan, iniciado en el 2019, contempla unas inversiones materiales y de I+D+i de tres millones de euros hasta 2021: “La entrada en servicio de la nueva

planta se producirá para finales de año. El objetivo principal es mejorar la productividad y aumentar la complejidad y calidad de nuestros fabricados”. La operación, que se ha presentado a los planes de apoyo a la inversión del Gobierno Vasco, también contempla alcanzar la cota de los 50 trabajadores.

Otros dos pilares de crecimiento se han centrado en la innovación y la internacionalización. En el primer caso, Tecci aborda dos proyectos de I+D. En el primero, el Hazitek Active, con el Gobierno Vasco, colabora con Maier, Cikautxo, Ojmar, Ampo Lan Mobil, Grupo Delta y Maser-

El plan inversor se ha presupuestado en tres millones hasta 2021

Mic, en la creación de una nueva generación de productos funcionales de alto valor añadido. En el segundo, con el CDTI, profundizará en “la fabricación de sistemas multicapa de Ni/Pd/Au aplicado por procesos electroless”.

Parta la ampliación de sus ventas exteriores, que actualmente suponen un 30 por ciento del total, Tecci está ampliando su red comercial, potenciándola en países como Alemania y Francia, contando en este último con oficina comercial desde hace 20 años cerca de Toulouse.

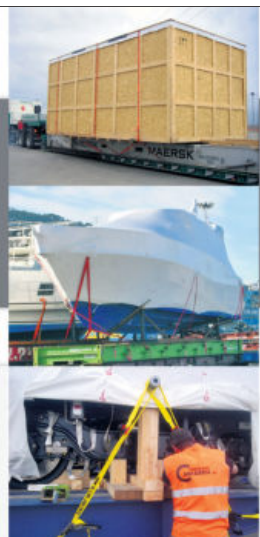
Por último, el director general de Tecci quiere transmitir un mensaje de confianza en el futuro: “El problema sanitario en el que nos vemos envueltos refuerza la decisión de muchos de nuestros clientes de contar con un partner tecnológico cercano en algo tan básico para los productos electrónicos como es el circuito impreso; y también nos están solicitando llegar a acuerdos de colaboración a largo plazo”.



Servicios Logísticos y Marítimos
Embalaje Industrial

Barrio Rolisas. Políg. 14 - C5 NAVE C
39312 MAR-POLANCO (CANTABRIA)
Tel. 942 845 266 / 683 322 686
cantabria@embalajescantabria.com
www.embalajescantabria.com

Trincaje de equipos industriales y eólicos
Soldadura a bordo
Puentes grúas hasta 32 tons
Servicio nacional - delegación en Valencia
Productos para embalaje y trincaje
Aislamiento térmico de contenedores



TECRESA
TECNICAS DE REFRACTARIOS, S.A.U.
A member of the STEULER Group

MONTAJE, SUMINISTRO E INGENIERÍA:

- Material refractario y antiácido.
- Fibra cerámica y Biosoluble.
- Hormigones, masas plásticas y producto conformado.
- Protección de superficies.
- Pavimentos industriales continuo y loseta.
- Reparación y refuerzo estructural.
- Ingeniería de revestimientos.
- Estudios de Eficiencia Energética.
- Protección pasiva contra incendios.

SECTORES: SIDERÚRGICO, METALÚRGICO, QUÍMICO, PETROQUÍMICO, PLANTAS INCINERACIÓN, entre otros.

Ribera de Zorrozaurre nº 15 2º
48015 Bilbao (Vizcaya)
tecresa@tecresa.com
Tel.: 902 118 947 - Fax: 944 483 732
www.tecresa.com



Zabalgarbi tira de la I+D / 11

Zabalgarbi mantuvo su alta productividad industrial en 2019, al tiempo que reforzó los planes para reducir su huella de carbono y activó dos planes Hazitek de I+D+i.



Sidepalsa amplía capacidad / 14

Sidepalsa avanza en la creación de nuevos cambiadores automáticos para máquinas herramienta y prepara la inversión para la modernización de una de sus plantas.

Ibarmia Innovatek registra otro salto tecnológico en el multiproceso con la introducción del rectificador

El intenso programa de I+D, con una docena de proyectos en 2019-2020, desarrolla nuevas aplicaciones en precisión, control, adición, metrología o automatización de procesos

► Ibarmia Innovatek ha activado un nuevo plan estratégico, para el periodo 2020-2022, en el que profundizará en el diseño de nuevas máquinas y en el desarrollo de una docena de proyectos de I+D, que le servirán para consolidar su proyección en el mercado con equipos con mayores capacidades multitarea y también de mayor precisión.

JESÚS GALINDO. Azkoitia

La compañía guipuzcoana Ibarmia, especializada en la construcción de centros de mecanizado, ha elaborado un plan estratégico 2020-2022 con el que profundizará en “el diseño de equipos más sofisticados y de mayores prestaciones, requerimientos a los que nos obliga permanentemente el mercado”, como ha manifestado a Empresa XXI su director general, Koldo Arandía. Para avanzar en este objetivo, la compañía mantendrá “un alto ritmo de I+D+i”, tareas en las que desembolsarán anualmente más de un millón de euros. Los cinco vectores estratégicos de Ibarmia para el periodo 2020-2022 serán, en palabras de Koldo Arandía, “la rentabilidad aumentada, algo que es necesario para continuar con las inversiones, seguir apostando por la I+D+i, cuidar las relaciones con los proveedores y los clientes, retribuir justamente a los trabajadores y a los accionistas e impactar responsablemente en el entorno social; la potenciación de la



Máquina Herramienta construida por Ibarmia de características similares a la que entregará próximamente al grupo alemán Whal.

marca en el mercado, trabajando la experiencia cliente y la categorización de mercados, que incidan en el posicionamiento y en el reconoci-

El Plan Estratégico 2020-2022 impulsará la digitalización

miento de nuestra marca; la configuración de unos productos y servicios más sofisticados a los que se debe unir la monetización de los nuevos servicios digitales, estable-

ciendo el foco en que el cliente perciba la rentabilidad de contratarlos; la continuidad en el armado de una cultura de empresa más sólida en valores y orientada a la captación y desarrollo del talento; y, por último, la digitalización como reto transversal, para lo que hemos creado una dirección y nombrado un responsable y un Comité que nos deben marcar el camino para ser una fábrica inteligente y también para crear máquinas de alta tecnología en conectividad y digitalización”. Los cimientos de este plan se seguirán sustentando en la apuesta por la I+D+i, que en 2019 supuso la activación de cuatro proyectos Hazitek

(Multione, MaddTwin, Abio y Madinet); y este año el lanzamiento de otras siete iniciativas. La directora de innovación de Ibarmia, Arrate Olaiz, destaca que, básicamente, el trabajo de I+D se orienta a la suma de nuevos procesos a las máquinas y a la garantía de la precisión.

EN LA AMB Y LA BIEMH

En este sentido, Ibarmia presentará en la AMB y la BIEMH el módulo de rectificador que ha desarrollado y perfeccionado con el Hazitek Multione. Este sistema, que ya está disponible en todas sus máquinas,

(continúa en la página 10)

Transporte Internacional

Transportes Normales y Especiales

www.oweg.es
e-mail: trans@oweg.es

Precios ON-LINE

Atención Exportador - Importador
Ahorre **COSTOS** y asegúrese el **SERVICIO**
Si en su empresa no hay **INTERESES PARTICULARES** de nadie, ni **POLÍTICOS**, en la adjudicación del transporte

¡LLÁMENOS! Puede Sorprenderse

OWEG TRANSPORT
Polígono ZAISA, 35-38 • 20305 IRÚN (Guipúzcoa)
Tel.: 943 625 222 / 626 311 • Fax: 943 631 105 / 621 631

PROJECT CARGO
LÍNEAS MARÍTIMAS
LAND TRANSPORT
AIR CARGO
EXPRESS SERVICE

Soluciones logísticas sin fronteras

www.sparbergroup.com

SPARBER GROUP

BILBAO • MADRID • BARCELONA • IRUN • GIJÓN • VALENCIA • CHILE • MÉXICO • REP. DOMINICANA • HUNGRÍA • CHINA • HONG KONG • RUSIA

(viene de la página 9)

“permite alcanzar una elevada calidad superficial” y, además, “incorpora tecnología que supera el problema de trabajar con la viruta de fresado y torneado y con el polvo/lodo generado en el rectificado, gracias a la experiencia que hemos adquirido en el tratamiento de los polvos en la fabricación aditiva”.

Otras líneas de investigación se orientan a profundizar en el control y el proceso en la fabricación aditiva, que mejore la usabilidad y el CAM; a elevar la precisión y crear un gemelo digital en máquinas para el sector aeronáutico, que incidan en la reducción de tiempos de programación y tiempos de instalación; además de continuar con los trabajos de control térmico en máquina y en ambiente para gestionar estos factores y asegurar una precisión óptima de los equipos.

Firma contratos con Andritz y con la alemana Wahl

También es intensivo el desarrollo en los proyectos de digitalización para configurar una ‘app’ que facilite el uso, la ciberseguridad o la monitorización de las máquinas, o el diseño de un sistema multipallet para automatizar su serie T, que también presentarán en las ferias de Stuttgart y Bilbao. Arrate Olaiz destaca que el próximo objetivo será “la introducción de la medición en máquina”, objetivo en el que ya colaboran con Tecnia y la UPV/EHU.

El impacto en el mercado de su oferta tecnológica se ha confirmado con la captación de contratos en el exterior como el firmado con el grupo austriaco Andritz para suministrar la tercera máquina de la Serie Z a una filial francesa, o la captación como nuevo cliente de la alemana Wahl, a la que acaban de instalar una máquina de la Serie T con un gestor de 6 pallets.

PROTAGONISTAS

OIER PEÑAGARICANO
CEO DE ALERION

Motivación investigadora

Siempre le cautivó volar y no cabe duda de que los drones llevan ese poder de atracción implícito en sus siglas. Sin embargo, la tecnología de navegación láser para eólica que desarrollan en Alerion, poco tiene que ver con el juguete que todos tenemos en mente, y mucho con una intensa actividad de I+D permanente. Una labor de investigación que Oier Peñagaricano interiorizó mientras preparaba el doctorado en Estados Unidos en ingeniería aeronáutica, focalizado en el desarrollo de algoritmos de navegación alrededor de asteroides espaciales. Y que el postdoctorado le permitiría enfocar hacia un proyecto con drones y tornados en el marco de la predicción atmosférica, a través de una tecnología de navegación relativa patentada, que no requiere GPS. Una interesante cualidad, dado que “en el espacio no hay GPS. Pero... la navegación tarda 20 años en vislumbrar resultados”. Por eso, cuando la AEA le dio la oportunidad de emprender desde una de sus incubadoras de Munich, que financiaba proyectos para el “uso de tecnología espacial en sectores no espaciales”, Oier dio el salto, al tiempo que continuó trabajando con satélites en la Universidad de Surrey en Inglaterra.

Entre 2014 y 2015, su relación con Gamesa, “una de las compañías que más trabajaban con drones”, precipitó la vuelta a su Guipúzcoa natal y el arranque del proyecto Alerion, en 2016, centrado en el desarrollo de drones de inspección de infraestructuras, como las palas de un aerogeneradores eólico. Una tecnología que representa “un paso de gigante hacia la automatización del servicio de inspección”, en tiempo real y mediante la utilización de inteligencia artificial. Pero la labor de investigación no culmina aquí. Oier, junto a un equipo multicultural de 12 expertos, continúa con su actividad de I+D para mejorar las prestaciones del dron, trabajar con otras infraestructuras verticales y adaptar su tecnología a la inspección de refineras. La incorporación de un brazo robótico que permite ver lo que hay debajo de la superficie centra el desarrollo de un proyecto a 2022. Y el estudio de la computación distribuida para realizar la inspección con varios drones, es el siguiente escalón. Sus 6 drones atienden a clientes en Estados Unidos y norte de Europa, donde aborda el despliegue comercial con el objetivo de triplicar este año la facturación de 2019. Sin dejar nunca de lado esa labor de investigación, con una motivación: “poder hacer cosas que todavía no se hacen”. Vicky López



FERIAS

La BIEMH de Bilbao y la Hannover Messe retrasan sus citas con la industria mundial

EMPRESA XXI. Bilbao

La situación de emergencia sanitaria que sacude al mundo ha impactado directamente en los eventos feriales más importantes de Europa previstos para antes del verano. Los organizadores de ferias como la Bienal Española de la Máquina Herramienta de Bilbao y la Hannover Messe han afrontado el problema con el retraso y la suspensión de las citas a la espera de la normalización sanitaria.

El Comité de la BIEMH, integrado por AFM y Aimhe, junto al ente público BEC, ha aprobado retrasar la cita con la industria nacional del sector seis meses, hasta el **23-27 de noviembre** próximo, frente a la fecha inicial del 20-24 de mayo. El acuerdo incluye la celebración en las mismas fechas de los eventos paralelos ‘ADDIT3D’, BeDigital, IMIC y Workinn.

Otro evento afectado por la propagación del coronavirus es la **Hannover Messe**, la mayor feria industrial del mundo. Inicialmente, su celebración estaba convocada para el 20-24 de abril; luego se desplazó al 13-17 de julio; para, finalmente, suspender el evento presencial hasta abril de 2021.

Otros eventos feriales relacionados con el sector industrial que han aplazado su celebración unos meses son la ‘SMOPYC’ de Zaragoza, que reúne a la maquinaria de obras públicas, construcción y minería, que se celebrará del **23 al 26 de septiembre**, frente al 1-4 abril previsto inicialmente.

Por su parte, Fira de Barcelona ha desplazado la feria **Expoquimia, Eurosurf y Equiplast** del 2-6 de junio al **1-5 de diciembre**.

Por último, la ‘Simodec’, para MH de decoletaje, que se celebra en La Roche-sur-Foron (Alta Saboya gala) ha puesto fechas similares a la BIEMH, del **24 al 27 de noviembre**, desde el 10-13 de marzo inicial.

berritek

INGENIERÍA DE AUTOMATIZACIÓN Y CONTROL DE PROCESOS

- Esquemas eléctricos
- Programación de PLC, SCADAS, HMI
- Células robotizadas
- Armarios eléctricos
- Instalaciones
- Puesta en marcha
- Proyectos llave en mano

Amue kalea 1
20730 Azpeitia • Gipuzkoa
Tel. 943 81 04 93
berritek@berritek.net www.berritek.net

Fabricación de equipos de elevación para todo tipo de industria

Grúas Puente con polipasto o carro abierto, Pórticos y Sempipórticos, Plumas, Soluciones a medida, Mantenimiento, Inspecciones de Seguridad, ...

JASO INDUSTRIAL CRANES
www.jasoindustrial.com

JASO GROUP

ENERGÍA

Zabalgarbi profundiza en la mejora de sus procesos con dos planes Hazitek

Lanza el proyecto de gasinera y la ampliación de su potencia solar fotovoltaica y alcanza una operatividad de 8.035 h. en 2019

► Zabalgarbi consiguió mantener su alta productividad industrial en 2019, al tiempo que reforzó los planes para reducir su huella de carbono y activó dos proyectos de I+D+i, respaldados por el Programa Hazitek del Gobierno Vasco, para la profundización en su estrategia de incrementar la eficiencia en la valorización de residuos.

JESÚS GALINDO. Bilbao

La dirección de Zabalgarbi ha diseñado una serie de actuaciones que mejorarán su posición competitiva y medioambiental en el corto, medio y largo plazo. Como han destacado responsables de la compañía a Empresa XXI, los planes para reducir la huella ambiental de todos sus procesos internos y externos, a través de sus suministradores, se consolidarán con una intensiva apuesta inversora en I+D+i y en la utilización de fuentes alternativas.

El despliegue de esta estrategia contribuirá, según estas fuentes, a optimizar los procesos y el rendimiento de la instalación, que en 2019 volvió a alcanzar prácticamente el 100 por ciento de operatividad.

De hecho, Zabalgarbi funcionó durante 8.035 horas, un 1,2 por ciento más que en 2018. Este nivel de utilización les mantiene a la cabeza del sector en Europa.

La planta vizcaína, además, valorizó 224.591 toneladas de residuos y generó 630,5 GWh, lo que supuso reducciones anuales del 2,69 y 2,09 por ciento, respectivamente. Este leve descenso fue consecuencia de una parada técnica más prolongada que la de 2018, participando en ambas



Vista de las instalaciones de valorización de residuos de Zabalgarbi.

más de 600 trabajadores de contrata.

Pero, sin ninguna duda, el hecho más destacado del ejercicio 2019 fue su participación en dos proyectos

LowCO2 y Recygas pueden determinar nuevas inversiones

de I+D: LowCO2 y Recygas, calificados como estratégicos en el Hazitek del Gobierno Vasco. Zabalgarbi desembolsará en ambos planes 1,170 millones de euros en el periodo

2019-2021. El objetivo de esta descarga innovadora pasa por generar nuevo conocimiento y testarlo. Como señalan desde la compañía, si las investigaciones demuestran su efectividad, estos dos planes de I+D serán el anticipo de importantes inversiones industriales en los próximos años.

En el caso del LowCO2, Zabalgarbi trabajará en la captura y valorización del CO2 y también en la búsqueda de nuevos aprovechamientos de las escorias. En este plan, con un presupuesto global de 4,9 millones de euros, colabora con Lointek, Calciner, Cementos Lemona, Petronor, Prefabricados Etxeberria, Sader y Tamoin. El Gobierno Vasco lo ha

calificado con la mejor puntuación del Programa Hazitek 2019 y lo subvencionará en un 50 por ciento junto al FEDER.

Del mismo modo, el plan Recygas, con un presupuesto total de 4,469 millones de euros, contará con una subvención del 50 por ciento. En este caso, Zabalgarbi colaborará con sus socios Sener y FCC en la mejora de la tecnología de valorización.

Otras inversiones previstas para este mismo año incidirán en la descarbonización con la puesta en servicio antes de fin de año de una gasinera y la multiplicación por tres de su capacidad solar fotovoltaica. La ingeniería de la instalación de gas ya está concluida y próximamente abordarán las obras pa-

Las contratas ya han anunciado la compra de camiones GNL

ra dotar los sistemas de compresión del gas y los tres puntos de carga previsto. La estación proveerá de combustible a los camiones que entregan los residuos en la planta, contratas que han anunciado la puesta en marcha de planes para adquirir vehículos GNL.

Por último, los responsables de Zabalgarbi se muestran muy satisfechos con la puesta en valor internacional de la valorización energética de residuos. Entre los últimos informes destacan los de la Unión Europea, que estima que esta tecnología "reduce en 19 veces las emisiones de CO2 de un vertedero", y también el de la ONU, que detalla las ventajas del sistema en el informe "Valorización Energética: Consideraciones para la toma de decisiones informadas".

Respecto al problema ambiental generado por el accidente del vertedero de Zaldibar, los responsables de Zabalgarbi se muestran abiertos a colaborar y estudiar fórmulas que permitan valorizar parte de los residuos en sus instalaciones y contribuir a evitar cuellos de botella en el entramado manufacturero.

AUTOBUSES

Irizar mejora su posición en Alemania tras un acuerdo con Scania

Irizar y Scania Deutschland han firmado un acuerdo por el que ofertarán la gama Irizar-Scania en el país germano. La cooperativa guipuzcoana pretende posicionarse con mayor fuerza en los segmentos de interurbanos y autocares con sus productos premium i8, i6s, i6 e i4. Las ventas en el país se realizarán a través de la red de Scania, el centro de recambios de Bélgica y el almacén en Bremen.



La **solución** para el tratamiento de superficies

Granalladoras
Equipos de chorreado
Filtros de aspiración

www.alju.es

Talleres ALJU, S.L.
Ctra. San Vicente, 17 - 48510 VALLE DE TRÁPAGA VIZCAYA - ESPAÑA (SPAIN)
Telf.: +34 944 920 111 - Fax: +34 944 921 212 - e-mail: alju@alju.es



LÍNEAS DE GRANALLADO + PINTURA PARA CHAPAS Y PERFILES

NAVAL

Cintranaval se adjudica el diseño de un nuevo buque insignia para Malta

La nave se encuentra en fase de construcción en el astillero de Cantiere Navale Vittoria, ubicado en la localidad italiana de Adria

► Cintranaval se ha alzado en concurso público con el diseño de un buque insignia para las fuerzas armadas de Malta, un proyecto que realizará desde sus oficinas centrales en Loiu (Vizcaya), en coordinación con su delegación asiática en Kuala Lumpur (Malasia). La construcción se ejecuta en el astillero italiano de Cantiere Navale Vittoria.

AINARA LOZANO. Loiu

La capacidad de diseño altamente personalizado de Cintranaval ha sido determinante en la obtención, en concurso público, del diseño de un nuevo buque insignia para las fuerzas armadas de Malta, como han señalado sus responsables. La ejecución del proyecto la ha realizado su sede central en coordinación con su oficina en Kuala Lumpur (Malasia), donde tienen un buen número de ingenieros navales desarrollando ingeniería de detalle con el sistema Defcar. El buque, financiado con fondos del programa de seguridad interna de la UE, es una patrullera de 1.800 t con 74,8 m de eslora y 13 m de manga, que se encuentra en fase de construcción en Cantiere Navale Vittoria, astillero de la localidad italiana de Adria. El diseño de Cintranaval ha sido sometido a ensayos de canal, de modo que han quedado garantizados tanto el comportamiento en la mar como la velocidad que desarrollará el buque. También se han llevado a cabo ensayos en túnel de viento con el propósito de minimizar las turbulencias en las maniobras de aterrizaje y despegue de helicóptero en la cubierta diseñada a tal efecto.



La construcción de la patrullera se lleva a cabo en Cantiere Navale Vittoria, en Italia.

La nave, que dispone de un helipuerto con capacidad para albergar helicópteros de hasta 7 toneladas, trabajará con los AW 139 recientemente adquiridos por el armador. La operatividad del buque se multiplica con dos lanchas semirrígidas

de 9,1 metros, una de las cuales se lanza desde el costado y la otra desde una rampa en popa. Cuenta, además, con un cañón de 25 mm operado de forma remota, sistemas de comunicaciones, radares y equipos electrónicos de última generación.

INSTITUCIONES

Aralar, Oribay, Fresmak, MugiCloud y BCC, premios Cámara de Gipuzkoa

EMPRESA XXI. Bilbao

Cámara de Gipuzkoa realizó la entrega de sus premios anuales a la industria del territorio el 13 de marzo, en un acto a puerta cerrada por la crisis sanitaria. Los cinco premios de esta edición recayeron en MugiCloud como 'Berrikuntza Enpresa'; en Basque Culinary Center, como

'Empresa de Servicios'; en Fresmak, como 'Empresa Pyme Industrial'; en Oribay Group Automotive, como 'Internacionalización Empresarial'; y en Papel Aralar, como 'Empresa de Gipuzkoa'. La Cámara ha destacado en Aralar su posición de referencia mundial en la producción de papel para el embalaje flexible y en el impulso de

VÁLVULAS

Ampo Poyam pone en servicio una sala blanca para válvulas de servicio oxígeno

EMPRESA XXI. Bilbao

La cooperativa guipuzcoana Ampo Poyam Valves ha anunciado el montaje de una nueva 'sala blanca' para la fabricación de válvulas de servicio oxígeno en su principal planta de Idiazabal.

Con estas instalaciones, la empresa garantizará, cuando estén totalmente operativas, una completa limpieza y, por consiguiente, ningún riesgo de ignición en todas las fases de fabricación de sus válvulas para servicio oxígeno.

La nueva sala blanca ISO 7 para válvulas de servicio oxígeno se ha construido en base a la norma ISO 14644 y el 'layout' de la misma consta de una entrada y un vestuario, una zona oscura, un área para el montaje de válvulas y, finalmente, una zona para pruebas y embalado.

El óptimo diseño, desarrollo y operación de este tipo de válvulas requiere un conocimiento y una comprensión muy profunda sobre las propiedades de los materiales, el diseño, los mecanismos de ignición y los procesos de producción y operación de los equipamientos, como señalan desde Ampo Poyam.

soluciones innovadoras, lo que le ha permitido exportar un 75 por ciento de sus 110 millones de ventas.

Oribay, por su parte, exporta un 98 por ciento de sus ventas gracias a sus soluciones para parabrisas, que suministra a 80 glass-market mundiales; en Fresmak se ha valorado su espíritu innovador, puesto de manifiesto por un sistema de adhesión de piezas patentado y disruptivo en la MH; en Basque Culinary se ha destacado su empeño en la búsqueda de valor en el mundo gastronómico; y en MugiCloud, sus soluciones embarcadas para movilidad y transporte de viajeros.

PUR ELASTICOS[®]
Elastómeros de Poliuretano

Elementos y piezas de gran capacidad de carga, dureza y resistencia a la abrasión. Además el material es elástico, por lo que resiste fuertes impactos, así como desgarros, tracción, alargamiento y compresión

Fabricantes transformadores de elastómeros de poliuretano

- Productos semielaborados
- Elementos elásticos de matricería y estampación
- Piezas especiales bajo plano
- Recubrimientos metálicos
- Elementos elevación
- Minería y depuración

Ribera de Axpe, 2 - 48950 ERANDIO (Bizkaia)
Tel. +34 944 648 504 - Fax +34 944 649 306
pur@purelasticos.com

GLUAL
su sistema hidráulico en cualquier parte del mundo

www.glual.es

AKNOR
Gestión Ambiental
CERTIFIED
ISO 9001
HYDRAULIK

PROMOCIÓN

Electroquímica de Hernani, Papresa y MEK-Mecalbe aumentan sus medios

Obtienen el mayor respaldo del Reindus de entre 26 empresas vascas en sus planes de inversión y mejora de la competitividad

► El Ministerio de Industria financiará un total de 183 proyectos de empresas españolas que absorberán un montante de 221 millones de euros. Con 26 proyectos aprobados y la adjudicación de 33 millones de euros, el País Vasco lideró la clasificación autonómica, una cifra que representa el 15% del préstamo adjudicado en el total nacional.

VICKY LÓPEZ.. Bilbao

Las empresas guipuzcoanas Electroquímica de Hernani, Papresa y MEK-Mecalbe han obtenido el apoyo financiero más importante en la última edición del Reindus-Programa de Reindustrialización y Fortalecimiento de la Competitividad Industrial. Con un préstamo de 3,4 millones de euros, la primera prevé extender hasta 2021 el plan de mejora de sus instalaciones productivas, que inició en 2019 en Hernani. Al tiempo que MEK-Mecalbe y Papresa contarán con 2,8 millones cada una para incorporar nuevas líneas de producción y tratamiento. La modernización de las instalaciones y la ampliación de las capacidades productivas protagonizan las actuaciones de inversión de la mayor parte de las empresas beneficiadas. Si bien la cooperativa Eder-



IMG pone el foco en la fabricación avanzada de utillaje aeroespacial en su sede de Mungia

fil Becker, fabricante de hilo de cobre y aluminio, trabaja en el incremento de la competitividad de sus plantas de Alegia y Legorreta; Batz incorporará una nueva línea de inyección en su fábrica de Zamudio, con objeto de responder a proyectos de clientes. que impulsará con un préstamo de dos millones de euros; y Tornillería Lema contará con 1,6 millones para mejorar la capacidad de la planta de Elgeta. Por su lado, la vizcaína Industrias Metalúrgicas Galindo (IMG) continúa con su plan de ampliación y au-

tomatización de las líneas de fabricación en sus instalaciones de Mungia, en línea con el desarrollo de una estrategia de crecimiento focalizada en el sector aeronáutico, para lo cual ha logrado financiación por valor de 2,4 millones de euros. Otras actuaciones apoyadas por el Reindus se focalizan en la industria 4.0. Es el caso de Bellota Herramientas, que dedicará 1,5 millones a nuevas infraestructuras tecnológicas de fabricación eficiente en las instalaciones de Legazpi, en el marco del proyecto de I+D Bellota 4.0.

PROMOCIÓN

BIC Gipuzkoa ocupa una nueva sede con 4.000 m2 de superficie útil

El crecimiento de la labor desarrollada por BIC Gipuzkoa en los últimos años y las previsiones futuras de impulso a la actividad emprendedora les ha animado a trasladarse a unas nuevas instalaciones que se ubican en la tercera planta del edificio que alberga también a la empresa Ikusi, en el Parque Científico y Tecnológico de Gipuzkoa. La sede de BIC dispone de 4.000m2 y ofrece posibilidades futuras de ampliación en el propio edificio. La mayor parte, aproximadamente 3.000m2, estará destinada a empresas de nueva creación. Los 1.000 m2 restantes se dedicarán a incubación para nuevos proyectos, salas de reuniones y espacios de trabajo del equipo técnico de BIC Gipuzkoa.

M-H

Erlo Group desarrolla la solución 'Interceptor' junto a Tekniker

Erlo Group y Tekniker colaboran en el desarrollo de la solución 'Interceptor', máquina conectada y automatizada para gestionar la calidad de la rosca en tiempo real, aspecto que, destacan, se considera vital en sectores como la automoción y la aeronáutica. La solución tecnológica se basa en la adaptación de la plataforma SAM Smart Asset Management de Tekniker, que permite el almacenamiento y análisis de los datos.



50 años
1970 - 2020

hervel@hervel.com
Tel. Ermua: +34 943 170 637
Tel. Zaragoza: +34 976 125 264

Vibración • desengrase • DECAPADO • chorreado

PRODUCTOS QUÍMICOS • equipos • maquinaria

TRATAMIENTO DE AGUAS RESIDUALES • vertido cero

POSPROCESADO • fabricación aditiva




hervel.com



Novedades en Metal Duro





izartool.com

www.lasernorte.com



LASERNORTE

ISO 9001:2015
EN 9100:2018

FIABILIDAD





CORTE LASER | PLEGADO | TRABAJOS ESPECIALES

Pol. Bolumburu, 19
48330, Lemoa

Tel. 946 312 199

laser@lasernorte.com

Empresa certificada para el sector aeroespacial



MÁQUINA HERRAMIENTA

Sidepalsa profundiza en la customización de sus cambiadores automáticos para MH

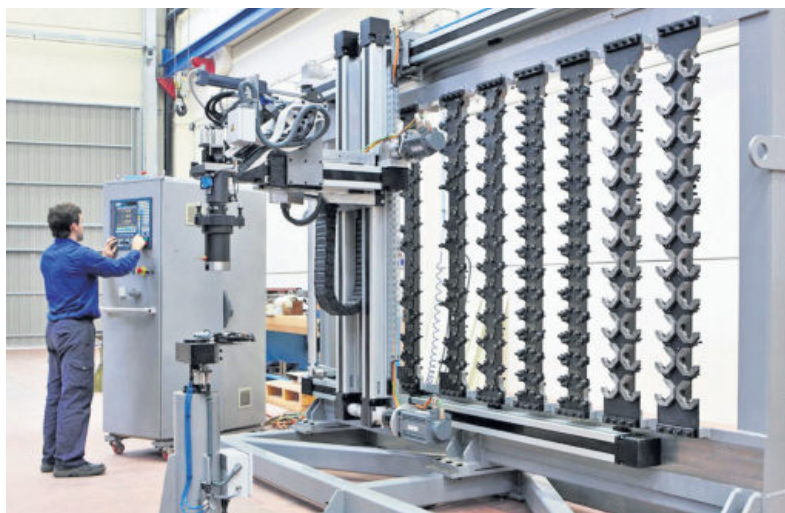
Lanza un modelo para 250 herramientas de hasta 70 Kgrs y 90 m/min de velocidad de desplazamiento y prepara la modernización de una de sus dos plantas de Izurza

► Sidepalsa avanza en la dotación de mayores capacidades de ingeniería en la compañía. Este trabajo les ha permitido generar una nueva generación de cambiadores automáticos más complejos y conectados y captar clientes en el exterior. Para continuar con esta progresión industrial ha activado nuevos planes a desarrollar en 2020.

JESÚS GALINDO. Izurza

La compañía vizcaína Sidepalsa, con 40 años de historia en la ingeniería de automatismos para la máquina herramienta, trabaja en una serie de proyectos con los que persigue generar una oferta de mayor valor añadido y reforzar su capacidad industrial. Como ha indicado a Empresa XXI su CEO Leire Alberdi, las acciones en cartera contemplan la potenciación del departamento de ingeniería, lo que se traducirá en mayor capacidad de customización de sus productos e intensificación de las actividades de I+D; la consolidación de la marca en el mercado internacional; y la ejecución de un programa de inversiones para modernizar y optimizar la operativa industrial de la planta más antigua de la compañía en Izurza.

Como ejemplo de la evolución tecnológica de Sidepalsa, Leire Alberdi destaca la reciente puesta en el mercado de un cambiador automático para 250 herramientas de hasta 70 kilogramos: "En estas soluciones la dificultad pasa por combinar peso con velocidad y aceleración. Para este equipo se han definido una ve-



Sidepalsa afronta planes de I+D+i para generar productos más complejos y conectados.

locidad de desplazamiento de 90 m/min y una aceleración de 5 m/sg², e incluye igualmente sistema de limpieza "in process".

Este equipo les ha servido para sumar a su cartera de clientes al fabricante alemán de máquinas herramienta Starrag, al que captaron en la feria AMB de Stuttgart. Tras la prueba del primer cambiador, la compañía germana les ha asignado nuevos pedidos. Este impacto comercial esperan incrementarlo próximamente si culminan con éxito las negociaciones que mantienen con un fabricante suizo.

Para ampliar las capacidades de estos cambiadores, Sidepalsa lanzará este año un plan de I+D+i con el que optimizará las prestaciones y sentará las bases para adentrarse en otros modelos de mayor complejidad. Estos trabajos de innovación darán continuidad a su participa-

ción en el Hazitek Insights, en el que han colaborado con varias empresas en la mejora de los sistemas de digitalización y conectividad, clave en la integración de sus cambiadores con las máquinas herramientas de sus clientes.

Esta innovación le sirve para captar a la alemana Starrag

La mayor capacidad de ingeniería e innovación se sustenta en una apuesta por la ampliación del departamento de ingeniería, que ya cuenta con siete profesionales y que piensan seguir potenciando en los próximos trimestres. Como señala Leire Alberdi, esta actuación es fun-

damental para continuar creciendo en la customización de los equipos para los clientes, que actualmente ya representan el 70 por ciento de las ventas.

Del mismo modo, la oferta de proyectos cada vez más complejos técnica y dimensionalmente aparece como el desencadenante del programa de inversiones previsto para el próximo verano. El plan servirá para modernizar integralmente la planta más antigua de las dos con que cuentan en Izurza e introducir un nuevo lay-out. El proyecto incluye la renovación del sistema de elevación con equipos que al menos dupliquen la capacidad actual de cinco toneladas, lo que contribuirá a elevar la eficiencia operativa y la capacidad de montaje.

Los responsables de Sidepalsa también se han marcado el reto de crecer en nuevos mercados. Actualmente, la compañía factura un 35 por ciento con clientes nacionales, un 25 por ciento en Alemania, otro 25 por ciento en Italia y el resto en Francia, Austria, Chequia, Canadá, E.E.U.U. y China.

El objetivo ahora es nombrar algún agente que mejore su penetración y complemente la comercialización directa de sus cambiadores automáticos de herramientas, en el que juega un papel clave su patente de pinza capaz de manipular seis tipos de portaherramientas de hasta 60 kilogramos; los cambiadores de pallets, entre cuyas últimas entrega sobresale la instalada en Italia, con un tamaño de pallet de 2.000x2.000 mm. y peso sobre pallet de 25.000 kg; así como las mesas rototraslantes para pesos de hasta 40.000 kilogramos.



baimen

SOLUCIONES INTEGRALES A MEDIDA

Puntos de venta

Ribera de Erandio, 3
48950 Erandio (Bizkaia)
España

Polígono Arza, 7-8
01400 Llodio (Araba)
España

T. +34 944 676 613
e-mail: baimen@baimen.es






- MATERIAL ELÉCTRICO
- ASESORAMIENTO E INGENIERÍA
- SEGURIDAD EN MÁQUINAS
- INGENIERÍA LUMÍNICA
- EFICIENCIA ENERGÉTICA
- DOMÓTICA
- ELECTRODOMÉSTICOS
- VOZ Y DATOS. INSTRUMENTACIÓN
- AUDITORÍA ENERGÉTICA
- SISTEMAS DE MONITORIZACIÓN DE CONSUMO

INGENIERÍA

Idom y César Azcárate diseñarán el futuro estadio del San Lorenzo

Idom ha firmado un acuerdo con el club de fútbol San Lorenzo de Almagro para la elaboración del diseño preliminar y modelo de negocio de su futuro estadio en el barrio bonaerense de Boedo. César Azcárate, arquitecto responsable del diseño y construcción de San Mamés, asumirá la dirección del proyecto del San Lorenzo y de la elaboración de un Masterplan integral para el proyecto.

EL OBSERVATORIO *del Acero*

La colada española se hunde un 36% en el inicio de 2020 y encadena tres meses por debajo de las 800.000 toneladas

La producción española de acero continúa con la pérdida de dinamismo iniciada en los dos últimos meses de 2019 y ha arrancado los dos primeros de 2020 con un descenso interanual acumulado del 36 por ciento, situándose en apenas 1,47 millones de toneladas, según World Steel Association. La producción mundial creció en el periodo siete décimas, superando los 293 millones de toneladas.

Los datos de enero y febrero, a pesar de ser estimados, constatan que las siderúrgicas nacionales suman ya tres meses consecutivos sin superar la barrera psicológica del millón de toneladas. De hecho, en diciembre de 2019 se quedaron en 760.000 toneladas, cifra que repitieron en enero de este año y rebajaron a las 710.000 en febrero. En este último mes, la baja interanual de la producción fue del 38 por ciento. Salvo en el caso de Francia, que mejoró su colada agregada un 1,7 por ciento, los grandes fabricantes europeos acumularon descensos de la producción durante el periodo.

PRODUCCIÓN MUNDIAL DE ACERO

País	feb-19	feb-20	%20/19	ene-feb 19	ene-feb 20	%20/19
Francia	1.248	1.232	-1,3%	2.486	2.529	+1,7%
Alemania *	3.319	2.920	-12,0%	6.774	6.037	-10,9%
Italia	2.044	2.046	+0,1%	4.015	3.921	-2,3%
Polonia *	766	600	-21,7%	1.610	1.240	-23,0%
España *	1.146	710	-38,0%	2.298	1.470	-36,0%
Reino Unido	663	586	-11,6%	1.269	1.243	-2,0%
UE-28	13.494	12.277	-9,0%	27.459	24.972	-9,1%
Turquía	2.635	2.851	+8,2%	5.203	5.865	+12,7%
Rusia *	5.746	5.615	-2,3%	12.002	11.615	-3,2%
Ucrania	1.689	1.709	+1,2%	3.539	3.553	+0,4%
México *	1.661	1.340	-19,3%	3.296	2.769	-16,0%
Estados Unidos	6.956	7.168	+3,0%	14.474	14.824	+2,4%
Norte América	9.714	8.683	-10,6%	20.087	18.913	-5,8%
Brasil	2.704	2.704	+0,0%	5.755	5.384	-6,4%
Sudamérica	3.407	3.377	-0,9%	7.131	6.705	-6,0%
Irán *	2.017	2.710	+34,4%	3.988	5.605	+40,5%
China *	71.231	74.773	+5,0%	150.094	154.702	+3,1%
India	9.421	9.560	+1,5%	19.012	18.855	-0,8%
Japón	7.745	7.916	+2,2%	15.887	16.160	+1,7%
Corea del Sur *	5.271	5.380	+2,1%	11.522	11.133	-3,4%
Taiwan	1.683	1.590	-5,5%	3.673	3.290	-10,4%
Vietnam	1.431	1.780	+24,4%	3.295	3.227	-2,1%
Asia	97.322	101.678	+4,5%	204.619	208.769	+2,0%
Mundo (64 países)	139.414	142.396	+2,1%	291.025	293.084	+0,7%

(*) Estimado febrero 2020. Datos en miles de toneladas. Principales productores mundiales. Fuente: WSA

En cuanto a Norteamérica, sólo USA, con un alza del 2,4 por ciento, se libró de los bajas que acuciaron a México (16 por ciento) y, sobre todo, a Canadá (-45,3 por ciento).

Por lo que se refiere a Asia, la colada china creció un 3,1 por ciento en los dos primeros meses; y la japonesa, un 1,7 por ciento. En cambio, el coronavirus sí afectó a la actividad en otro de los grandes productores mundiales como Corea del Sur, que experimentó un decremento del 3,4 por ciento.

En otro orden de cosas, los datos del INE ponen de manifiesto la intensificación del ritmo de caída de la cifra de negocios de las empresas españolas del sector metalúrgico y de los fabricantes de productos de hierro, acero y ferroaleaciones iniciada en abril del año pasado. En enero de 2020 el descenso ya alcanzaba el 9,3 por ciento, frente al 2,1 por ciento registrado en abril de 2019.

Iñaki Calvo
i.calvo@grupoxxi.com

Covid-19 Osasun Larrialdia Emergencia Sanitaria

Euskadiko tokiko saltokiak, funtsezko jarduerak irekita jarraitzen dute.

Mila esker!

Guztiei egunero pertsiana igotzeagatik.

Mila esker!

Hurbiltasunez eta profesionaltasunez arreta emateagatik.

Mila esker!

Zuen lana ezinbestekoa da.

Mila esker!

Euskadiko tokiko saltokietako pertsoneri.

Mila esker!

Bertan egoteagatik zuen beharra daukagunean.

Tokiko erosketak, egin kontsumo arduratsua, zero xahutze.

#EuskadikoSaltokiak
#etxetikhurbil

Comercio local de Euskadi, las actividades esenciales siguen abiertas.

¡Gracias!

Por abrir todos los días la persiana.

¡Gracias!

Por atendernos con cercanía y profesionalidad.

¡Gracias!

Vuestro trabajo es imprescindible.

¡Gracias!

A las personas del comercio local de Euskadi.

¡Gracias!

Por estar ahí cuando más se os necesita.

Compra local, practica el consumo responsable, despilfarro cero.

#Comercio de Euskadi
#cercadecasa

Euskadi, auzolana, bien común

EUSKO JAURLARITZA GOBIERNO VASCO

TURISMO, MERKATARITZA
ETA KONTSUMO SAILA

DEPARTAMENTO DE TURISMO,
COMERCIO Y CONSUMO



EL PULSO de la Automoción

La producción de automóviles podría perder 10 millones de unidades en 2 años hasta los 87,2 millones en 2020

Algunas estadísticas internacionales están empezando a contemplar los efectos de la actual crisis sanitaria en la actividad del sector de automoción. Los datos del IHS Markit referentes a febrero, que incluyen sus primeras estimaciones sobre el impacto del coronavirus, pronostican una caída de la producción en el mundo de 10 millones de vehículos en 2020, desde los 97 millones contabilizados en diciembre de 2018 (91,7 millones en diciembre de 2019), que dejaría la cifra de fabricación global en 87,2 millones de unidades. Frente a la caída del 5,2 por ciento en la producción mundial de automóviles registrada en 2019, fabricantes como Gestamp o CIE Automotive declaran mantenerse por encima del mercado con un alza del 6,3 por ciento en el primer caso; y del 12,6 por ciento, en el segundo.

En España, producción y ventas han evolucionado positivamente. Anfac ha anunciado un repunte de la fabricación en febrero (+2,9%) que eleva un 1,4 por ciento el acumulado hasta las 502.484 unidades. Y los datos del INE arrojan aumentos del 2,3 por ciento en la cifra de negocio de enero.

Sin embargo, continúa el lento avance de la electromovilidad del parque automovilístico español que, con datos del IV trimestre de 2019, se sitúa a la cola de Europa en cuanto a su grado de penetración, según el Barómetro de Electromovilidad de Anfac. La actividad de comercio exterior de enero publicada por el Ices, solo recogió datos positivos de la importación de componentes que repuntó un escaso 0,4 por ciento. Su venta a los mercados exteriores se dejó cerca de un 8 por ciento, mientras que la exportación de vehículos descendió un 1 por ciento.

En Europa, la matriculación de turismos se redujo un 7,4% entre enero y febrero, hasta las 1.913.931 unidades, respecto al mismo período del año anterior. En lo que va de 2020, cada uno de los cuatro principales mercados de la UE se enfrentaron a una caída de la demanda: Alemania (-9.0%), Francia (-7.8%), Italia (-7.3%) y España (-6.8%).

Ahora, a 1 de abril, el nuevo contexto obliga a cambiar la perspectiva. El cierre total de las fábricas por la extensión del Covid-19 y las nuevas necesidades generadas, ha dado lugar a la fabricación por parte de las marcas de automoción de material sanitario como viseras, gafas, máscaras de protección y mascarillas, con impresoras 3D.

EXPORTACIÓN DE VEHÍCULOS DE MOTOR, REMOLQUES Y SEMIRREMOLQUES

Mes	2015	2016	2017	2018	2019	2020	%20/19	%19/18
Enero	3.488	3.816	3.895	4.140	4.039	4.001	-0,9%	-2,4%
Febrero	4.012	4.661	4.626	4.543	4.531	-	-	-0,3%
Marzo	4.414	4.684	5.316	5.114	4.777	-	-	-6,6%
Abril	3.723	4.953	3.719	4.465	4.147	-	-	-7,1%
Mayo	4.210	4.780	4.961	5.061	4.881	-	-	-3,6%
Junio	4.254	5.081	4.882	4.945	4.663	-	-	-5,7%
Julio	4.706	4.304	3.988	4.342	4.450	-	-	+2,5%
Agosto	1.843	2.239	2.071	2.370	1.989	-	-	-16,1%
Septiembre	4.542	4.507	4.412	3.814	4.419	-	-	+15,9%
Octubre	4.575	4.566	4.541	4.701	4.974	-	-	+5,8%
Noviembre	4.721	4.894	4.845	4.627	4.626	-	-	-0,0%
Diciembre	3.723	3.460	3.569	3.190	3.691	-	-	+15,7%
En-En	3.488	3.816	3.895	4.140	4.039	4.001	-0,9%	-2,4%
Total	48.217	51.951	50.831	51.316	51.164	4.001	-	-0,3%

EXPORTACIÓN DE COMPONENTES, PIEZAS Y ACCESORIOS PARA AUTOMOCIÓN

Mes	2015	2016	2017	2018	2019	2020	%20/19	%19/18
Enero	790	769	880	1.058	977	900	-7,9%	-7,7%
Febrero	808	865	927	973	1.058	-	-	+8,7%
Marzo	867	949	1.052	1.031	969	-	-	-6,0%
Abril	818	912	843	969	942	-	-	-2,8%
Mayo	757	890	1.012	1.024	1.011	-	-	-1,3%
Junio	916	932	971	992	892	-	-	-10,1%
Julio	851	779	825	923	892	-	-	-3,4%
Agosto	568	642	706	743	650	-	-	-12,5%
Septiembre	851	879	948	931	917	-	-	-1,5%
Octubre	920	865	1.025	1.073	998	-	-	-7,0%
Noviembre	849	904	999	984	882	-	-	-10,4%
Diciembre	694	732	762	723	731	-	-	+1,1%
En-en	789	769	880	1.058	977	900	-7,9%	-7,7%
Total	9.689	10.124	10.955	11.430	10.925	900	-	-4,4%

IMPORTACIÓN DE COMPONENTES, PIEZAS Y ACCESORIOS

Mes	2015	2016	2017	2018	2019	2020	%20/19	%19/18
Enero	1.632	1.564	1.616	1.592	1.613	1.620	+0,4%	+1,3%
Febrero	1.645	1.620	1.613	1.621	1.576	-	-	-2,8%
Marzo	1.702	1.572	1.746	1.687	1.629	-	-	-3,4%
Abril	1.530	1.648	1.355	1.643	1.479	-	-	-10,0%
Mayo	1.499	1.640	1.736	1.847	1.654	-	-	-10,4%
Junio	1.627	1.653	1.577	1.710	1.580	-	-	-7,6%
Julio	1.534	1.376	1.499	1.559	1.586	-	-	+1,7%
Agosto	695	833	786	806	843	-	-	+4,6%
Septiembre	1.593	1.561	1.602	1.332	1.525	-	-	+14,5%
Octubre	1.573	1.502	1.640	1.583	1.716	-	-	+8,4%
Noviembre	1.659	1.600	1.678	1.535	1.659	-	-	+8,1%
Diciembre	1.178	1.099	1.166	1.109	1.195	-	-	+7,8%
En-en	1.632	1.564	1.616	1.592	1.613	1.620	+0,4%	+1,3%
Total	17.872	17.674	18.020	18.028	18.060	1.620	-	+0,2%

Datos en millones de euros. Fuente: ICEX. Elaboración: EMPRESA XXI.

VENTAS DE TURISMOS EN LA UNIÓN EUROPEA POR MARCAS

Marca	En-Feb 20	En-Feb 19	%20/19	Marca	En-Feb 20	En-Feb 19	%20/19
VW Group	4.952	5.095	-2,8%	FCA Group	1.364	1.463	-6,8%
Volkswagen	2.238	2.452	-8,7%	Fiat	971	974	-0,3%
Skoda	1.035	1.058	-2,2%	HYUNDAI Group	1.347	1.336	+0,8%
Audi	910	912	-0,2%	Hyundai	709	719	-1,4%
Seat	675	616	+9,7%	BMW Group	1.169	1.121	+4,3%
PSA Group	3.274	3.675	-10,9%	BMW	972	903	+7,6%
Peugeot	139	149	-6,7%	Toyota Group	1.145	1.021	+12,1%
Citroën	919	974	-5,7%	Toyota	1.077	971	+11,1%
Opel/Vauxhall	855	1.144	-25,2%	Daimler	1.042	1.179	-11,5%
Renault Group	1.922	2.268	-15,3%	Mercedes	1.022	1.043	-2,0%
Renault	1.339	1.441	-7,1%	Ford	927	920	+0,8%
Dacia	577	811	-28,8%	Nissan	476	501	-5,0%

Cifras en miles de unidades. Fuente: ACEA. Elaboración: EXXI.

INTERNACIONAL

Gureak se alía con la mexicana Cinia para su nueva planta en el estado de Puebla

EMPRESA XXI. Bilbao

Gureak ha inaugurado en marzo una planta en México, en Puebla. La instalación, que funcionará como oficina comercial, planta de montaje y plataforma logística, se ha lanzado con el socio local Cinia, del grupo Soltra, también centrado en generar empleo para personas con discapacidad. La planta cuenta con 3.300 m2, y ya ha obtenido el certificado IATF 16949. Se prevé que en el plazo de dos años estén trabajando más de 300 personas en la planta.

El proyecto forma parte de la estrategia de internacionalización en el sector de la automoción de su división industrial, que a día de hoy ya está presente con sus productos en más de 25 países en todo el mundo. Gureak, consciente de la importancia de la presencia global para garantizar la carga de trabajo en sus centros guipuzcoanos, ha apostado por esta planta, con la que dará cobertura a las necesidades de los clientes de automoción en la zona Nafta.

INFORMÁTICA

Oreka IT suma como cliente a Volkswagen y logra una cifra de negocio récord

EMPRESA XXI. Bilbao

La incorporación a la cartera de Oreka IT, que cumplió diez años en 2019, de clientes como Volkswagen Navarra ha contribuido a que la consultora tecnológica alavesa lograra una cifra récord en la facturación de 2019. El buen comportamiento de la actividad de la compañía en el mercado nacional, con la captación de otras empresas como Metro Bilbao o BSH Electrodomésticos España, le ha llevado a alcanzar una cifra de negocio de 2,2 millones de euros en el pasado ejercicio.

La consultora tecnológica mantiene la senda alcista y allana el camino para afianzar su presencia en el País Vasco en 2020. Su plan de negocio contempla la apertura de una nueva sede en la capital vizcaína.

BIENES DE EQUIPO

Ecomat apunta a Emiratos Arabes y Suramérica como mercados objetivo

Tras ampliar sus capacidades y poder afrontar proyectos para instalar plantas automatizadas para separación de hidrocarburos

► Ecomat encara una importante cartera de proyectos en 2020 para la instalación de plantas automáticas de recogida y separación de hidrocarburos por centrifugación. Tras culminar un plan de inversiones, la compañía dispone de las capacidades necesarias para asentarse en los mercados de oil&gas en Emiratos Árabes y Suramérica.

VICKY LÓPEZ. Zarátamo

Ecomat, empresa especializada en la fabricación de equipos automáticos para limpieza de tanques de refinería y plantas de separación de hidrocarburos por centrifugación, se ha fijado como objetivo estratégico para los próximos años consolidarse en Emiratos Árabes y en los países petrolíferos de América del Sur.

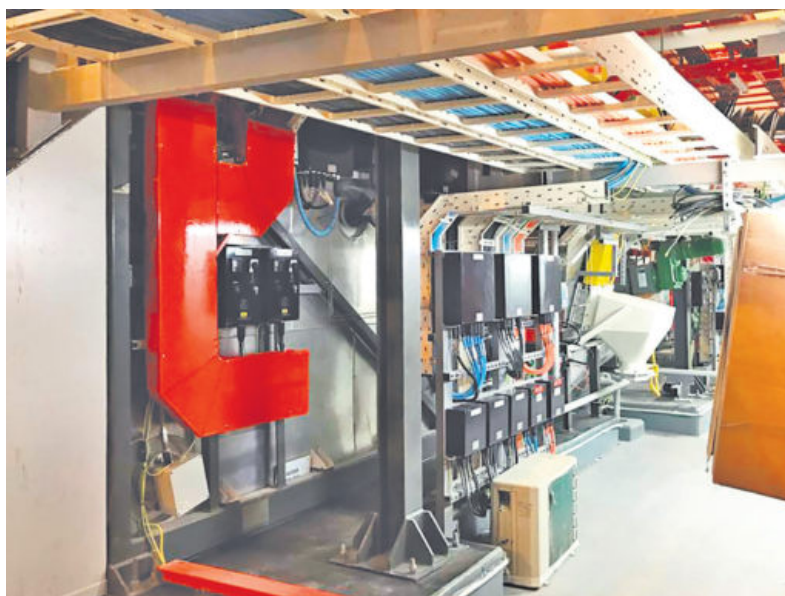
En 2019 incrementaron su cartera de ventas y de exportación en un 50 por ciento y, de cara a este año, la importancia de los proyectos en los que trabaja actualmente contribuye a apostar por unos buenos resultados en 2020.

Entre los proyectos que tiene en desarrollo destaca el suministro de una planta completa para recogida y bombeo de hidrocarburos y posterior separación por centrifugación para la empresa israelí TA Technologies en la refinería Bazán de Haifa, y dos plantas para succión e impulsión de lodos de ácido sulfúrico provenientes de la electrólisis. Con estas dos unidades, ya son cinco las plantas fabricadas para dicho proceso, tres para España y dos para Estados Unidos, siempre en colaboración con el área industrial del Grupo Eulen.

Asimismo proyecta la instalación de una planta de separación de hidrocarburos por centrifugación en tres fases para la Refinería de Escombreras en Cartagena, encargada por la empresa vizcaína Tankiac. Con sede en el polígono de Ortuella, esta compañía de limpieza automática de tanques ha adquirido a Ecomat, otra instalación de las mismas características para la citada refinería Bazán de Haifa.

En los próximos meses, Ecomat tiene previsto suministrar, además,

La compañía ha renovado el parque de soldadura con equipos con tecnología TIG



En 2019, instaló en Abu Dhabi una planta automatizada para el tratamiento de residuos.

una instalación para succión en continuo por vacío de lodos de ácido sulfúrico en las plantas que Asturiana de Zinc opera en Avilés, en Estados Unidos y en Polonia. Ubicada en el polígono Ugarte de Zarátamo, donde emplea una plantilla de 25 trabajadores, la empresa vizcaína ha emprendido recientemente una plan de inversión que le ha permitido incrementar sus capacidades para responder al aumento de cartera de trabajo. La modernización de sus instalaciones ha supuesto la renovación del parque de equipos de soldadura con la incorporación de varias máqui-

nas Fronius con tecnología TIG y MIG, que mejorará la calidad de la soldadura; y han sustituido la plegadora y el torno CNC con objeto de aumentar la capacidad de producción. Con el objetivo de poder acometer proyectos que requieren de una potencia eléctrica instalada importante y no factible mediante conexión a la red eléctrica, los responsables de Ecomat han decidido incorporar una instalación de un grupo generador de 300 Kva, así como la adquisición de licencias de los programas de diseño eléctrico Eplan y Solidwork.

ENERGÍA

Iberdrola descarga 300 millones en electromovilidad y en hidrógeno verde

EMPRESA XXI. Bilbao

Iberdrola ha anunciado la ampliación de su red de recarga para movilidad eléctrica y la entrada en el área del hidrógeno verde. Los programas requerirán la inversión de 300 millones de euros. El nuevo plan de movilidad sostenible contempla construir una red de 150.000 puntos de recarga en hogares, empresas y vía pública (urbana e interurbana) en cinco años, con especial incidencia en la infraestructura ultra y súper rápida (150 kW y 350 kW), que permiten realizar la operación entre 5 y 15 minutos. Actualmente, Iberdrola está instalando 2.000 cargadores rápidos en vía pública y ha alcanzado más de 430 acuerdos para generar infraestructuras con agentes implicados en la movilidad. El objetivo de Iberdrola es crear una malla en las principales carreteras españolas con estaciones ultra-rápidas cada 200 km; súper rápidas, cada 100 km; y rápidas, cada 50 km. Las inversiones en el plan sumarán 150 millones, aunque también prevé extenderlo a Reino Unido, Portugal e Italia. Por su parte, en Puertollano (Ciudad Real), Iberdrola empleará otros 150 millones de euros en la creación de una infraestructura innovadora para la fabricación de hidrógeno verde. El plan ha empezado con la instalación de una solar fotovoltaica de última generación de 100 MW, que se completará con un sistema de almacenamiento de 20 MWh, gracias a baterías con 5 MW. La tercera pata será la instalación de un sistema modular que producirá hidrógeno mediante electrólisis y el testado de diferentes tecnologías.

Empresas de servicios a las Empresas		INGENIERIAS		Empresas de servicios a las Empresas	
	BOUTEFEU I & D Parque Tecnológico de Alava c. Albert Einstein, 25 - 1º P Tel. 945.298.264 / Fax: 945.298.292 www.boutefeu.com / boutefeu@boutefeu.com 01510 - Miñano (Araba / Álava)	INGENIERIA INDUSTRIAL <input type="checkbox"/> Proyectos <input type="checkbox"/> Obra civil <input type="checkbox"/> Piping <input type="checkbox"/> Plantas petroquímicas	<input type="checkbox"/> Gestión de contratos <input type="checkbox"/> Estructuras <input type="checkbox"/> Edificación singular	<input type="checkbox"/> Dirección de obras <input type="checkbox"/> Obras llave en mano <input type="checkbox"/> Electricidad <input type="checkbox"/> Químicas	<input type="checkbox"/> Actividad <input type="checkbox"/> Proceso <input type="checkbox"/> Coordinación <input type="checkbox"/> Industriales
	E.I.T. GETXO, SL Sarri, 6 - Bajo Teléfono: 944.609.608 Fax: 944.911.134 www.eitgetxo.com 48993 - Getxo (Bizkaia)	INGENIERIA MECÁNICA <input type="checkbox"/> Estudio y Diseño Instalaciones Industriales <input type="checkbox"/> Estudio, Implantación y traslado de Instalaciones <input type="checkbox"/> Maquinaria Especial, Mecanismos y Útiles <input type="checkbox"/> Automatizaciones y Alimentaciones	INGENIERIA CIVIL <input type="checkbox"/> Arquitectura y Edificación <input type="checkbox"/> Estructura Metálica <input type="checkbox"/> Estructuras de Hormigón <input type="checkbox"/> Piping & Instrumentación		
	INECOSA Alameda de Urquijo, 28 - 6º Tel.: 944.701.911 Fax: 944.437.358 E-mail: ingenieria@inecosa.com 48010 - Bilbao (Bizkaia)	INGENIERIA INTEGRAL DE PROYECTOS INDUSTRIALES <input type="checkbox"/> Proyectos <input type="checkbox"/> Gestión de Contratos <input type="checkbox"/> Dirección de Obra	<input type="checkbox"/> Asesoramiento <input type="checkbox"/> Obra Civil <input type="checkbox"/> Estructura Metálica	<input type="checkbox"/> Mecánica <input type="checkbox"/> Electricidad <input type="checkbox"/> Llave en mano	
	INESMEC INGENIERIA S.L. Nagusia, 63 - Bajo Tel.: 943.535.144 E-mail: contacto@inesmecingenieria.es www.inesmecingenieria.es 20120 - Hernani (Gipuzkoa)	INGENIERIA DE ESTRUCTURAS <input type="checkbox"/> Estructuras metálicas <input type="checkbox"/> Estructuras de hormigón <input type="checkbox"/> Cálculo estructural y diseño de uniones	INGENIERIA MECANICA <input type="checkbox"/> Diseño mecánico <input type="checkbox"/> Análisis mecánico <input type="checkbox"/> Automatización Industrial <input type="checkbox"/> Maquinas especiales	OTROS SERVICIOS <input type="checkbox"/> Outsourcing <input type="checkbox"/> Fabricación aditiva	

“El constante cambio normativo condiciona terriblemente la capacidad de inversión”

ÁNGELA FERNÁNDEZ

PRESIDENTA DE AVEQ-KIMIKA, ASOCIACIÓN VASCA DE EMPRESAS QUÍMICAS

AINARA LOZANO. Bilbao

— ¿Cómo describe el panorama actual del sector de la industria química

— Si algo caracteriza al sector químico, y más aún si cabe al sector químico vasco, es la diversidad de mercados, procesos, productos, materias primas... y, con tal diversidad, es complicado dar un diagnóstico en el que todos nos veamos reflejados. Lo que sí es cierto es que vivimos unos meses de incertidumbre, que es casi la única certeza que tiene en común toda la actividad económica hoy en día.

El caso es que, aunque se acumulan los augurios negativos, van pasando los meses y las cifras de resultados no son tan malas como se anunciaban. Confiemos en poder seguir incumpliendo pronósticos.

— ¿En qué medida ha influido la compleja coyuntura internacional?

— Las empresas que superaron las negras perspectivas que se abrieron ante el sector, y ante toda la industria, con la crisis financiera de 2008, lo hicieron gracias a la diversificación de productos y mercados, un esfuerzo titánico de reestructuración y, sobre todo, apoyándose en el mercado exterior. Parece que 2020 se ha empeñado en hacer tambalear, precisamente, ese recurso al mercado externo. La guerra comercial y la política de los EE.UU. nos afectará en la medida que afecte a nuestros clientes. Respecto al Brexit, aunque llevamos meses preparándonos, los vaivenes políticos van planteando situaciones y perspectivas bastante diferentes. Lo dicho: mucha incertidumbre.

— ¿Cuáles son los retos a los que se enfrenta el sector vasco de cara al futuro?

— ¿Además de la incertidumbre? Lo cierto es que a los retos que se enfrenta toda la industria europea: competitividad externa creciente, con cada vez mayor capacidad tecnológica. El constante cambio normativo que condiciona terriblemente la capacidad de inversión, porque un cambio en la regulación provoca que un proyecto productivo, con inversiones planificadas a 20 años, de repente, quede obsoleto.

— ¿Y los factores competitivos de la industria frente a esos desafíos?

— Puede sonar a tópico, pero, con toda sinceridad, las personas que la forman son el principal recurso de la industria para la competitividad. Las inversiones, la tecnología, las



ventajas logísticas no sirven de nada sin personas comprometidas. Tenemos en Euskadi un sistema educativo de primer nivel, tanto en la universidad como en los ciclos formativos, y son las personas preparadas las que son capaces de innovar y mantener a las empresas en primera línea.

— ¿Qué aspectos ha de mejorar el sector?

— Desde luego, siempre hay cosas que mejorar... de hecho, la competitividad y la sostenibilidad de las actividades se basa en la mejora constante. Por destacar alguno, quizás debiéramos mejorar en comunicación. Abrimos más a la sociedad y explicar que el sector químico no solamente crea empleo de calidad,

El sector químico vasco afronta “unos meses de incertidumbre, que es casi la única certeza común de toda la actividad económica hoy en día”, según asegura la presidenta de Aveq-Kimika, Ángela Fernández. Una coyuntura a la que se suma el constante cambio de normativa, que “hace que un proyecto productivo, con inversiones planificadas a 20 años, de repente, quede obsoleto”.

sino que los productos que fabrica son esenciales para nuestra calidad de vida.

— Tras ser constituida Aveq-Kimika en 1977, ¿cuáles son sus prioridades en el corto y medio plazo?

— La asociación nació para ayudar a las empresas en materia de relaciones laborales y negociación colectiva, y en ello seguimos trabajando. Pero, desde mediados de los años 90, las propias empresas llevaron a la asociación a centrar sus esfuerzos en el medio ambiente y la seguridad, en ayudar a la industria a mejorar de manera constante en esos aspectos, a partir de un estricto cumplimiento normativo. Luego, hay aspectos que no pueden solventarse con una circular o un informe y se gestionan con proyectos estables y permanentes en el tiempo, como son ‘Seguridad KIMIKA’ y ‘Kordinatu’, este último en colaboración con IMQ Prevención

— Respecto a la complejidad nor-

mativa, ¿cómo la hacen frente sus empresas asociadas?

— Básicamente, con la ayuda de la asociación. Es nuestro principal valor, ayudar a las empresas, especialmente a las pymes, con el cumplimiento normativo. De hecho, resulta curioso que en determinados subsectores, los inspectores de la Administración se han convertido en nuestros principales agentes comerciales, pues aprecian grandes diferencias en el nivel de cumplimiento normativo entre empresas asociadas o no asociadas y son ellos los que hablan a los responsables de cómo podemos ayudarles.

— ¿Qué papel juega la innovación en el cumplimiento de esas normativas en pro del medio ambiente?

— Imprescindible, sin duda. La mejora tecnológica y la innovación constante son las que mantienen a la industria europea en el primer nivel competitivo, a pesar de tener las mayores exigencias legales del mundo. Pero esa exigencia legal hace que las empresas estén acostumbradas a innovar y trasladan esa mejora constante a todos los ámbitos de su actividad.

— En una sociedad inmersa en la transición hacia la ‘economía circular’, ¿cómo afronta ese paso la industria química?

— En el sector llevamos muchos años trabajando en la idea de la “Química Verde”, según la cual, los subproductos de unas actividades son aprovechados como materias primas de otras. Desde hacía muchos años, y hasta que por desgracia tuvo que cerrar, en la fábrica de Arkema de Zaramillo se generaba ácido clorhídrico de gran calidad para eliminar el efecto contaminante del cloro en los gases de refrigeración. Eso es la economía circular puesta en marcha.

CARA O CRUZ...

“La clave energética es la diversidad”

— ¿Es la biomasa una buena alternativa para reducir los costes energéticos o hay otras fuentes más idóneas?

— La clave en materia energética es la eficiencia. A partir de esa premisa, cada subsector y cada empresa necesita potencias diferente, de modo que la clave es la diversidad. La biomasa es una alternativa más.

— ¿Qué factor será más determinante en el futuro del sector, la innovación o su capacidad exportadora?

— En realidad, una cuestión depende de la otra. El poder recurrir a la capacidad exportadora depende de la capacidad de innovación. Una innovación que repercute en la capacidad competitiva y exportadora de sus clientes.

— El paso a la “industria química 4.0”, ¿es solo cosa de las grandes empresas o también de las pymes?

— Es cosa de todos e inevitable. Cada empresa a su ritmo, pero todas están avanzando.

FUNDICIÓN

Loramendi suministrará una nueva instalación al grupo indio Mahindra

La compañía alavesa también desarrollará en el país un nuevo proyecto para la planta de ingeniería de Aquasub en Coimbatore

► Loramendi prosigue con su intensa actividad en India tras comenzar sendos proyectos para el Grupo Mahindra y Aquasub Group, ambos nuevos clientes para la compañía alavesa, según ha dado a conocer tras participar junto a Aurrenak en la feria IFEX. La entrega de los dos suministros se efectuará a lo largo del último trimestre del año

AINARA LOZANO. Vitoria

Loramendi está desarrollando para Mahindra Group una nueva instalación en su división Mahindra Swaraj, situada en la región india de Punjab. Especializado en el sector de la automoción y la agricultura, donde es el mayor productor de tractores del país, la nueva planta producirá carcasas de cajas de cambio y diferenciales, además de piezas de fundición del cárter.

En función de esa futura actividad, Loramendi le suministrará una solución completa para la fabricación de machos de arena, que consiste en un centro de machería totalmente automático con proceso de caja fría, una arenaría y automatización completa con robots.

La filial de la compañía alavesa, situada en Pune desde hace doce años, apoyará en todo lo necesario



El equipo de Loramendi India prestará un servicio completo al de Mahindra Swaraj.

al equipo de Swaraj en todos los aspectos relativos a la fabricación, con un enfoque global para prestar un servicio completo y cooperación a largo plazo.

A ese proyecto, se suma la colaboración que realizará también en el país asiático con Aquasub Group, especializado en bombas de agua para los sectores agrícola, comercial y doméstico. Un contrato que le abre las puertas a Loramendi a un nuevo segmento en India.

En este caso, el proyecto se desarro-

llará en la planta de ingeniería de Aquasub en la ciudad de Coimbatore, a la que proveerán de máquinas para fabricar machos de arena para bombas y una arenaría.

Ambos proyectos los ha anunciado Loramendi tras participar a comienzos del pasado marzo en la feria IFEX, centrada en tecnologías de fundición y equipos. Junto a Aurrenak y al equipo de Loramendi en India, analizaron las propuestas y soluciones relativas a los requisitos de fabricación de sus clientes.

INFORMÁTICA

La estadounidense WatchGuard toma el control de Panda

WatchGuard, referente en inteligencia y seguridad de red, Wi-Fi seguro y autenticación multifactor, ha anunciado el acuerdo para adquirir la multinacional vizcaína Panda Security, proveedor de protección avanzada para el endpoint. Los responsables de la compañía destacan que, una vez se complete la integración, la comunidad conjunta de clientes y partners se beneficiará de una potente plataforma de seguridad que conecta la red y el perímetro del usuario, ofreciendo la misma combinación de innovadoras funciones de seguridad y packaging simplificado, y las capacidades de despliegue y gestión por las que ambas organizaciones son reconocidas. La transacción se cerrará en el segundo trimestre de 2020.

PROMOCIÓN

Beaz distingue a Guivisa, Zunibal y CMZ con los premios On Bizkaia 2020

Beaz ha premiado con el On Bizkaia 2020 la actividad de seis compañías. Los galardones distinguieron a Guivisa en Innovación por su orientación a la Industria 4.0; a Zunibal, en el apartado de Internacionalización; a CMZ-Seuner, como Mejor Trayectoria Spin-Off; a la startup Comalaetxea, en Creación de Empresas; a Tellmewow, con el Bizkaia Creativa; y al Grupo SSI, en Innovación Social.

DISEÑO E INTERIORISMO | MOBILIARIO | MAMPARA Y SEPARACIÓN DE ESPACIOS

DINOOF
WWW.DINOOF.COM

La industria vasca en Bolsa se endeuda con intensidad en 2019

Las compañías frenan la generación de beneficio neto agregado en 2019 y rompen un ciclo de cuatro años con fuertes alzas

► Los resultados de los grupos industriales cotizados en Bolsa recogieron la desaceleración de la actividad económica en España y Europa y la debilidad del comercio mundial. Los datos agregados de la veintena de grupos vascos cotizados se saldaron con una fuerte alza del endeudamiento y el parón del ciclo alcista en el beneficio neto.

JESÚS GALINDO. Bilbao

La industria vasca cotizada en Bolsa mostró signos de resistencia en su cuenta de resultados ante las mayores dificultades del mercado. El informe realizado por Empresa XXI recoge un sostenimiento en el alza de los ingresos y un parón en la generación de beneficios, pero sobre todo un avance significativo del endeudamiento y del coste del mismo, lo que ha restado rentabilidad a los negocios.

El beneficio neto agregado de la veintena de grupos industriales, excluido Iberdrola por su dimensión, se elevó a 1.341,4 millones de euros, lo que supuso un avance anual del 0,7 por ciento. Este estancamiento rompió cuatro ejercicio de fuerte recuperación: 28,3 por ciento en 2015; 15,3 por ciento en 2016; 19,2 por ciento en 2017; y 60,2 por ciento en 2018.

Como datos positivos, se debe reseñar que estas compañías marcaron un recorte del beneficio neto del 16,7 por ciento hasta junio de 2019, por lo que recuperaron posiciones en la segunda parte del año. Además, si se coteja el cuadro adjunto, se puede comprobar que el saldo de los grupos industriales vascos resultó más sólido que el registrado



CAF registró una de las mayores alzas de ventas, un 27%, y rozó los 2.600 millones.

por otras empresas industriales cotizadas en el mercado continuo, casos de Telefónica, Repsol, Naturgy, Endesa, Acerinox, Ence, o Técnicas Reunidas.

DIFERENCIAS POR DIMENSIÓN

En la menor rentabilidad de los negocios tuvo una influencia directa el mayor endeudamiento de los grupos y el mayor coste de la financiación. Los datos agregados -sin Iberdrola- elevaron las deudas totales hasta 25.918 millones de euros al cierre de 2019, un 15,6 por ciento más que en 2018. El gasto financie-

Los nueve mayores grupos por ventas aumentaron su endeudamiento total

ro por la deuda sumó 723,5 millones de euros, un 26 por ciento más. Los datos anteriores indican que la tendencia bajista de los precios de la deuda llegó a su fin en 2019, al pasar la ratio de gasto financiero sobre deuda total del 2,56 al 2,79 por ciento, con un alza anual del 9,0 por ciento.

El análisis de la deuda total evidencia una mayor prudencia en los grupos más pequeños, que, en general, redujeron esta partida, casos de Vidrala, Faes Farma, Tubos Reunidos, o Iberpapel. En sentido contrario, los nueve grupos con mayores facturaciones aumentaron su endeudamiento, bien por operaciones corporativas o por inversiones en activos o por mayor penetración en el mercado. En este caso, destacaron Gestamp, CIE, CAF, MásMóvil Ibercom o Solarpack.

▣ LAS EMPRESAS VASCAS EN BOLSA

Empresa	Capital		2018
	2019	%19/18	
Empresa	2019	%19/18	2018
Iberdrola	4.771,6	-0,6%	24,3
SiemensGamesa*	115,8	+0,0%	6,5
Gestamp	287,8	+0,0%	1,8
CIE Automotive	32,3	+0,0%	7
CAF	10,3	+0,0%	8
Elecnor	8,7	+0,0%	7
MásMóvil Ibercom	2,6	+9,6%	7
Global Dominion	21,2	+0,0%	3
Vidrala	27,9	+5,0%	6
Zardoya Otis	47,0	+0,0%	1
Euskaltel	535,9	+0,0%	4
Tubacex	59,8	+0,0%	2
Talgo	41,1	+0,0%	2
Vocento	25,0	+0,0%	1
Faes Farma	27,8	+3,0%	2
Minersa	4,6	+0,0%	3
Tubos Reunidos	3,5	-80,0%	1
Iberpapel	6,6	+0,0%	2
GAM-Aldaiturriaga	63,1	+89,5%	1
Solarpack	13,3	+0,0%	1
GNC-Anayak	9,9	+0,0%	1
ACS	157,3	+0,0%	4,0
Acciona	54,9	-4,2%	3,4
FCC	392,3	+3,5%	3,9
Ferrovial	147,0	-0,4%	9
Sacyr	582,0	+5,1%	7
OHL	171,9	+0,0%	6
Repsol	1.566,0	+0,4%	6,5
Telefónica	5.192,1	+0,0%	18,4
Naturgy	984,1	-1,7%	10,4
Endesa	1.271,0	+0,0%	7,7
Acerinox	67,6	-2,0%	1,7
Técnicas Reunidas	5,6	+0,0%	1
Ence	221,6	+0,0%	4
Lingotes Especiales	10,0	+0,0%	1

Datos consolidados en millones de euros. Las reservas sólo incluyen

Las claves sectoriales

Iberpapel y Ence destacan el impacto p

El sector papelero se debilitó en 2019. Iberpapel redujo sus ingresos un 3,4 por ciento, hasta 213 millones de euros; mientras que Ence acusó una baja más profunda del 15,6 por ciento, hasta 705 millones de euros. Ambas compañías destacaron que la actividad se deterioró por la caída de precios de la celulosa, debido al gran stock de pulpa en el mercado, especialmente en China, lo

Nicolás Correa reduce ligeramente su c

El único representante de la Máquina Herramienta en Bolsa, Grupo Nicolás Correa, registró un buen ejercicio 2019, aunque las expectativas para 2020 apuntan a la baja. Los ingresos por ventas alcanzaron los 74 millones de euros, con un alza anual del 3,2 por ciento. Este avance de los ingresos propició incrementos del 'ebitda' del 8,3 por ciento; y del beneficio neto, del 11,9 por ciento.

Zardoya crece en carterra pero recoge

La actividad de Zardoya Otis en 2019 confirmó el buen desempeño de la construcción residencial en España y su tendencia ascendente. Sus ventas, de 802 millones de euros, crecieron un 2,3 por ciento, lo que no impidió que su beneficio neto retrocediera un 3,6 por ciento, hasta 140,6 millones de euro. De todas formas, los responsables de la compañía indican en su inform

Tubos Reunidos y Tubacex esperan que

Los tubos sin soldadura, a expensas del efecto del 'coronavirus', confían en una recuperación del mercado en 2020, aunque señalan que "la incertidumbre y la volatilidad" se mantienen. De momento, los datos apuntan las expectativas: Tubos Reunidos empezó el año con una cartera de pedidos un 46 por ciento superior a la de doce meses atrás, mientras que Tubacex incrementó

OWEG

Transport S.A.

Transporte internacional y especiales | A/de Centro - Europa | La mejor relación calidad - precio

40 ANIVERSARIO

www.oweg.es





OWEG Transport S.A.

Pol. Ind. ZAISA, oficina 35-38 - 20305 IRUN

Tel. 943 625 222 Fax: 943 631 105 E-mail: trans@oweg.es

Buzón de Empresas

CARLO GAVAZZI PRESENTA SUS NOVEDADES EN DOS WEBINAR EL 3 Y 7 DE ABRIL

Carlo Gavazzi organiza dos seminarios web para el 3 y el 7 de abril a las 10:00 de la mañana en el se presentarán las últimas novedades sobre Industria 4.0 y eficiencia energética. En el primer caso se mostrarán los nuevos sensores inteligentes configurables, así como la única configuradora de sensores portátil del mercado. Mientras que durante el webinar del 7 de abril, se profundizará en las nuevas soluciones inalámbricas de monitorización energética de la empresa vizcaína Carlo Gavazzi.

IMQ SE INCORPORA A LA RED DE 200 EMPRESAS DE DEUSTO BIZIRIK

Deusto Bizirik -asociación empresarial de comercios, servicios y hostelería de Deusto que alberga a 200 empresas ha sumado a IMQ. El acuerdo, rubricado por la presidenta de la asociación, Julia Diéguez, y el director de la agencia de seguros de IMQ, José Manuel Garay, posibilita a los titulares y empleados de los asociados, contratar los servicios de asistencia sanitaria de IMQ, así como otros productos y acciones que tengan que ver con el cuidado de la salud, a un precio ventajoso y ajustado a las necesidades y características de los interesados.



guay" abarca 4.691 ha. de tierras con un sistema silvopastoril, incluyendo plantaciones de eucaliptus para la reducción de dióxido de carbono de la atmósfera. En total, ha certificado la reducción de casi un millón de toneladas de CO2 a través de la expedición de VCUs, activos del Estándar Verificado de Carbono.

VASCOLAC INTEGRA LA QUESERÍA BERTA EN SU SEDE CENTRAL

El fabricante de productos lácteos Vascolac ha integrado la quesería Berta (Burgos) en su planta de Zamudio lo que implica la incorporación de los profesionales y la producción de queso fresco. La compañía ha incorporado a sus instalaciones maquinaria procedente de las plantas de la quesería en Villarcayo (Burgos) y Etxebarri (Vizcaya), con el objetivo de centralizar la producción y generar 450.000 kilos de queso Berta al año y potenciar su distribución en los comercios y principales cadenas de la zona norte. Con esta operación, el grupo prevé crecer un 60 por ciento en 2020 y cerrar este ejercicio con una facturación de 8 millones de euros.

MICHELIN AMPLÍA LA GAMA X MULTI PARA CAMIONES

Michelin lanza los nuevos neumáticos Michelin X Multi de perfiles 50 y 45, desarrollados para equipar los conjuntos camión semirremolque para transportar hasta 100 m3 de volumen. Las dimensiones 355/50 R 22.5 y 315/45 R 22.5 permiten optimizar la altura de carga útil del vehículo hasta 3 metros y respetar la máxima altura reglamentaria del convoy, fijada en 4 metros para el transporte estándar. Estas nuevas referencias incorporan las últimas innovaciones tecnológicas del Grupo Michelin, lo que permite una reducción de los costes operativos, garanti-



zar la máxima seguridad y una movilidad durante todas las estaciones.

MERCEDES BENZ LANZA LA NUEVA FURGONETA VITO 2020 ACTUALIZADA

Mercedes Benz presenta la actualización de la nueva furgoneta mediana Vito 2020. El éxito de la Vito se basa en puntos fuertes como su versatilidad, flexibilidad y una relación precio/rendimiento muy equilibrada. Profundamente actualizada, la nueva versión ahora es más atractiva y eficiente con la familia de motores diésel de cuatro cilindros OM 654. Los nuevos sistemas de infoentretenimiento y asistencia a la conducción, así como las mejoras en su diseño, completan los cambios. Las primeras unidades de la nueva Vito llegarán al mercado a partir de junio.

**INNOVALIA CREA UNA GAMA DE OPCIONES CON TECNOLOGÍA M3**

Innovalia Metrology ha creado una gama de opciones gracias a la tecnología M3 que cubre diferentes soluciones, siendo el M3 ARM el último en unirse a su portfolio. M3 ARM es un brazo que mide todas las piezas gracias a su compatibilidad con el sensor óptico y de contacto. Además, la integración del paquete M3 en el proceso de producción permite hablar sobre la fabricación inteligente y controlar en cualquier momento la calidad de cualquier tipo de pieza. Un salto que adapta el proceso de calidad a las necesidades de una empresa.

ALIAS ROBOTICS ABRE DELEGACIÓN EN LA INCUBADORA DE BOSTON

La startup vitoriana Alias Robotics ha abierto su primera delegación internacional en la principal incubadora de empresas de robótica

de Boston, la capital tecnológica de Estados Unidos. Con una plantilla de 15 profesionales, la firma alavesa trabaja en uno de los campos con mayor proyección en el futuro, la ciberseguridad robótica industrial. El salto a Estados Unidos permitirá aumentar su cartera de clientes y buscar nuevos inversores para su próxima ronda de financiación.

CAFE FORTALEZA DESEMBARCA EN EE.UU MEDIANTE E-COMMERCE

Café Fortaleza ha iniciado su andadura exportadora en Estados Unidos con la venta electrónica, a través de Amazon, de varios tipos de cápsulas de café compatibles con el sistema Nespresso. La razón de elegir el país norteamericano es la presencia de una importante comunidad latina donde la acogida es satisfactoria. Se prevé que el comercio electrónico en las tiendas de alimentación de Estados Unidos se triplique en la próxima década. La cafetera vasca prevé ampliar las ventas al exterior, tanto a través del e-commerce como de los sistemas tradicionales, incorporando el resto de productos de su catálogo.

INSER ROBÓTICA ENTRA EN LA ROBÓTICA MÓVIL Y LOS VEHÍCULOS AUTÓNOMOS

Inser Robótica, especializada en soluciones de automatización de final de línea ha dado un salto cualitativo con el abordaje de nuevos mercados de la mano de tres soluciones que ha incorporado a su cartera de servicios: la robótica móvil, los vehículos autónomos y los equipos de visión artificial. La compañía vizcaína aumentó un 30 por ciento su facturación en 2019 tras incorporar un total de 30 proyectos de automatización destinados en su mayoría para empresas que producen bienes de consumo no duraderos. En 2020 prevé facturar 13 millones de euros.



Tecnalia estuvo presente en Go Mobility. El centro tecnológico Tecnalia presentó sus sistemas de conducción autónoma para mejorar la seguridad en carretera, a través de sensores e inteligencia artificial, durante la celebración del evento de movilidad sostenible, Go Mobility, a mediados de marzo en Ficoba, Irun.

ENERGÍA

Iberdrola activa un plan de refuerzo de suministro energético en hospitales

Iberdrola ha reforzado su programa de acción global contra el coronavirus con un plan especial en los servicios hospitalarios en España, con objeto de asegurar el mantenimiento y calidad del suministro energético. La compañía ha identificado 268 hospitales y centros sanitarios, públicos y privados, de las 25 provincias de 10 Comunidades Autónomas en las que opera, donde está revisando la alimentación energética y de reserva, así como la operatividad de las instalaciones digitalizadas. La compañía ha indicado que priorizará la ampliación de potencia para instalaciones que alberguen hospitales de campaña o temporales y ofrece e instala grupos electrógenos de respaldo.

CIBERSEGURIDAD

S21Sec pone su área de ciber-vigilancia a servicio de sector sanitario

La compañía de ciberseguridad S21sec ha puesto a disposición del sector sanitario su servicio de prevención de ciberataques durante la crisis del Covid-19. La compañía ha ofrecido de manera gratuita para las instituciones sanitarias que pudieran ser víctimas de un ciberataque, su servicio de respuesta ante incidentes de seguridad (DFIR). Además, la compañía ha dispuesto un operativo especial de ciber-vigilancia que, en caso de detectar una amenaza para cualquier entidad del sector sanitario, alerta de manera temprana a las autoridades competentes y facilita una rápida respuesta.

PACKAGING

CTL-TH se une contra el Covid-19 para producir tubos flexibles

CTL-TH Packaging (Tuboplast), especializado en la fabricación de tubos flexibles ha puesto en marcha un plan de suministro para el envase de soluciones hidroalcohólicas con el fin de acortar los plazos de entrega y contribuir a la lucha contra el Covid-2019. De esta forma pasará de los 60/80 días habituales a 15 días. Con plantas en Vitoria, Barcelona y Vichy (Francia), el grupo CTL-TH dispone de gran capacidad para responder a la demanda urgente y creciente de envases para soluciones hidroalcohólicas en esta situación de emergencia sanitaria.

Siemens Gamesa cubre gran parte de la cartera de trabajo para 2020

La entrada de pedidos crece un 19% en los últimos doce meses

► Siemens Gamesa presenta unas buenas expectativas de actividad en el corto, medio y largo plazo. La información del primer trimestre de 2020 refleja un alto nivel en la entrada de pedidos, en la cartera y en el nivel de capacidad industrial cubierta para el presente año. Los pedidos crecieron un 19 por ciento en los últimos doce meses.

VICKY LÓPEZ. Bilbao

Siemens Gamesa registró una entrada de pedidos de 3.841 MW en el primer trimestre de su ejercicio fiscal 2019-2020 (octubre-diciembre), lo que supuso un alza interanual del 61 por ciento. Al mismo tiempo, los pedidos firmes en los últimos doce meses ascendieron a 12.924 MW, con una mejora del 19 por ciento sobre el período de referencia anterior. Los responsables del grupo eólico han asegurado que los pedidos actuales cubren el 100 por ciento del rango inferior de la guía de ventas anunciada para 2020 y el 98 por ciento de la guía promedio. Los responsables de la compañía han anunciado que la entrada de pedidos ha llegado acompañada de mayor demanda de los aerogenera-



Siemens Gamesa amplía su oferta con la plataforma SG 8.0 - 167.

dores de mayor potencia. Los equipos de 4 MW o con más potencia representaron el 44 por ciento del total contratado en el primer trimestre, frente al 26 por ciento que absorbieron en todo 2019. El libro de pedidos de Siemens Gamesa recoge contratos de aerogeneradores por un importe de 15.000 millones de euros, que se reparten entre 7.586 de máquina offshore, que registra una tasa de crecimiento del 17 por ciento; y 7.480 millones

de onshore, que crecieron un 27 por ciento. Respecto a las perspectivas a largo, Siemens Gamesa destaca que los últimos informes del sector apuntan a una corrección al alza de la aportación al nuevo mix energético. Las estimaciones actuales fijan que la flota eólica sumará 3.000 GW en 2040, con un alza de 1.000 GW sobre informes previos. Esto supondría una media anual de 130 GW, de los que 30 serían offshore.

FERROCARRIL

CAF y Talgo no dejan de sumar a su cartera de pedidos y superan los 12.000 millones

V. L. Bilbao

Las empresas fabricantes de trenes completaron un año muy esperanzador en ventas y en cartera de pedidos, lo que anima a pensar que mantendrán el ciclo expansivo en actividad industrial. CAF, así, aumentó sus ventas un 26,8 por ciento, hasta 2.598 millones de euros, mientras que Talgo sumó un 23,8 por ciento, hasta 402 millones. En el caso de la cartera de pedidos, el grupo guipuzcoano, en el área de ferrocarril, alcanzó 8.722 millones de euros, un 23,7 por ciento más que al cierre de 2018; al tiempo que Talgo agregó 3.347 millones de euros y un alza anual del 28,1 por ciento.

Entre ambos grupos agregaron una cartera de 12.069 millones de euros, lo que "da visibilidad a largo plazo", como subrayan desde Talgo, y a lo que debe sumarse la contratación de 2020 y los grandes contratos por los que licitan actualmente y que ponen sobre la mesa otros 10.000 millones de euros, de los que aproximadamente el 60 por ciento se licitarán en España y Reino Unido, lo que aumenta las posibilidades de éxito de ambos grupos.

Como han destacado los responsables de CAF en su informe a Bolsa, las perspectivas del mercado ferroviario son de crecimiento, especialmente de los proyectos llave en mano. El mercado crecerá a un ritmo sostenido superior al 2,6 por ciento anual y con una previsión de un mercado accesible mundial de 120.000 millones de euros para el período 2021-2023. En este campo tampoco debe obviarse el buen resultado obtenido por ambos grupos en el mantenimiento y la rehabilitación, diversificación que CAF ha potenciado además en la señalización y sistemas y en los autobuses eléctricos,

AUTOMÓVIL

Gestamp y CIE crecen por encima del mercado

V. L. Bilbao

La incertidumbre del sector del automóvil se ha acrecentado con la crisis sanitaria mundial. Las direcciones de Gestamp y CIE han reflejado esta corriente en sus informes a Bolsa. Incluso, el grupo dirigido por Francisco Riberas ya anuncia que está realizando "ajustes de plantillas y de inversiones" para adecuarse al escenario actual, destacando especialmente "las menores ventas de utillajes". Como resumen del ejercicio 2019, CIE y Gestamp destacan que mantuvieron una evolución de ventas por encima del mercado, tanto en las totales como en las orgánicas. Así, las ventas de vehículos mundiales retrocedieron un 5,6 por ciento, mientras que los ingresos de Gestamp avanzaron en el período un 6,1 por ciento y los de CIE un 14 por ciento. Este diferencial, como señalan ambas compañías, se apoyó "en nuevas inversiones" y programas que les permitieron crecer en diferentes mercados.

Por ejemplo, CIE integró en su grupo la empresa de inyección de aluminio Aurangabad Electricals, la división de techos de Inteva y la compañía mexicana de mecanizados Mapremex. El consejero delegado del grupo, Jesús María Herrera, destacó además que anticiparon en un año el cumplimiento del Plan 2016-2020, por lo que han activado el nuevo Plan Estratégico a 2025 en el que seguirán apostando por "un crecimiento ambicioso".

Gestamp ajusta los planes para adecuarse al escenario actual

Por su parte, el consejero delegado de Gestamp, Francisco López Peña, ha indicado que continuarán superando al mercado en 2020. De momento, los datos de 2019 arrojaron alzas de ingresos a cambio constan-

te del 20,4 por ciento en Europa del Este, del 13 por ciento en la zona Nafta, del 11,2 por ciento en Asia y del 28,1 por ciento en Mercosur. La única baja la registraron en Europa Occidental, un 4,7 por ciento.

SUCCIONADORES
INSPECCIÓN TUBERÍAS CÁMARA TV
REPARACIÓN TUBERÍAS SIN ZANJA

INFÓRMATE:

Para cualquier consulta que necesites, no dudes en ponerte en contacto con nosotros



oponaindia@onaindia.com - www.onaindia.com

945 266 188 - 608 283 228 - 943 527 204 - 689 477 800

Logística Vasca



Puerto 4.0 / 26

El puerto 4.0 centró la jornada 'Smart Ports 2020' celebrada en Madrid. El fondo de inversión de innovación de Puertos del Estado ultima su primera convocatoria.

Arin Express aterriza en Rumanía y continúa su 'hoja de ruta' de expansión internacional

La apertura de la nueva sede en el sureste europeo mejora la cobertura en transporte urgente que la compañía guipuzcoana ofrece a sus clientes entre Turquía y Marruecos

► Arin Express, que centra su actividad en el transporte urgente de bienes de equipo de automoción y aeronáuticos, sigue su expansión internacional, ahora en Rumanía. Una apuesta que está dando sus frutos. El operador guipuzcoano disparó sus ventas en 2018 hasta los 9,6 millones, lo que supone duplicar los ingresos de 2017.

ALFONSO ALDAY. San Sebastián

La nueva sede del operador guipuzcoano en Rumanía está localizada en Pitesti, a 120 kilómetros de la capital Bucarest, un importante centro industrial y comercial que, entre otras instalaciones, alberga la planta de fabricación de automóviles Dacia, del Grupo Renault.

La oficina, dotada de su propia estructura operativa, "servirá para apuntalar y mejorar la cobertura en transporte urgente que la compañía ya presta a sus clientes entre Turquía y Marruecos", según destacaron desde Arin Express. "Vamos a poder ofrecer más vehículos y también más rutas", explicaron los mismos interlocutores.

El desembarco en Rumanía forma parte de los planes de crecimiento del operador guipuzcoano, que apuesta por la diversificación de su



Vista de la oficina de Arin en Rumanía, cerca de la central de Dacia-Renault.

negocio, muy focalizado en el express, casi el 85 por ciento de su volumen de facturación, potenciando los servicios de carga completa y grupaje. "Precisamente, uno de los motivos de la apertura de la sede de Pitesti es la búsqueda de socios y alianzas para poder desarrollar

La nueva sede en Rumanía se sitúa en Pitesti, a 120 kms de la capital Bucarest

otros servicios de este tipo con empresas similares y que nos podamos complementar en líneas de grupaje y express", explicaron a Empresa XXI las mismas fuentes.

La oficina rumana se suma a la que abrió la compañía a finales del ejercicio 2018 en Estambul, motivada por la "fuerte demanda de nuestros clientes en Europa, y sobre todo, Marruecos, muchos de ellos con plantas de fabricación también en Turquía", apuntaron los mismos medios.

La expansión internacional de la

compañía, que también está presente en Tánger -además de en San Sebastián (Guipúzcoa), sede central, Barcelona y Algeciras, en clave doméstica-, ha permitido acceder a clientes de automoción y cerrar *tenders* a los que antes no teníamos capacidad para entrar, ni económicamente ni operativamente", subrayaron.

Arin Express duplicó su cifra de negocio en el año 2018

Gracias a ello, la compañía ha disparado sus ventas. En 2018, último ejercicio con datos disponibles, Arin Express alcanzó una cifra de negocio de 9,6 millones de euros, lo que supone prácticamente duplicar la facturación de un año antes y multiplicar casi por cinco los ingresos de 2014. El operador, además, dispone de una nave de 1.500 metros cuadrados en Mercalgeciras, cerca del puerto, que utiliza como *hub* intercambiador de mercancías con el mercado marroquí. Actualmente, mantiene un flujo diario de 50 vehículos entrando y saliendo de Marruecos a través del Estrecho.

POLÍTICA

Vizcaya habilitará 11 apartaderos en la N-240 para los transportes especiales

I. EGUIA. Bilbao

La Autoridad Portuaria de Bilbao y la Diputación Foral de Bizkaia han acordado crear 11 apartaderos en la carretera N-240 (Tarragona-Bilbao) destinados a los transportes especiales. El acuerdo, que contempla una inversión de 2,3 millones de euros por parte de la entidad portuaria que preside Ricardo Barkala, ya ha sido aprobado por la institución foral y está pendiente de ser ratificado por Puertos del Estado. El proyecto busca mejorar la accesibilidad al puerto de Bilbao, aumentando la fluidez del tráfico en una

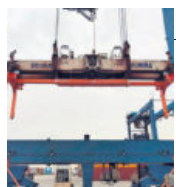
de las principales vías de acceso a la meseta. La industria eólica, en gran parte procedentes de Navarra, suele ser uno de los sectores que más emplea esta carretera libre de peaje. Esta vía de la red de interés preferente soporta el paso, dependiendo el tramo, de entre 2.100 y 3.500 camiones diarios. Imanol Pradales, responsable foral de Infraestructuras y Desarrollo Territorial, destacó que la previsión es licitar en noviembre los 11 apeaderos, que dispondrán de 19 meses de plazo de ejecución, para que estén operativos en verano de 2022.



Imanol Pradales (Diputación de Bizkaia) y Ricardo Barkala (Autoridad Portuaria de Bilbao).

Bilbao es un puerto especializado en carga de proyectos. Durante el pasado año recibió un total de 4.099 piezas especiales. La pieza de mayor peso alcanzó las 500 tonela-

das; la de mayor longitud tuvo 70 metros; la de mayor anchura 7,5 metros; y la más alta ocho metros, según destacaron fuentes del organismo portuario.



Zeuko mira a Chile / 27

La ingeniería Zeuko ha firmado un acuerdo con la consultora Gertuko para abordar el proyecto de desembarcar en sectores estratégicos de la industria chilena.

El Aeropuerto de Vitoria crece en carga

El tráfico de mercancías del Aeropuerto de Vitoria alcanzó 4.999 toneladas en febrero, con un alza del 1,7% respecto al mismo mes de 2019. El crecimiento acumulado de los dos meses fue del 1,9% en carga y del 3,2% en operaciones.



Imagen de una operativa desarrollada por Transportes Laso para Siemens Gamesa.

Siemens Gamesa duplicó en 2019 su operativa de transportes especiales

El fabricante de aerogeneradores contrató a Laso y Aguado 6.000 traslados en España para suministrar sus componentes

► Siemens Gamesa contrató el pasado año 6.000 transportes especiales en España a Laso y Aguado para suministrar 375 turbinas a unos parques eólicos que sumaban 1,2 GW de potencia. Este volumen supone más que duplicar los 2.500 operativos realizados en 2018 y triplicar la media de 2.000 transportes especiales desarrollados entre 2012 y 2017.

IÑAKI EGUÍA. Madrid

Siemens Gamesa, en 2019, contrató 6.000 transportes especiales en España a Laso y Aguado para suministrar 375 turbinas a unos parques eólicos que sumaban 1,2 GW de potencia. Este volumen supone más que duplicar las 2.500 operaciones encargadas en 2018 y triplicar la media de 2.000 transportes especiales desarrollados entre los ejercicios de 2012 y 2017. El fabricante de aerogeneradores contempla organizar para el actual ejercicio unos 3.300 transportes especiales.

La compañía de energía eólica registró una actividad récord en 2019 en España al instalar la mayor cifra de aerogeneradores de la última década, y ser el fabricante del 75 por ciento de las turbinas instaladas. Siemens Gamesa suministró equipos a 15 clientes en 30 parques eólicos ubicados en Aragón, Andalucía, Galicia, Andalucía, Castilla y León y Navarra.

Más del 80 por ciento de las turbinas suministradas corresponden al modelo SG 3.4-132, que cuenta con un rotor de 132 metros de diámetro

y unas palas con una longitud de 64,5 metros de longitud. La altura de las torres en las que va instalado pueden ser desde 84 a 165 metros, dependiendo de su emplazamiento. Para el montaje de los parques se utilizaron 15 grúas, cuatro de ellas traídas desde el extranjero, 17 equipos de montaje y se emplearon más de 850.000 horas de trabajo. El crecimiento de los transportes especiales se refleja en que el pasado año la media semanal alcanzó los 150 frente al volumen habitual de 60.

Siemens Gamesa empleó un nuevo almacén de 80.000 m² desarrollado en Aragón para atender las entregas de parques eólicos en esta comunidad autónoma, que complementa las zonas de almacenaje en el puerto de Bilbao, con 180.000 m², y As Somozas (Coruña) con 75.000 m².

FERROCARRIL

Renfe Mercancías baja del 60% de cuota de mercado en toneladas-kilómetro

CARLOS SÁNCHEZ. Madrid

Las empresas ferroviarias privadas le siguen recortando parte del pastel a la histórica dominadora del mercado, Renfe Mercancías. Los privados cerraron 2019 con una cuota de mercado en toneladas por kilómetro del 40,47 por ciento, frente al 59,53 de la pública, una vez analizados los datos del INE. Los ferrocarriles de mercancías registraron un tráfico total de 10.416 millones de t/km en 2019, lo que supuso un crecimiento del 2,35 por ciento respecto a 2018. Renfe Mercancías sumó 6.201 millones de toneladas, con un descenso del 1,94 por ciento.

Por su parte, el número total de toneladas transportadas se elevó a 25,29 millones en 2019, lo que dejó una caída del 3,14 por ciento. En el caso de las toneladas totales, la cuota de Renfe Mercancías se elevó al 67,24 por ciento, frente al 32,76 por ciento de sus competidores. La pública registró 17,01 millones de toneladas transportadas y una baja del 17,15 por ciento.

En el caso de la actividad por tren-kilómetro, la pública cerró 2019 con un 65 por ciento de cuota, mientras que los privados se situaron en el 35 por ciento, según Adif. La pública volvió a incrementar esta cuota en un punto más en enero de 2020, según los datos del administrador de infraestructuras ferroviarias.

El análisis de estos datos muestra que "los operadores privados se centran más en tráficos de mayor intensidad en términos de t/km", según fuentes del sector.

ASOCIACIONES

El Clúster de Movilidad elige como presidente a Joaquín Acha (La Unión)

EMPRESA XXI. Bilbao

El Clúster de Movilidad y Logística de Euskadi celebró en Irún su XVII Asamblea General, en la que se nombró presidente a Joaquín Acha (La Unión), que tendrá como vicepresidente a Eduardo Lasa (Ulma Handling Systems) y como nuevos junteros a Mobility ADO y CEIT. La Junta se completa con Ingartek, Tecnalia, Kapsch, Dachser, Algeposa, Grupo Uvesco, CTVi, Novadays,

La Unión y LKS Krean. En cuanto a datos, las empresas agrupadas alcanzaron una facturación de más de 13.000 millones en 2019, con un nivel de exportación del 31,1 por ciento.

El Cluster de Movilidad, además, sumó como nuevos socios a las empresas PTV, R2P Sur, Ibil, Gibak, Skootik, Vicarli, Ahora SDUM, CEIT, Idom, Ekanban (Orkli), IPS, WAG Mobility, Ayuntamiento de Vitoria-Gasteiz y CBL Informática.

En los proyectos estratégicos activados destacan el CROADS Spain y CMOBILE, para el despliegue de sistemas cooperativos (C-ITS) en entornos urbanos e interurbanos; o el proyecto Fenix NETWORK, para el desarrollo de un modelo federado de intercambio de datos en el sector de la logística a nivel europeo.

También cabe destacar el comité Trazastock, en el cual se están trabajando necesidades específicas en torno a la logística 4.0. Este año también pretende poner en marcha otro comité en infraestructuras inteligentes y un grupo de trabajo transfronterizo en movilidad conectada en colaboración con el Clúster TOPOS de Aquitania.

DISTRIBUCIÓN

Mercadona duplicará su red de supermercados en el País Vasco, hasta 39

El presidente de Mercadona, Juan Roig, anunció en la presentación de resultados del grupo que País Vasco y Madrid serán las principales zonas de expansión en los próximos trimestres. El Grupo prevé elevar su red vasca de supermercados de los 19 actuales a 39. Mercadona facturó 25.500 millones de euros en 2019, con un alza anual del 5 por ciento.

MARÍTIMO

Puerto 4.0: sinónimo de digitalización, automatización y nuevas tecnologías

El fondo de innovación logístico-portuario de Puertos del Estado ultima su primera convocatoria con 1.300 proyectos preinscritos

► El puerto 4.0 será sinónimo de digitalización, automatización y nuevas tecnologías, según se puso de manifiesto en la jornada 'Smart Ports 2020' celebrada en Madrid. El fondo de inversión de innovación del sistema logístico-portuario de Puertos del Estado ultima su primera convocatoria con 1.300 proyectos ya preinscritos.

CARLOS SÁNCHEZ. Madrid

Automatización, digitalización, tecnologías que permiten la interoperabilidad, transparencia, descentralización y experiencia del cliente definen el contexto de aplicación del concepto 'Puertos 4.0' al sector logístico portuario.

Así lo puso de manifiesto la jefe de División de Innovación de la Autoridad Portuaria de Cartagena, Paloma Escudero, en el marco de la jornada 'Smart Ports 2020', organizada recientemente en Madrid por Eurogestión y Executive Forum España y que contó con TRANSPORTE XXI como *media partners*.

En este contexto, Puertos del Estado ultima la presentación de la primera convocatoria de su fondo de innovación para el sistema logístico-portuario 'Ports 4.0'. Según avanzó el jefe de Área de Innovación del organismo, José Llorca, esta primera convocatoria verá la luz presumiblemente este mismo mes de marzo y el interés que ha levantado la misma es tan elevado que ya se cuenta con 1.300 proyectos preinscritos. "Va a ser un proceso competitivo realmente importante porque finalmente se presentarán en torno a 200 proyectos", apuntó Llorca.

El expresidente de Puertos del Estado hizo una defensa a ultranza de las políticas orientadas por misiones como estrategia pública para la inversión en innovación. "Toda política de innovación debe ir dirigida a la creación de mercado y esta es uno de los principios fundamentales del fondo de Puertos del Estado", matizó Llorca. "El Estado debe ser inversor en innovación y asumir el riesgo que la iniciativa privada no es capaz de asumir y eso pasa con 'Ports 4.0', que es un proceso de pilotaje para validar pro-

"La información es la nueva infraestructura de los puertos" (Juan Altés, de T-Systems)



J.M. Martínez, Mar Chao, Aitor Calero, J. Pedro Inestal, Luis Antonio Álvarez y Antonio Sierra.



José Llorca, Patxi Sarasola, Pedro García, Paloma Escudero y Juan Altés, durante la jornada.

ductos para el mercado", añadió. No obstante, Llorca dejó claro el concepto de subvención con retorno, es decir, el Estado tiene que tener retorno si las cosas van bien. A su vez, Paloma Escudero insistió en que "la industria 4.0 supone que la gestión del transporte y la logística y de la actividad portuaria, se deben llevar a cabo a partir de los datos generados". Para Escudero, el puerto 4.0 es una infraestructura que se integra como parte fundamental en un sistema general de transporte intermodal, sostenible y competitivo. Con este puerto 4.0 "se hace posible la sincromodalidad, que pretende la optimización de redes de medios de transporte", afirmó la responsable de innovación del puerto de Cartagena.

En este sentido, el responsable de Desarrollo de Negocio del Vertical de Puertos de T-Systems, Juan Altés, afirmó que la información es la nueva infraestructura de los

puertos, donde "el gran reto es disponer de una plataforma tecnológica capaz de integrar todas las fuentes de datos y generar la información de valor necesaria para mejorar los servicios del puerto".

El puerto 4.0 permite hacer posible la sincromodalidad

Luis Antonio Álvarez Granero, jefe de División de Operaciones y Servicios Portuarios del puerto de Avilés, expuso los logros alcanzados con la plataforma 'Ágata Port' de la dársena asturiana. "Entre sus beneficios se encuentran la mejora de la gestión interna y una nueva forma de interactuar con la comunidad portuaria", afirmó. Además, la plataforma "seguirá creciendo y desa-

Tiempo para una nueva revolución en los puertos

Mar Chao, jefe comercial y de Desarrollo de Negocio de la Autoridad Portuaria de Valencia, tiene claro que los puertos están inmersos en una nueva revolución, "la revolución de la digitalización", ya que "todo se monitoriza", aseguró. En esta línea, Chao destacó el 'Valenciaport PCS', o Port Community System del puerto de Valencia. Se trata de una solución que Chao definió como "una gran mesa virtual que integra el lado mar, el lado tierra y toda la actividad portuaria en una misma plataforma". La responsable del puerto valenciano aseguró que la plataforma tecnológica es una gran herramienta, porque puede dar respuesta a nuevos retos que cada día se vayan presentando. En esta línea, el siguiente paso de la plataforma se centrará en la conexión con todas las terminales ferroviarias interiores. Por ejemplo, "que cuando salga un tren del puerto seco de Coslada se generen automáticamente las líneas de descarga en la terminal portuaria", avanzó. Al cierre de 2019, 'Valenciaport PCS' registró más de 71 millones de mensajes y contaba con más de 850 empresas conectadas. "Lo que da idea de que se trata de una plataforma digital que resulta útil y atractiva".

rollándose", adelantó Álvarez.

Patxi Sarasola, account manager de OSIsoft España, se refirió a la necesidad de las autoridades portuarias para tratar de alcanzar una visibilidad en tiempo real de todo lo que está pasando en las operaciones. Una visibilidad que, además, "les permita actuar", matizó.

Mientras, Pedro García, director de Desarrollo de Negocio de Portel, destacó un enfoque del puerto 4.0 hacia la línea de la gestión integrada, en la que se impliquen la totalidad de los servicios que participan en las autoridades portuarias.

Por su parte, José Pedro Inestal, director de Operaciones de Vetasi, se centró en la tecnología Blockchain, que "permite hacer transacciones y registrarlas de una manera muy segura, puesto que es prácticamente imposible manipularla y la información fluye de una manera muy ágil".

A su vez, el director de Tecnología e Innovación de Esri, Aitor Calero, avanzó que algunos puertos ya están haciendo experiencias piloto con la tecnología 5G y destacó como aspecto transformador de la misma que prácticamente desaparece la latencia, por lo que "un operador puede tener un centro en Corea del Sur y gestionarlo desde Europa tiempo real". Una tecnología por la que también apostó el project manager de Sngular, Antonio Sierra.



La ingeniería vasca Zeuko está especializada en grúas industriales y portuarias.

SERVICIOS

La ingeniería vasca Zeuko coloca su punto de mira en el mercado chileno

Firma un acuerdo de colaboración con la empresa de consultoría Gertuko para facilitar su desembarco en sectores estratégicos

► La ingeniería vasca Zeuko pone su punto de mira en el mercado chileno. La empresa, especializada en grúas industriales y portuarias, firma un acuerdo de colaboración con la empresa de consultoría Gertuko, que se dedica a tender puentes entre el País Vasco y Latinoamérica, con el objetivo de facilitar su desembarco en sectores estratégicos.

ALFONSO ALDAY. Bilbao

La ingeniería vasca Zeuko, especializada en grúas industriales y portuarias, ha puesto su punto de mira en Chile. La apuesta por entrar en este mercado se ha concretado mediante la firma de un acuerdo con la empresa de consultoría Gertuko, que se dedica a tender puentes entre el País Vasco y Latinoamérica.

La colaboración permitirá a Zeuko enfocar su estrategia con el objetivo de responder a las necesidades de los sectores más afines a su actividad, como el minero, portuario y astilleros, donde la ingeniería puede aportar su experiencia, según destacó la empresa vasca a través de una nota.

La idea es empezar a trabajar de forma conjunta para plasmar los primeros proyectos a medio plazo. A partir de un primer análisis y un estudio de mercado, la hoja de ruta trazada contempla un desembarco en sucesivas fases, contando con el acompañamiento local de Gertuko,

que cuenta con oficinas en Chile y en el País Vasco.

La previsión que maneja Zeuko es que los servicios ofrecidos tengan una "buena acogida", especialmente en los campos de la inspección y ampliación de la vida útil de grúas, la sensorización de grúas para realizar mantenimiento predictivo, la renovación de grúas y el suministro

Se ha planificado una estrategia de entrada en sucesivas fases

de maquinaria singular y específica. "Gracias a nuestra especialización, podemos trabajar con todo tipo de compañías; con fabricantes de productos estándar para crear productos a medida, pero también realizar inspecciones técnicas, proyectos de prolongación de la vida útil de las grúas y maquinaria espe-

cial... hay un campo de trabajo muy amplio", apunta Ismael Bienvenido, managing director de Zeuko.

OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

La ingeniería, en este sentido, destaca que las oportunidades se plantean en la amplia actividad industrial que hay en Chile y en el sector de la minería. "Un sector muy grande y con importantes necesidades de productos y servicios, en el que el movimiento de cargas es la segunda actividad después de la extracción", añade el mismo comunicado.

Además del mercado chileno, el interés de Zeuko también abarca otros países latinoamericanos, con proyectos en curso en Ecuador y Colombia, donde ha llegado de la mano de clientes y se plantea ampliar su actividad a corto plazo. Entre los últimos trabajos, Zeuko entregó recientemente a Cosco Shipping Ports nuevos equipos para manejar contenedores 'Open Top' entre 20 y 40 pies con cargas especiales en sus instalaciones del puerto de Bilbao. Como ya adelantó este periódico, se trata de tres prolongadores de esquinas telescópicos, que permiten a las grúas portuarias la manipulación de cajas con mercancías que sobresalen en altura.

MARÍTIMO

El coronavirus aparca el concurso en la zona industrial de Bilbao Port

La última parcela de la zona industrial del puerto de Bilbao en Punta Sollana, con una superficie de 46.700 m2, tendrá que esperar. La crisis del coronavirus ha provocado la suspensión -mientras dure el estado de alarma- del plazo de presentación de ofertas al concurso público lanzado por la Autoridad Portuaria, que estaba previsto finalizase el 20 de abril. Se trata de una zona destinada al almacenamiento y distribución de graneles líquidos, principalmente gasóleos, gasolinas, biocombustibles y bio-líquidos en general, así como actividades complementarias de las anteriores. Como ya adelantó este periódico, la entidad decidió abrir un concurso y archivar el expediente de GM Fuel Service, ya que durante el trámite de competencia de proyectos se presentaron tres grupos más interesados en la misma parcela.

DISTRIBUCIÓN

Eroski adquiere diez supermercados de Sabeko Banaketa

Eroski ha ampliado su red vizcaína de distribución tras el acuerdo sellado con Sabeko Banaketa para la adquisición de diez de sus supermercados bajo enseña Simply. Los establecimientos que entran en la operación están ubicados en Basauri, Bilbao (5), Erandio, Galdakao, Getxo y Santurtzi y agragan una superficie comercial de aproximadamente 8.500 metros cuadrados. Eroski prevé realizar reformas en las tiendas para adaptarlas al modelo "contigo", impulsando la promoción de una alimentación saludable y sostenible, y mantener todos los puestos de trabajo y la subrogación de las condiciones laborales.

TRÁFICOS

Pasaia y Bilbao mueven tres millones de toneladas en enero

Los puertos españoles trasegaron 45,8 millones de toneladas en enero, lo que arrojó un recorte anual del 1,8 por ciento. Los puertos vascos, por su parte, movieron tres millones de toneladas, aunque con distinto comportamiento. Bilbao estibó 2,765 millones, con baja del 5,08 por ciento; y Pasaia, 244.000 toneladas, con alza del 4,59 por ciento. Los líquidos marcaron el mejor saldo en Bilbao: 1,656 millones y alza del 4,45 por ciento.

Tecnología Vasca

Medidas urgentes para innovación

El Ministerio de Ciencia e Innovación ha lanzado medidas urgentes para apoyar el mantenimiento de la innovación empresarial. Entre ellas figuran la exención de garantías para solicitar ayudas de proyectos de I+D+i.

Global Graphene Call enriquecerá el ecosistema vasco del grafeno

Graphenea, CIC nanoGUNE y BerriUp impulsarán proyectos empresariales y desarrollos de producto en torno a ese material

► Graphenea, CIC nanoGUNE y la aceleradora de *startups* BerriUp han sumado fuerzas para lanzar Global Graphene Call, la primera convocatoria que impulsará el desarrollo de proyectos empresariales y productos en torno al grafeno. De ese modo, enriquecerán el ecosistema vasco creado a partir de ese revolucionario material.

AINARA LOZANO. Bilbao

La labor desarrollada por CIC nanoGUNE a partir del uso del grafeno, clave para el desarrollo de nanotecnología, y de otros nuevos materiales bidimensionales emergentes ha conllevado la construcción de un ecosistema en torno a dicho material, "lo que ha situado a Gipuzkoa y al País Vasco entre los líderes mundiales en esa área", según explica el director del centro de investigación cooperativa, José María Pitarke. "Nuestros investigadores han hecho avanzar el conocimiento sobre el grafeno y otros materiales bidimensionales de forma considerable, abriendo el camino a cada vez más diversos desarrollos tecnológicos."

En busca de ampliar ese ecosistema, la aceleradora BerriUp, CIC nanoGUNE y la empresa Graphenea, la primera *startup* que puso en marcha el centro de investigación guipuzcoano para la producción de grafeno, han lanzado la convocatoria Global Graphene Call con el fin

de impulsar ideas empresariales relacionadas con el grafeno. Como afirma la directora de BerriUp, la iniciativa surge como "una propuesta muy atractiva para aquellos equipos que quieran lanzar un proyecto o negocio vinculado al sector". Es decir, "atraer nuevas iniciativas innovadoras para continuar enriqueciendo el ecosistema que hemos generado en torno al grafeno en Euskadi", afirma José María Pitarke.

La tipología de las iniciativas a las que está dirigida la convocatoria son proyectos propios y legítimos relacionados con el grafeno para ayudarles en el recorrido inicial, al igual que se hace con una aceleradora al uso, apoyando con mentori-

Las inscripciones estarán abiertas hasta el 26 de abril

zación, material y horas de uso de instalaciones técnicas. De ese modo, los finalistas seleccionados podrán disfrutar entre los próximos meses de junio y agosto de un programa de aceleración personalizado en la sede de BerriUp en San Sebastián, además de disponer del material de Graphenea y hacer uso del equipamiento científico de nanoGUNE.

En el caso concreto de este centro tecnológico, su director avanza que

su aportación tiene un doble objetivo. En primer lugar, y con un carácter eminentemente práctico, facilitarán a los nuevos promotores de proyectos empresariales el acceso a infraestructura de primera línea, lo que les permitirá dar un salto cualitativo en el desarrollo de su idea.

El segundo reto, más estratégico, está relacionado con la misión del CIC, que es la de impulsar el desarrollo competitivo del País Vasco, en este caso, con la atracción de nuevas ideas innovadoras que enriquezcan el tejido productivo.

Desde Graphenea, por su parte, aportarán toda su experiencia en síntesis de grafeno y comercialización de materiales avanzados, así como el suministro de los materiales de grafeno que el proyecto necesite para llevar a cabo sus pruebas durante el periodo de aceleración de la convocatoria.

El director de Graphenea, Jesús de la Fuente, considera que lanzar un dispositivo o tecnología basada en el grafeno "es un reto que tiene un gran potencial rupturista, pero que requiere de mucho tiempo e inversión". Es por ello, que afirma que la convocatoria Global Graphene Call "es una gran oportunidad para una persona o equipo que quiera convertir en realidad alguna aplicación basada en estos materiales".

En su opinión, las tres entidades que impulsan la convocatoria tienen mucho que ofrecer a las iniciativas a presentar, empezando por la metodología que ofrece BerriUp, la

Jesús de la Fuente

Director de Graphenea



«Es una gran oportunidad para un equipo que quiera convertir en realidad alguna aplicación»

«Tenemos vocación de acompañar a las startups en su escalado industrial y crecimiento»

gama de productos de Graphenea y la infraestructura y el equipamiento puntero del que dispone nanoGUNE. "Creemos que esta combinación tiene todos los ingredientes para impulsar y atraer nuevos proyectos a nuestro territorio, y servirles de trampolín para llegar a convertirse en proyectos empresariales exitosos", asegura de la Fuente. Al mismo tiempo, advierte de que tienen vocación de "acompañar a las startups que salgan de esta iniciativa no solo en su fase inicial, sino también en su escalado industrial y crecimiento internacional".

El plazo de inscripciones de la convocatoria permanecerá abierto hasta el próximo 26 de abril.

Leartiker se afianza en la biomedicina con la ISO 13485

Leartiker ha dado un paso más en su apuesta por la biomedicina tras obtener la certificación 13485, que recoge los requisitos de un sistema de gestión de calidad para que pueda ser utilizado por una organización en el diseño y desarrollo, producción, instalación o prestación de servicios de productos sanitarios. Especializado en tecnologías de polímeros y alimentación, el centro tecnológico cuenta con la especialización Health dentro del ámbito de tecnología de polímeros, en la que desarrolla dispositivos médicos

ACUICULTURA

Gaiker participa en el desarrollo de cuerdas de base biológica

El centro tecnológico Gaiker participa en el proyecto europeo Biogears, enfocado al desarrollo de nuevos materiales de base biológica para emplearse en la fabricación de cuerdas biodegradables y compostables para acuicultura. A lo largo de los tres próximos años, se crearán nuevos materiales de origen biológico, basados en biopolímeros de fuentes renovables.



Horizon 2020 amplía los plazos

La CE ha extendido los plazos de presentación de propuestas de las convocatorias de Horizon 2020 ante la crisis generada por el COVID-19. Los plazos se pueden consultar en la dirección <https://bit.ly/3b4qKIB>.

Tekniker participa en 'EFOOD 4.0'

El centro tecnológico Tekniker participa en el proyecto EFOOD 4.0, impulsado para lograr la transformación digital de toda la cadena de valor gastroalimentaria vasca y generar un modelo que guíe la digitalización del sector.

El proyecto 'Autolib' llevará al sector industrial tecnologías orientadas a la conducción autónoma

Vicomtech lidera esta iniciativa dentro del programa Elkartek con el propósito de preparar tecnológicamente la automatización multivehicular del ámbito industrial

► Vicomtech introducirá tecnologías orientadas a la conducción autónoma en el sector industrial tras emprender el proyecto Elkartek 'Autolib', una iniciativa de investigación cooperativa que, junto a cinco entidades y dos universidades, sentará las bases para preparar tecnológicamente la automatización multivehicular.

AINARA LOZANO. Bilbao

El proyecto Autolib investiga y desarrolla módulos funcionales basados en la percepción del entorno, fusión de datos a través algoritmos complejos de análisis y entendimiento del entorno con el fin de generar una plataforma que permita la automatización de vehículos heterogéneos y multisectoriales. Según explica la directora de Sistemas de Transporte en Ingeniería de Vicomtech, Oihana Otaegui, "estos módulos y estas soluciones permitirán acelerar la automatización distintos tipos de vehículos y tendrán un impacto en la fabricación de piezas, ya que éstas tienen que responder a las necesidades generadas desde la automatización".

Los avances tecnológicos en Inteligencia Artificial, comunicaciones y seguridad van a permitir no solo la automatización del transporte a ni-

vel de producto, sino en todas las fases de su cadena de valor y del sector industrial en general. Por tanto, señala Otaegui, "la automatización de la movilidad va a jugar un papel fundamental en todos los sistemas de transporte, en proveedores de piezas y sistemas, en la logística interna y externa requerida en las fábricas del futuro". De igual modo, y dada la importancia del sector industrial en el País Vasco, "es vital prepararse para el cambio de paradigma de movilidad, entendida como la necesidad final, a la vez que como fase de la cadena de valor de la fabricación".

Crearán una plataforma para automatizar vehículos

Para llevar a cabo los objetivos planteados, Autolib se centra, fundamentalmente, en investigar sobre tecnologías de percepción, decisión y control, comunicaciones, confiabilidad, ciberseguridad, confort y dinámica vehicular. A partir de estas tecnologías, el consorcio investiga sistemas y métodos de percepción y comprensión del entorno en base a tres pilares básicos: detección y se-



Automóvil de conducción autónoma.

Proyecto Autolib

Objetivo: generar una plataforma que permita la automatización de vehículos heterogéneos para el sector industrial.

Consorcio: Liderado por Vicomtech, está formado por Ceit, Ikerlan, Tecnalia, los tres miembros del BRTA, por el AIC, BCAM, la UPV/EHU y Mondragon Unibertsitatea.

Tecnologías: Investigación en tecnologías de percepción, decisión y control, comunicaciones, confiabilidad, ciberseguridad, confort y dinámica vehicular.

Objetivos: Pretenden obtener técnicas autónomas de planificación y actuar sobre elementos de control del vehículo.

guimiento de elementos, comprensión del contexto, manipulación de datos y su interpretación.

A través de esas actuaciones, Otaegui adelanta que lo que pretenden es obtener técnicas autónomas de planificación, decisión y control de rutas factibles; decidir sobre la ejecución de rutas y maniobras o re-planificaciones de acciones; y actuar sobre elementos de control del vehículo para efectuar las maniobras decididas con resultado real fiel al previsto por el sistema. Definirán, a su vez, los sistemas y metodologías de comunicación adecuados para entornos vehiculares cooperativos y su ejecución según nuevos estándares de comunicaciones y ancho de banda disponible.

DIGITALIZACIÓN

El proyecto Jano tratará de eliminar los tiempos de inactividad de las máquinas

EMPRESA XXI. Bilbao

Un total de dieciséis entidades han puesto en marcha el proyecto Jano, liderado por ITP, con el fin de mejorar la competitividad a través de la fabricación cero defectos y la eliminación de los tiempos de inactividad de máquinas y productos en servicio. Unos objetivos que se dirigirán a los ámbitos de la robotización, automatización, fabricación aditiva y realidad asistida mediante el desarrollo de técnicas de visión artificial, realidad virtual y realidad aumentada.

El conjunto de los desarrollos a eje-

cutar se centrarán en la gestión global de la cadena de valor del dato en red a través de la conectividad de máquinas y productos y del uso de soluciones de IoT, Big Data, ciberseguridad y plataformas integradas. El consorcio Jano, enmarcado en el programa CIEN del Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI), está formado por ITP, Ideko, Siemens Gamesa, Gestamp, Danobat, Ona, Renishaw, Trimek, Nippon Gases, la UPV/EHU, la Universidad Carlos III de Madrid, el IMDEA, el BCAM, Azterlan, Innovaia y Tekniker.

Según explica el responsable de la iniciativa de Ideko, Elena Urkia, el consorcio está formado por empresas de diferentes sectores y complementarias entre sí, puesto que la iniciativa tiene la misión de impulsar el desarrollo de tecnologías dirigidas a la transformación digital, "un campo que es transversal a todos los sectores de actividad y del que depende la competitividad en el medio y largo plazo.

En el caso concreto de Ideko, el centro tecnológico aportará su conocimiento y elevado grado de especialización en el desarrollo de soluciones avanzadas, basadas en tecnologías digitales, para la captación y procesamiento de datos procedentes de las máquinas, la automatización de los entornos de fabricación y la construcción de plantas productivas interconectadas e inteligentes.

FERROCARRIL

CAF, Ceit y Tecnun reducirán los plazos de entrega de trenes un 20%

CAF, Ceit y Tecnun trabajan en el proyecto Unimodel para conocer el coste de operar un tren en la vía, así como para mejorar los costes de su ciclo de vida. De este modo, la iniciativa permitirá reducir el coste del vehículo ferroviario y su plazo de entrega en un 20 por ciento, lo que incrementará la competitividad del fabricante. Para ello, mejorarán la predicción de las simulaciones y optimizarán el diseño de las suspensiones de los vehículos, lo que incidirá en mayor confort y seguridad.

La deuda pública crece un 1,5% en enero

Las administraciones públicas alcanzaron una deuda de 1,195 billones de euros en febrero, un 1,5% más que doce meses atrás. Administración central y autonómica, la incrementaron un 1,18%; y la Seguridad Social, un 33,5%.

Torres: BBVA parte en una buena posición para afrontar esta crisis

El presidente de la entidad destaca ante su junta de accionistas el liderazgo en rentabilidad del banco en la industria financiera

► La crisis del coronavirus marcó la última junta de accionistas de BBVA, en la que su presidente, Carlos Torres, destacó que la entidad parte en una buena posición para afrontar su impacto económico, además de incidir en que en 2019 el banco logró su mayor beneficio atribuido sin singulares de la última década.

IÑAKI CALVO. Bilbao

El presidente de BBVA, Carlos Torres, remarcó en la última junta de accionistas de la entidad, celebrada en Bilbao, que, a pesar de la "incertidumbre" existente, que se ha reflejado en "caídas importantes" en los mercados y en el precio de la acción del banco, "partimos de una buena posición de rentabilidad, de capital y de liquidez para afrontar las dificultades de esta crisis" provocada por el coronavirus.

Precisamente, el Covid-19 marcó de principio a fin el cónclave, al que apenas asistieron de forma presencial 90 accionistas siguiendo las recomendaciones de las autoridades sanitarias y de los organizadores, que habían habilitado salas especiales en el Euskalduna y en edificios de la entidad en Bilbao para seguir las intervenciones por televisión y evitar las concentraciones.

En su discurso, Torres remarcó que 2019 fue un año de "excelentes resultados" para BBVA e incidió en



Las medidas de seguridad por coronavirus marcaron el desarrollo de la junta. (Foto: BBVA).

repetidas ocasiones en que durante el ejercicio la entidad consiguió "el mayor beneficio atribuido sin singulares de la última década" y "una rentabilidad que nos sitúa como líder en la industria financiera". Sobre el impacto económico que tendrá la crisis desatada por el coronavirus en los próximos trimestres, señaló que todavía es pronto para estimar un cálculo, si bien insistió en que, para superarlo, "tenemos un banco sólido" y "una estrategia diferencial" que, en los últimos años, ha conseguido "grandes logros" con su enfoque en la digitalización. "Para los próximos años, hemos definido una nueva estrategia con la que seremos capaces de anticiparnos de nuevo y amplificar los excelentes resultados de la digitalización", aseguró.

Solo 90 accionistas acudieron de forma presencial a la junta

En este sentido, recordó que las nuevas prioridades en las que trabajará BBVA pasan por mejorar la salud financiera de sus clientes ayudándoles a gestionar sus finanzas, por acompañarles con financiación en la transición hacia un futuro sostenible apoyando un desarrollo económico inclusivo, por aumentar clientela a través de los canales digitales para lograr un crecimiento rentable en los segmentos más atractivos, por buscar la excelencia operativa mediante procesos automatizados y sencillos manteniendo el enfoque en el control interno, la gestión de los riesgos y la optimización del uso del capital, por conseguir el "mejor equipo y el más comprometido" y por el uso de los datos y la tecnología como palancas clave para tener éxito en esta estrategia.

LA MARCHA DE BBVA

Epígrafe	2014	2015	2016	2017	2018	2019	%19/18
M. Intereses	15.116	16.426	17.059	17.758	17.591	18.202	+3,5%
M. Bruto	21.357	23.680	24.653	25.270	23.747	24.542	+3,3%
M. Neto	10.406	11.363	11.862	12.770	12.045	12.639	+4,9%
Beneficio bruto	4.063	5.879	6.392	6.931	8.446	6.398	-24,2%
Beneficio neto	2.618	2.642	3.475	3.514	5.400	3.512	-35,0%
Activo total	651.511	750.078	731.856	690.059	676.689	698.690	+3,3%
Crédito a clientela	366.536	432.855	430.474	400.369	386.225	394.763	+2,2%
Depósitos clientela	330.686	403.069	401.465	376.379	375.970	384.219	+2,2%
Patrimonio neto	51.609	55.439	55.428	53.323	52.874	54.925	+3,9%
Eficiencia	51,30%	52,00%	51,90%	49,50%	49,30%	48,50%	-1,6%
Beneficio/ATM	0,50%	0,46%	0,64%	0,84%	0,81%	0,82%	+1,2%
Coste de riesgo	1,25%	1,06%	0,85%	0,89%	1,01%	1,04%	+3,0%

Datos en millones de euros. En la memoria de 2019 se reexpresaron las cifras de 2017 y 2018. Fuente: BBVA.

La transformación digital y el 'caso Cenyt'

I.CALVO. Bilbao

La transformación digital y el 'caso Cenyt' también tuvieron sitio en la intervención de Carlos Torres. Respecto al proceso de digitalización iniciado en 2015, hizo hincapié en que ha resultado crucial para el "buen desempeño" del banco durante estos últimos años. En concreto, explicó que casi la mitad del negocio de BBVA se genera ya digitalmente, mientras que hace un lustro la cifra apenas oscilaba entre el diez y el quince por ciento. Asimismo, confirmó que, actualmente, más de la mitad de los clientes del banco interactúa con la entidad a través

de su teléfono móvil y que el 57 por ciento lo hace de manera digital. Según dijo, la digitalización también ha permitido a BBVA crecer en clientes de forma "muy notable". Por otro lado, Torres aludió al 'caso Cenyt' incidiendo en que, "desde su inicio, y en todo momento", la entidad ha buscado "el esclarecimiento de los hechos, la plena colaboración con la Justicia y la adopción de medidas". "Ahora -añadió-, hay que dejar que la Justicia haga su trabajo", al tiempo que remarcó que los miembros del actual consejo de administración "no tienen conexión alguna con el caso".

Apoyo a pymes y autónomos contra el Covid-19

I.CALVO. Bilbao

BBVA ha lanzado un plan de choque para apoyar a pymes y autónomos con el fin de ayudarles a gestionar el impacto del coronavirus en sus negocios. Por un lado, ha reforzado sus canales digitales y remotos, que posibilitan la realización de la práctica totalidad de las gestiones de estos colectivos sin desplazamientos. Por otro, ha puesto a disposición de la pequeña y mediana empresa, así como de los trabajadores por cuenta propia, líneas de liquidez inmediata de hasta 25.000 millones de euros para hacer frente a las consecuencias económicas de

la pandemia en este colectivo clave del tejido empresarial.

Asimismo, el banco ha suscrito la línea ICO de 400 millones de euros para ayudar a pymes y autónomos de los sectores turístico, transporte y hostelería a mitigar los efectos del Covid-19. Estos colectivos podrán solicitar un importe máximo de 500.000 euros mediante préstamos con plazos de uno a cuatro años y uno de carencia, un tipo fijo máximo anual de 1,50 por ciento TAE y sin comisión de apertura. Además, esta línea cuenta con una garantía del ICO del 50 por ciento de la financiación.

El Tesoro eleva un 1,75% la emisión viva

El nominal de la deuda viva del Tesoro Público agregó 1,032 billones de euros en febrero. Este volumen arrojó un alza del 1,75% sobre febrero de 2019. El tipo de interés medio de la deuda fue del 2,153% (2,386% en febrero de 2019).

Las empresas suben un 10,9% su resultado

La Central de Balances Trimestral del BdE estima que la desaceleración del crecimiento en 2019 no impidió que el resultado ordinario neto empresarial avanzase un 10,9%, por encima del 9,2% de 2018. El VAB creció un 1,8%.

Luzaro sube su actividad crediticia un 52% en 2019 y se ha fijado el desafío de repetir volumen en 2020

Prevén que la línea de consolidación financiera compense, en parte, la baja en inversión

► Luzaro otorgó financiación a casi 200 empresas vascas en 2019. Su ritmo de actividad se incrementó de forma muy sólida. Esta tendencia ascendente se enfrenta en 2020 a la crisis desencadenada por el coronavirus, pero los responsables de la entidad confían en mantener un volumen de negocio similar al del pasado ejercicio.

JESÚS GALINDO. San Sebastián

Luzaro EFC, participada por Kutxabank, Sabadell, Laboral Kutxa, CA Bankoa, Gobierno Vasco y Enisa, formalizó 199 operaciones de préstamo con un volumen agregado de 46,2 millones de euros en 2019. La directora de la entidad, Carmen Fuentes, ha indicado a Empresa XXI que “la actividad registró un crecimiento anual del 46,3 por ciento en operaciones y del 52,2 por ciento en volumen. Esto supuso quedarnos muy cerca del objetivo de 49 millones de euros que establecimos para 2019”.

De cara a 2020, el plan de negocio contempla consolidar los registros de 2019 y acercarse a los 50 millones de euros: “La crisis provocada por el coronavirus -remarca Carmen Fuentes- trastoca las previsiones, aunque confiamos en mantener un ritmo alto de actividad. Habíamos previsto que tres cuartas parte de la actividad se concentrara en las líneas de inversión en activos, indus-

tria 4.0 y circulante, y el resto en consolidación financiera. Tenemos claro que la inversión industrial será menos intensa, pero confiamos en que las operaciones de consolidación financiera, de las que ya hemos empezado a registrar una intensificación de las consultas, compensen una parte de esa baja”. Respecto a la disponibilidad de liquidez para atender alzas de la demanda de financiación por parte de las empresas, la directora de Luzaro asegura que “disponemos de fondos y líneas del BEI avaladas por el Gobierno Vasco. En nuestro caso, el problema no sería de liquidez, sino de capacidad material para atender un crecimiento exponencial de las operaciones”.

NEGOCIACIÓN DEL CONVENIO

Si atendemos a la pasada crisis, el primer frente vasco de financiación se armó con la línea especial de avales lanzada por Elkargi y Lakua, convirtiéndose Luzaro en una herramienta clave en la refinanciación de esas operaciones tres años más tarde. Sin embargo, en esta ocasión, la aportación de la entidad de créditos participativos puede cobrar mayor protagonismo dentro de este mismo ejercicio. Las negociaciones entre Gobierno Vasco, Luzaro y sus socios y Elkargi “ya cuentan con un borrador muy avanzado de Convenio -actualmente está en vigor el de 2014- que contempla poder duplicar el riesgo por empresa

Carmen Fuentes

Directora de Luzaro EFC



«Ya registramos un mayor número de consultas de las pymes para la línea de consolidación»

hasta dos millones de euros; y, en casos especiales, con operaciones compartidas por varias entidades, hasta 2,5 millones; además, de subir el porcentaje de financiación sobre la inversión que podemos asumir en las operaciones del 60 al 80%”.

Estos elementos otorgarían a la entidad mayor margen de maniobra para cubrir estructuraciones de deuda de las pymes vascas en un momento de gran incertidumbre y riesgo. Al mismo tiempo, Luzaro ha abierto un nuevo frente de negocia-

ción para la creación de una línea de financiación que eleve el periodo de carencia: “En este caso, buscamos favorecer los planes de inversión de compañías que necesitan un periodo de retorno más largo en sus planes de negocio, por los mercados en los que operan, adaptando los calendarios de amortización a esas necesidades”.

DEMANDA MANUFACTURERA

En el caso de Luzaro destaca el gran impacto de sus préstamos en el sector industrial. Como detalla Carmen Fuentes: “Nuestro saldo vivo de operaciones alcanzó 140 millones de euros al cierre del 2019. El 58 por ciento del riesgo estaba comprometido con empresas manufactureras y el 16 por ciento con empresas de servicios relacionadas con la industria”. Igualmente, de los 46,2 millones de euros formalizados en 2019, el 48 por ciento se canalizó en “la línea de inversiones en activos fijos, el 6 por ciento en la de Industria 4.0, el 19 por ciento en la de circulante y el restante 26 por ciento en la de consolidación financiera”.

La posición de solvencia también se reforzó en el pasado año al reducir “significativamente los créditos dudosos por ejecución de garantías. El 95 por ciento del saldo vivo de préstamos cuenta con garantía de Elkargi, las entidades financieras socias y el Gobierno Vasco, presentando una ratio de cobertura del 151% sobre el riesgo propio en mora”.

REGULADORES

BdE juzga como necesario “mutualizar” el riesgo presupuestario de los Estados

EMPRESA XXI. Bilbao

El Gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos, considera que todas las medidas adoptadas hasta la fecha para evitar el colapso económico deberían reforzarse a través de la mutualización del riesgo presupuestario de los países de la UE. En concreto, Hernández de Cos indica que “el desafío común que tenemos por delante es de tal magnitud, que hacerle frente requiere una actuación decidida y ambiciosa de las autoridades e instituciones comunitarias a través de

los instrumentos existentes, tanto financieros como presupuestarios, así como de posibles nuevas herramientas, entre las que debe darse prioridad a aquellas que refuercen la capacidad de compartir -mutualizar- el riesgo presupuestario de los Estados miembros. Es en este difícil momento en el que hay que poner en valor el principio de solidaridad sobre el que se fundó el proyecto europeo, que redundará, además, en una mayor eficiencia de las medidas. Una mayor ambición y coordinación de la respuesta a escala eu-

ropea no es una opción, es una necesidad imperiosa”.

Este salto en la política económica común daría cuerpo y solidez a las medidas adoptadas como el lanzamiento por el BCE de un nuevo programa de compra de activos, bonos públicos y privados por un volumen mínimo de 750.000 millones de euros durante el presente ejercicio y, en caso de ser necesario, más allá de esa fecha.

El Gobernador del BdE cree vital una “actuación rápida, contundente y coordinada de las distintas autoridades económicas -nacionales y europeas; fiscales, monetarias y supervisoras- para hacer más probable que la crisis tenga efectos transitorios y no termine dejando por el camino un largo reguero de pérdida de empleos y cierres de empresas”.

FINANCIACIÓN

El BCE proporcionará mayor flexibilidad a las entidades financieras

El BCE anunció el 20 de marzo medidas adicionales para asegurar la financiación a los hogares y empresas. Para ello, ha introducido flexibilidad supervisora para los préstamos de ‘probable impago’ cuando se amparen en garantías públicas concedidas en el contexto del coronavirus; para los ‘dudosos’, que tendrán un tratamiento prudencial preferente; y para la aplicación de flexibilidad en las estrategias de reducción de los préstamos dudosos.

Bajan los precios industriales

Los precios industriales del País Vasco descendieron en febrero un 0,7% en términos interanuales, según el Eustat. Sobre enero, la caída fue del 0,9%. Industrias extractivas y agua fueron los sectores más inflacionistas del último mes.

Las pensiones no contributivas de la CAPV vuelven a crecer

Tras caer un 4,6% en 2018, el año pasado se elevaron un 2,1% al aumentar las de jubilación, ya que las de invalidez descendieron

► La pensión no contributiva media del País Vasco ascendió el año pasado a 398 euros mensuales, un 3,3 por ciento más que en 2018. En total, se registraron en la CAPV 12.093 pensiones de estas características, un 2,1 por ciento más. Las de jubilación se dispararon un 6,2 por ciento, mientras que las de invalidez bajaron un 1,6 por ciento.

IÑAKI CALVO. Bilbao

Las pensiones no contributivas retornaron en 2019 a la senda del crecimiento en el País Vasco tras el descenso del 4,6 por ciento marcado el ejercicio precedente. En total, se contabilizaron 12.093, un 2,1 por ciento más que en 2018, según los últimos datos de la Seguridad Social. Se trató del tercer crecimiento regional más importante del año, solo superado por los de Navarra y Madrid.

El incremento fue achacable únicamente al aumento de las pensiones no contributivas de jubilación, que experimentaron un alza del 6,2 por ciento hasta situarse en las 5.949. De hecho, las 6.144 de invalidez se contrajeron un 1,6 por ciento respecto a 2018, si bien continuaron siendo mayoría, el 50,8 por ciento de las existentes en la CAPV.

La retribución media subió un 3,3%, hasta los 398 euros

El País Vasco apenas concentró de un 2,7 por ciento de todas las pensiones no contributivas de España en 2019, que ascendieron a 452.157, una décima más que el año anterior. Las de jubilación registraron un alza del 1,6 por ciento, muy por debajo del aumento del caso vasco. En cambio, las de invalidez descendieron un 1,9 por ciento, más en línea con la evolución en la CAPV.

El importe medio de la pensión no contributiva creció en 2019 de forma pareja en España (3,5 por ciento) y en la CAPV (3,3 por ciento), situándose en los 400 euros mensuales en el conjunto del Estado y en

EVOLUCIÓN DE LAS PENSIONES NO CONTRIBUTIVAS

	País Vasco			España		
	Nº Total	Jubilación	Invalidez	Nº Total	Jubilación	Invalidez
2007	9.850	4.461	5.389	474.382	270.980	203.401
2015	11.146	4.981	6.165	453.547	254.029	199.518
2016	11.399	5.113	6.286	455.077	255.165	199.912
2017	11.717	5.405	6.312	454.678	256.690	197.988
2018	11.846	5.602	6.244	451.780	257.023	194.757
2019	12.093	5.949	6.144	452.157	261.044	191.113
%19/18	+2,1%	+6,2%	-1,6%	+0,1%	+1,6%	-1,9%

NÚMERO DE PENSIONES NO CONTRIBUTIVAS POR AUTONOMÍAS

Zona	2007	2017	2018	2019	%19/18	%19/Tot.	%07/Tot.
Navarra	2.979	2.672	2.651	2.734	+3,1%	0,6%	0,6%
Madrid	33.753	40.615	41.722	42.660	+2,2%	9,4%	7,1%
País Vasco	9.850	11.717	11.846	12.093	+2,1%	2,7%	2,1%
La Rioja	1.998	1.908	1.940	1.975	+1,8%	0,4%	0,4%
Cataluña	58.679	58.706	59.676	60.603	+1,6%	13,4%	12,4%
Murcia	14.721	15.185	15.337	15.481	+0,9%	3,4%	3,1%
Aragón	9.139	7.345	7.266	7.294	+0,4%	1,6%	1,9%
Com. Valenciana	47.162	48.897	48.843	48.991	+0,3%	10,8%	9,9%
Castilla La Mancha	22.309	19.802	19.382	19.427	+0,2%	4,3%	4,7%
España	474.382	454.678	451.780	452.157	+0,1%	100,0%	100,0%
Canarias	42.204	43.624	43.246	43.216	-0,1%	9,6%	8,9%
Asturias	10.917	8.977	8.630	8.619	-0,1%	1,9%	2,3%
Baleares	7.878	7.924	7.882	7.861	-0,3%	1,7%	1,7%
Cantabria	6.222	7.024	7.125	7.093	-0,4%	1,6%	1,3%
Castilla y León	26.085	21.890	21.770	21.651	-0,5%	4,8%	5,5%
Galicia	51.657	39.564	38.802	38.511	-0,7%	8,5%	10,9%
Extremadura	16.305	13.474	13.119	12.970	-1,1%	2,9%	3,4%
Andalucía	108.198	100.646	97.847	96.210	-1,7%	21,3%	22,8%

EVOLUCIÓN DE LA INCAPACIDAD PERMANENTE

Año	España		País Vasco	
	Número	Media	Número	Media
2008	906.835	801,5	44.407	1.033,4
2009	920.863	831,5	44.603	1.070,2
2010	933.730	849,9	44.581	1.090,0
2011	938.491	869,5	44.389	1.112,7
2012	943.296	887,3	44.200	1.134,9
2013	935.220	907,6	43.487	1.158,7
2014	929.484	915,6	42.802	1.171,0
2015	931.668	923,3	42.503	1.181,7
2016	938.344	929,7	42.486	1.190,9
2017	947.130	936,0	42.848	1.198,6
2018	951.838	946,2	42.921	1.212,9
2019	957.500	975,5	42.955	1.248,4
%19/18	+0,6%	+3,1%	+0,1%	+2,9%
%19/05	+15,0%	+39,3%	+2,7%	+37,1%

Pensión media en euros. Fuente: Seguridad Social. Elaboración EMPRESA XXI.

los 398 en la comunidad autónoma. En otro orden de cosas, el número de pensiones por incapacidad permanente se elevó el año pasado apenas una décima en la CAPV, frente a una subida de seis décimas en

España. Asimismo, la pensión media mensual por este concepto creció a menor ritmo en el País Vasco (2,9 por ciento) que en España (3,1 por ciento), hasta los 1.248 y los 975 euros, respectivamente.

CONCURSOS

Los concursos se disparan en el País Vasco en el arranque del año

El País Vasco registró 48 concursos empresariales en los dos primeros meses de 2020, lo que supone un alza del 41,1 por ciento sobre el mismo periodo del ejercicio precedente. En España, el incremento se situó en el 34,1 por ciento, según un estudio de Informa D&B. En cuanto a las disoluciones de empresas, las acumuladas en la CAPV entre enero y febrero de este año se cifraron en 442, es decir, un 5,7 por ciento menos que las contabilizadas en los dos primeros meses de 2019. En España el descenso fue del 4,3 por ciento, hasta las 7.110 disoluciones.

CONSTRUCCIÓN

El sector vasco de la construcción creció un 7,9% durante 2019

La actividad del sector de la construcción del País Vasco registró un incremento anual acumulado del 7,9 por ciento a precios corrientes en 2019, según datos del Eustat. En el subsector de la edificación el comportamiento fue aún mejor, con un alza del 8,3 por ciento. En cambio, en el caso de la obra civil, la subida fue inferior a la de la media del sector, un 4,5 por ciento. Respecto al empleo, el índice de personal ocupado experimentó una mejora del 3,2 por ciento en el conjunto del ejercicio 2019.

MEDIO AMBIENTE

Los impuestos ambientales de la CAPV subieron un 4,5% en 2018

El importe de los impuestos ambientales en la CAPV, que agrupa los que gravan la energía, el transporte y la contaminación y los recursos, ascendió a 1.256 millones de euros en 2018, un 4,5 por ciento más que en 2017, según el Eustat. Los relativos a la energía subieron un 4,7 por ciento, hasta los 1.082,7 millones, los que gravan el transporte ascendieron a 162,5 millones, un 3,6 por ciento más, y los impuestos sobre la contaminación y recursos descendieron un 0,9 por ciento, situándose en los 10,3 millones de euros.

Aumentan los costes laborales

Los costes laborales de la CAPV se elevaron un 1,5% anual en el cuarto trimestre de 2019, hasta los 3.257 euros mensuales por empleado, los más altos de España, donde subieron un 2,3%, situándose en 2.755 euros, según el INE.

Mejoran las entradas en los hoteles vascos

Las entradas de viajeros en los hoteles vascos crecieron un 15,2% anual en febrero, hasta las 206.297, según el Eustat. En los establecimientos alaveses mejoraron un 16,5%, en los vizcaínos un 16,1% y en los guipuzcoanos un 13,5%.

La industria manufacturera siguió al alza en 2019 pero perdió protagonismo en el PIB del País Vasco

En cambio, su crecimiento interanual de dos puntos le permitió ganar relevancia en el conjunto de España, donde ya supone el 10,8 % del valor añadido bruto del sector

► Un 2% creció la industria manufacturera vasca el año pasado, 1,2 puntos por debajo de la mejora del PIB regional. De este modo, la manufactura redujo tres décimas su peso en la economía de la CAPV con respecto a 2018. Sin embargo, incrementó su aportación al conjunto del sector en España, representando ya el 10,8% del total.

IÑAKI CALVO. Bilbao

El valor añadido bruto (VAB) de la industria manufacturera vasca a precios corrientes ascendió a 14.847 millones de euros el año pasado, un 2 por ciento más que en 2018, según los datos publicados por el Eustat. Sin embargo, esta mejora fue sensiblemente inferior al registrado por la economía de la CAPV (3,2 por ciento), razón por la cual el sector perdió peso en el PIB regional, pasando a representar un 18,7 por ciento del total, tres décimas menos. A pesar de esta circunstancia, la manufactura vasca reforzó su relevancia en el sector nacional, en el que ya participa con un 10,8 por ciento de los 138.000 millones de euros de VAB, 1,3 puntos más que en 2018. No obstante, hay que tener en cuenta que esta mejora se debe más a la revisión a la baja de la

Construcción, el sector más dinámico pese a perder fuelle

aportación de la manufactura al PIB español realizada por el INE (corrigió de 153.000 a 135.000 millones de euros el VAB del sector en 2018) que a la propia evolución durante 2019. De hecho, en el ejercicio, la industria manufacturera nacional creció a un ritmo relativo idéntico al de la vasca: un 2 por ciento, representando un 11 por ciento del Producto Interior Bruto español.

El pasado ejercicio fue el sexto en el que la industria manufacturera vasca creció de forma consecutiva; si bien, la cifra se situó un 2,5 por ciento por debajo de los niveles de 2008. En cuanto a su peso en la eco-

EVOLUCIÓN DEL PIB EN EL PAÍS VASCO

	2008	2016	2017	2018	2019	%19/18	%19/08
Agricultura/pesca	425	507	635	659	628	-4,8%	+47,8%
Industria y energía	17.602	15.625	16.058	16.774	17.131	+2,1%	-2,7%
Ind. manufacturera	15.235	13.411	13.888	14.557	14.847	+2,0%	-2,5%
Construcción	6.008	3.725	3.816	4.033	4.206	+4,3%	-30,0%
Servicios	38.179	44.248	45.914	47.623	49.224	+3,4%	+28,9%
VAB precios básicos	62.214	64.105	66.423	69.090	71.188	+3,0%	+14,4%
Impuestos netos	6.361	7.134	7.274	7.719	8.084	+4,7%	+27,1%
Consumo final	50.215	55.364	57.407	59.739	61.632	+3,2%	+22,7%
Hogares	39.170	43.620	45.381	47.379	48.757	+2,9%	+24,5%
AA.PP.	11.046	11.744	12.027	12.360	12.876	+4,2%	+16,6%
FBC (inversión)	22.891	16.954	17.627	18.722	19.440	+3,8%	-15,1%
Bienes de equipo	6.436	6.285	6.562	6.927	7.147	+3,2%	+11,0%
Resto	16.454	10.670	11.065	11.795	12.293	+4,2%	-25,3%
Demanda interna	73.106	72.319	75.034	78.461	81.072	+3,3%	+10,9%
Exportación B y S	46.382	45.172	48.351	50.583	51.218	+1,3%	+10,4%
Importación B y S	50.913	46.252	49.688	52.235	53.018	+1,5%	+4,1%
PIB	68.575	71.239	73.697	76.809	79.272	+3,2%	+15,6%

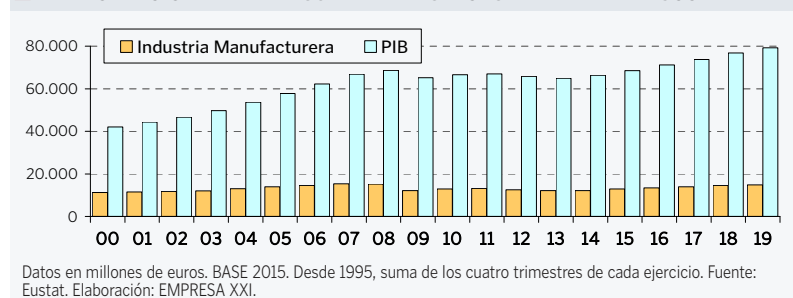
Datos en millones de euros. BASE 2015. Suma de los trimestres. Fuente: Eustat. Elaboración: EMPRESA XXI.

EVOLUCIÓN DEL PIB EN ESPAÑA

	2008	2016	2017	2018	2019	%19/18	%19/08
Agricultura/pesca	26	31	33	34	33	-0,5%	+27,3%
Industria y energía	176	163	171	173	177	+2,6%	+0,6%
Ind. Manufacturera	141	126	133	135	138	+2,0%	-2,2%
Construcción	116	59	63	68	73	+7,5%	-37,0%
Servicios	705	756	786	814	845	+3,8%	+19,9%
Comerc., transp. y host.	222	240	252	259	268	+3,7%	+20,7%
AA.PP., sanidad y educ.	172	185	189	195	203	+4,1%	+18,0%
Impuestos netos	87	103	109	114	117	+2,1%	+34,1%
Consumo final	846	861	895	925	950	+2,8%	+12,3%
Hogares	627	636	666	689	704	+2,3%	+12,3%
AA.PP.	209	212	216	224	233	+4,3%	+11,7%
FBC (inversión)	309	200	217	234	249	+6,7%	-19,3%
Bienes de equipo	75	64	71	76	80	+6,1%	+7,2%
Exportación B y S	284	377	409	422	433	+2,6%	+52,3%
Importación B y S	337	333	367	390	399	+2,4%	+18,4%
PIB	1.110	1.114	1.162	1.202	1.245	+3,5%	+12,2%

Datos en miles de millones de euros. BASE 2010 revisada en 2019. Suma de los cuatro trimestres del año. INE.

LA APORTACIÓN DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA AL PIB VASCO



Datos en millones de euros. BASE 2015. Desde 1995, suma de los cuatro trimestres de cada ejercicio. Fuente: Eustat. Elaboración: EMPRESA XXI.

nomía de la CAPV, estuvo a años luz del 40,1 por ciento que, por ejemplo, representó en el año 1981. Como ya se ha mencionado, en 2019 el Producto Interior Bruto del País Vasco registró un incremento anual

del 3,2 por ciento, lo que le permitió situarse en los 79.272 millones de euros a precios corrientes. Desde el punto de vista de la oferta, la construcción volvió a protagonizar el mejor comportamiento sectorial, si

Evolución de la demanda

Demanda interna. La demanda interna de la CAPV creció en 2019 una décima por encima del PIB a precios corrientes, situándose su alza en el 3,3%.

Consumo. El consumo final mejoró un 3,2% en relación al año anterior, impulsado por el consumo público, que se elevó un 4,2%. El privado aumentó de un modo más moderado, un 2,9%.

Inversión. El otro gran componente de la demanda interna, la inversión, se alzó 3,8%. La relativa a bienes de equipo mejoró al mismo ritmo que el PIB, un 3,2%, mientras que el resto de la inversión lo hizo por encima, concretamente un 4,2%.

bien su alza se vio ralentizada con respecto a la de 2018. En concreto, el crecimiento fue del 4,3 por ciento, 1,4 puntos inferior al del ejercicio precedente.

La incertidumbre presente a lo largo de buena parte del año en los mercados internacionales también hizo mella en el resto de los sectores productivos vascos, especialmente en el primario, el único que tuvo una evolución negativa en 2019, con una caída de su VAB del 4,8 por ciento, frente a una mejoría del 3,8 por ciento en 2018.

El sector primario fue el único que decreció respecto a 2018

Industria y energía, por un lado, y servicios, por otro, también vieron frenadas sus subidas de 2018, si bien crecieron a ritmos interanuales del 2,1 y del 3,4 por ciento, respectivamente. En este sentido, hay que destacar que el sector terciario fue el que mantuvo una evolución más pareja con respecto al año anterior, perdiendo sólo tres décimas de crecimiento. En cambio, el sector de industria y energía se dejó en el camino 2,4 puntos de crecimiento. En el caso de la industria manufacturera, la ralentización fue incluso mayor, pasando de avanzar un 4,8 por ciento en 2018 al 2 por ciento del pasado año.

Mercados



Ayudas públicas / 38

La crisis sanitaria y económica desatada por el coronavirus ha generado una cascada de medidas de apoyo a las empresas de todas las administraciones públicas.

La industria del papel apuesta por la I+D, expectante ante el devenir

Aborda proyectos de innovación orientados a nuevos materiales ligados a productos para el segmento de papel para embalaje

► La industria del papel en España aborda un proceso de transformación hacia la fabricación de productos más innovadores y de mayor valor añadido con proyectos de I+D para centrarse en mercados ligados al papel de envases y embalajes y papeles especiales. Un segmento que impulsó la producción del sector hasta las 6,4 millones de tn.

VICKY LÓPEZ. Madrid

El contexto de alarma sanitaria que vivimos no debe paralizar el avance de la innovación. Su desarrollo es fundamental en el sector del papel para encontrar alternativas sostenibles a la progresiva sustitución de productos que se impone desde las grandes marcas de distribución y envasado. En palabras de Carlos Reinoso, director general de Aspapel (Asociación Española de Fabricantes de Pasta, Papel y Cartón), “globalmente hablamos de un sector en transformación que está migrando, en cierta medida, hacia mercados con mayor potencial de crecimiento y productos de mayor valor añadido, y que está en modo inversor”. En los últimos cinco años se han invertido más de 1.500 millones de euros en España, con cuotas que superan el 10 por ciento de la facturación sectorial anual. Alguno de los proyectos de I+D que se están desarrollando se enfocan hacia polímeros naturales que se puedan incorporar a envases de papel y cartón para protegerlos de la humedad y hacerlos impermeables sin comprometer su reciclaje. “La bioeconomía circular es el futuro del consumo sostenible”.

Desarrollan polímeros naturales para reducir la humedad

Esta realidad, marcada por grandes oportunidades y desafíos importantes, se materializa en la evolución del sector. Si bien el segmento de papel para usos gráficos y comunicación está sufriendo el embate de internet y las nuevas tecnologías,



Vista de una instalación de bobinas de papel

FOTO/ Aspapel

PRODUCCIÓN DE PAPEL Y CELULOSA POR COMUNIDADES AUTÓNOMAS 2018

CC.AA.	Papel			Celulosa		
	Miles Tm.	% del total	Nº fábricas	Miles Tm.	% del total	Nº fábricas
País Vasco	955,1	15,5%	10	399,8	23,3%	3
Castilla y León	431,5	7,0%	7	-	-	1
Asturias	-	-	-	-	-	1
Aragón	2.214,0	36,0%	8	-	-	1
Cataluña	1.434,2	23,3%	24	-	-	1
Navarra	476,2	7,7%	6	1.313,3	76,7%	1
Andalucía	-	-	2	-	-	1
Galicia	-	-	1	-	-	1
Canarias	453,7	7,4%	1	-	-	0
Castilla La Mancha	-	-	1	-	-	0
Madrid	-	-	2	-	-	0
Murcia	-	-	1	-	-	0
Comunidad Valenciana	191,9	3,1%	7	-	-	0
Total	6.156,6	100,0%	70	1.713,1	100,0%	10

Datos en miles de toneladas. Fuente: Aspapel

también se registra una expansión notable de los mercados ligados al papel de envases y embalajes, los papeles sanitarios, y papeles especiales para usos múltiples. En 2019, los resultados provisionales de la industria española que agrupa a 70 fábricas papeleras apuntan a un crecimiento de la producción del 4,5 por ciento hasta los 6,43 millones de toneladas, impulsado por el alza del 10 por ciento del segmento de cartón ondulado que alcanza los 3,3 millones de toneladas, y el papel sanitario que crece un 8 por ciento. La producción de celulosa de las diez plantas de fabricación en España caerá, previsiblemente,

un 3,2 por ciento hasta 1,66 millones de toneladas. En el capítulo del comercio exterior, desde Aspapel señalan que las empresas de la celulosa y el papel es un sector fuertemente exportador, que destina al mercado exterior el 45 por ciento de su producción. Las exportaciones representan el 56 por ciento de la facturación de nuestra industria. En 2018, últimos datos disponibles, las exportaciones de papel cayeron un 3,6%, situándose en 2.584.900 toneladas. La UE representa el 60 por ciento del mercado, especialmente Portugal y Francia, que absorben el 40% de las exportaciones totales.

Evolución del sector

Producción. Aspapel prevé un alza del 4,5% hasta las 6.4 millones de toneladas en 2019 en las 70 fábricas papeleras españolas. El segmento de Papel prensa se reducirá un 7%, el de cartón ondulado crecerá más del 10%, y el sanitario el 8%.

Celulosa. La producción de las diez plantas de celulosa existentes en España caerá un 3,2% en 2019, según las estimaciones, hasta los 1,6 millones de toneladas.

Comercio exterior. el sector destina al mercado exterior el 45% de su producción. Las exportaciones representan el 56% de la facturación. En 2018, la exportación de papel se redujo un 3,6% hasta los 2,5 millones de tn. La importación de papel creció un 2,9% hasta los 3,3 millones de tn.

Aspapel. La organización profesional de ámbito nacional agrupa a 47 empresas del sector de la celulosa y el papel, que representan el 90% de la producción del sector.

Con diez fábricas de papel y tres de celulosa, el País Vasco produce el 15,5 por ciento del papel y el 23,3 por ciento de la celulosa que se fabrica en España. Es la tercera comunidad autónoma en fabricación de papel con 955.100 toneladas en 2018, y la mayor productora de celulosa con una cifra cercana a las 400.000 toneladas. Empresas como Iberpapel-Papelera Guipuzcoana de Zicuñaga y Papel Aralar siguen adelante con sus actuaciones de inversión.

Con diez plantas, en la CAPV se fabrica el 15,5% de papel

En el primer caso, la guipuzcoana se prepara para parar la fábrica de Hernani más de un mes para, previsiblemente, conectar la inversión realizada en fabricación de pasta de papel con las actuales instalaciones. Papel Aralar, por su lado, ya tiene en funcionamiento el nuevo almacén automático y avanza con la inversión en la instalación de la nueva máquina que, si no hay retrasos, podría estar operativa a final de año.

Es evidente que la actual situación que se está viviendo a escala global por causa del Covid-19 altera de forma imprevisible todas las expectativas que se pudieran tener sobre la evolución del sector para este año, salvo que, como señala el gerente del cluster del Papel de Euskadi, Iñaki Ugarte, “tendrá seguro un impacto negativo”, con la esperanza de “que pase pronto para reiniciar una actividad normal”.



Adaptación aeronáutica / 39

El sector aeronáutico, a excepción de Airbus, registró un mal año 2019. Las perspectivas para 2020 han empeorado, incluso para el gigante europeo.

Air France, 20 años de la ruta Bilbao-París

Air France reafirma su apuesta por la ruta Bilbao-París, inaugurada hace veinte años, con tres frecuencias diarias en ambos sentidos. Los vuelos, desde 2019, se realizan con aviones Airbus A318, que incrementaron la oferta un 30%.

Oficemen urge al Gobierno a tomar medidas para afrontar las infraestructuras que el país necesita

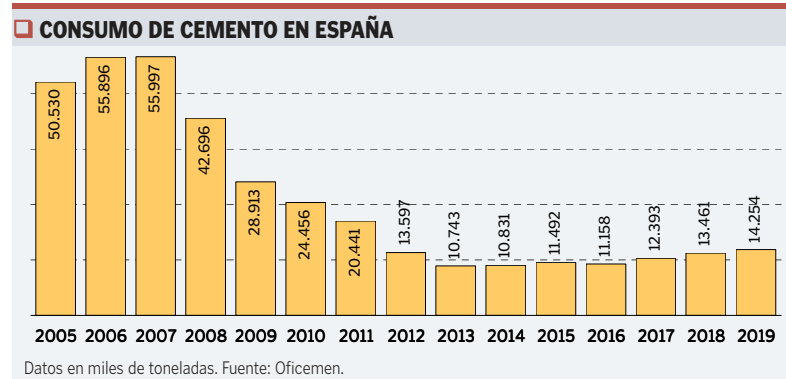
Cementeros consultados reconocen la imposibilidad de anticipar lo que va a pasar

► La situación de alarma sanitaria global que padece el mundo empresarial, social y económico modifica todos los pronósticos que se hayan podido hacer. La ralentización del consumo de cemento en 2019 anotaba que el avance en 2020 no superaría el 2%, y desde el sector se apremiaba a dinamizar la obra pública. Todo ha cambiado.

V.L. Madrid

La industria española del cemento afronta un ejercicio 2020 afectada por una situación de ralentización surgida en los últimos meses del año anterior. La Agrupación de fabricantes de cemento de España, Oficemen, no espera que el consumo de cemento avance más allá de un 2 por ciento en 2020. El dato de consumo de febrero de este año arroja una caída de medio punto con respecto al mismo mes de 2019, lo que lleva al acumulado a dejarse un 4,5 por ciento.

La caída de diciembre de 2019, mes en el que el consumo de cemento se redujo por encima del 10 por ciento respecto a un año antes, fue la más abrupta del año. En el conjunto del ejercicio, el consumo de cemento creció un 5,9 por ciento, hasta alcanzar un total de 14.254.420 toneladas. A pesar de cerrar en positivo, se constata una reducción del 50 por ciento en el ritmo de crecimiento en el segundo semestre, provocado en su mayor parte por la desaceleración del mercado inmobiliario. El sector cementero español está



formado por 9 grupos empresariales y 33 fábricas integrales que emplean a 16.160 trabajadores. En 2019, la producción de cemento aumentó un 2,6 por ciento hasta los 16,9 millones de toneladas, pero la cifra de exportación cayó un 23,1 por ciento hasta los 6,2 millones de toneladas, sumando dos años y medio de caídas acumuladas.

Lemona confirma el retraso en los planes de obra pública

Con estos datos encima de la mesa, desde Oficemen urgen al Gobierno a construir las "infraestructuras que el país necesita". Como son aquellas relacionadas con el transporte y la movilidad, el acceso a las ciudades, la mejora de las redes secundarias; infraestructuras imprescindibles relacionadas con el

tratamiento de los residuos o el saneamiento y depuración del agua. De la misma manera, reivindican el desbloqueo de la puesta en marcha del Estatuto de la Industria Electroléctrica, prometido por el Ministerio de Industria, que les permitiría disponer de medidas compensatorias equivalentes a las de los países del entorno para competir en igualdad de condiciones en los mercados exteriores.

Estas y otras medidas para elevar la competitividad del sector, como la propuesta de una agenda sectorial para la reactivación industrial del sector, siguen encima de la mesa. Mientras, esta industria se enfrenta a importantes retos relacionados con la reducción de emisiones de CO2, la economía circular y la digitalización y las nuevas tecnologías.

SIN AVANCES EN EL PAÍS VASCO

Empresas del sector en la CAPV, como la vizcaína Cementos Lemona, indican que la situación de mercado apenas cambió en 2019, "quizá

Zona norte

País Vasco. El sector del cemento cuenta con tres fábricas en la CAPV: dos de Cementos Rezola en Arrigorriaga (Grupo Heidelberg); y la de Cementos Lemona. Emplea a 1.200 personas, 300 directas.

Producción. La producción de cemento de las comunidades de Aragón, La Rioja, Navarra y País Vasco se redujo un 12,7% en 2019 hasta los 1,9 millones de tn.

Consumo. Las comunidades de la Zona norte incrementaron el consumo de cemento un 6% hasta el 1,4 millones de tn.

Comercio exterior. La exportación de cemento y clinker desde el norte de España bajó un 12,3% y la importación avanzó un 3,5%.

una pequeña mejora en la construcción residencial, compensada por la incluso menor actividad en obra pública". Su director general, Ignacio Lecumberri, confirma que los grandes proyectos de infraestructuras se retrasan. Y en la situación actual, las expectativas para 2020 no se pueden prever. "El impacto de la crisis del coronavirus va a ser, me temo, demoledor como, probablemente, en todos los sectores económicos. Más allá, soy incapaz de predecir qué sucederá", asegura.

En la zona norte, el consumo de cemento en 2019 registró un crecimiento del 6 por ciento, similar al del total nacional y sitúa los valores absolutos anuales en 1,47 millones de toneladas. La producción, por su parte, se dejó un 12,7 por ciento, con un volumen de 1,92 millones de tn.

Empresa
Periódico quincenal de la industria vasca

BOLETÍN DE SUSCRIPCIÓN

Suscripción
anual
152,82 €
IVA incluido

FORMA DE PAGO

(Al recibo de la factura)

- Cheque adjunto
Transferencia bancaria
Recibo domiciliado

IBAN

Deseo suscribirme por un año a EMPRESA XXI

(21 ediciones + libros + suplementos)

Nombre del titular

Nombre empresa

CIF Actividad

Domicilio

Teléfono Email

POLÍTICA

Moncloa, Lakua y diputaciones lanzan sus programas de apoyo a la actividad

Estas instituciones activan líneas de avales y medidas fiscales especiales para combatir los efectos del Covid-19 en la economía

► Mejorar la liquidez y garantizar la viabilidad de las empresas, ante la amenaza que supone el Covid-19, son los objetivos de las principales medidas económicas y fiscales incluidas en los planes urgentes de contingencia adoptados por las diferentes administraciones que operan en la CAPV para apoyar al tejido productivo.

ÍÑAKI CALVO. Bilbao

Las diferentes administraciones públicas han reaccionado a los efectos económicos que tendrá a corto plazo el Covid-19 con la implementación de planes de contingencia que buscan mitigar su incidencia en la actividad de las empresas, especialmente pymes y autónomos, y garantizar su futuro. En este sentido, el Gobierno central ha aprobado diversas medidas, entre las que destaca la movilización de 100.000 millones de euros en una línea de avales para empresas. Por su parte, el Gobierno Vasco también ha anunciado la puesta en marcha de una nueva línea de avales para la financiación de circulante por importe de otros 500 millones de euros.

Las garantías del Gobierno de España se encuadra en un Real Decreto-Ley de medidas urgentes extraordinarias para hacer frente al impacto económico y social de la pandemia del coronavirus que, en total, movilizará 200.000 millones de euros para apoyar a familias, trabajadores, autónomos y empresas. A través de la línea de 100.000 millones que garantizará el Estado se podrán movilizar entre 150.000 y 200.000 millones de euros.

Para empezar, el Ejecutivo ha apro-



El Gobierno Vasco ha anunciado una línea de avales de 500 millones de euros. (Foto: Irekia)

bado un primer tramo dotado de 20.000 millones de euros, de los cuales el 50 por ciento se reservará para garantizar préstamos de pymes y autónomos. Estos avales tendrán carácter retroactivo y podrán solicitarse para las operaciones formali-

Las garantías del Gobierno de España serán de hasta 5 años

zadas con posterioridad al 18 de marzo pasado. Esta herramienta garantizará el 80 por ciento de los nuevos préstamos y renovaciones de operaciones solicitadas por autónomos y pymes, según el Gobierno. Para el resto de empresas, el aval

cubrirá el 70 por ciento del crédito nuevo concedido y el 60 por ciento de las renovaciones. La garantía emitida tendrá una vigencia igual al plazo del préstamo concedido, con un máximo de cinco años y su coste, de entre 20 y 120 puntos básicos, será asumido por las entidades financieras.

Esta medida 'estrella' del gobierno central se suma a otras anunciadas previamente que movilizarán 18.225 millones de euros también para mitigar el impacto del Covid-19, entre las que se encuentran la flexibilización de los aplazamientos del pago de impuestos o una línea ICO con 400 millones para atender las necesidades de liquidez de pymes y autónomos del sector turístico.

Por lo que se refiere a los planes de contingencia del Gobierno Vasco, uno de los principales es la puesta

en marcha de una línea de financiación de circulante de 500 millones de euros con avales del Ejecutivo autonómico y la colaboración de Elkargi y las entidades bancarias que operan en la CAPV que, hasta su puesta en marcha definitiva, cuenta ya con una herramienta 'puente': una línea urgente de préstamos directos para apoyar a pymes y autónomos que ha sido activada con Elkargi y que está dotada con 25 millones de euros.

Los préstamos oscilarán entre los 5.000 y los 50.000 euros para autónomos y entre los 50.000 y el millón de euros para pymes, el coste será del cero por ciento, el plazo de financiación máximo de cinco años, la carencia de hasta 12 meses y las cuotas trimestrales.

Elkargi y bancos colaboran en los avales de Lakua

Además de esta medida, Lakua destinará de modo urgente cerca de 45,5 millones de euros para apoyar a las pymes vascas en cuestiones como, entre otras, subvenciones para la implantación de diferentes TEIC en las empresas, el aplazamiento a las beneficiarias de los reintegros de los anticipos recibidos por los programas 'Gauzatu Industria', 'Bideratu' y 'Bideratu Berria', el anticipo de los pagos a las pymes que toman parte en el programa 'Indartu' o los aplazamientos de los alquileres en los parques tecnológicos y en los polígonos industriales de titularidad del Gobierno Vasco. Asimismo, el Servicio Vasco de Empleo, Lanbide, ha creado una ayuda de tres millones de euros para subvencionar el pago de las cotizaciones y los arrendamientos que tengan que asumir los autónomos y empresarios individuales.

Todas estas iniciativas se completan con la batería de medidas de carácter fiscal adoptadas coordinadamente por las tres diputaciones forales y dirigidas a mejorar la liquidez de microempresas, pymes y autónomos limitando, suspendiendo o aplazando obligaciones tributarias.

INFORMES

Nueva Zelanda lidera el 'Doing Business' del Banco Mundial

El Banco Mundial ha publicado el informe 'Doing Business' que analiza las condiciones para realizar negocios en 190 países. El primer país en la clasificación fue Nueva Zelanda, seguido de Singapur, Hong Kong, Dinamarca, Corea y Estados Unidos. España ocupó la posición trigésima en el mundo, por delante de China (31), Francia (32) y Suiza (36); y la undécima en Europa. Los países más atractivos para hacer negocios en Europa, según el Banco Mundial, son Reino Unido (8º), Noruega (9º) y Suecia (10º). Los siguientes puestos en la clasificación los ocupan los países Bálticos.

INGENIERÍA

Ardanuy Ingeniería participa en el ferrocarril de Bogotá-Zipaquirá

'ARCO Bogotá Zipa', formado por Ardanuy Ingeniería Colombia y Coral Delgado y Asociados, realizará la interventoría para preparar el contrato de estudios y diseños de viabilidad del ferrocarril de mercancías y pasajeros Bogotá-Zipaquirá. Los trabajos incluyen aspectos técnicos, jurídicos, administrativos, financieros, contables, ambientales, sociales, etc. La Región Metropolitana Bogotá-Cundinamarca ha adjudicado a ambas empresas esta asesoría. El ramal forma parte de un programa nacional que incluye otros proyectos como el Regiotram de occidente y el futuro Metro de Bogotá.

AUTOMOCIÓN

Seat aumentó su beneficio un 75% en 2019, hasta 445 millones

La actividad de Seat en 2019 se cerró con un notable avance anual en las ventas y beneficios. La compañía ha anunciado que los ingresos alcanzaron un máximo histórico de 11.496 millones de euros, un 12,7 por ciento más; mientras que el excedente se situó en 445 millones de euros, con repunte del 74,7 por ciento. En esta evolución jugaron a favor la marcha de los modelos de mayor valor. De hecho, las unidades entregadas en el ejercicio crecieron un 10,9 por ciento, pero con la marca Cupra haciéndolo en un 71,8 por ciento; y los 'SUV' Arona, Ateca y Tarraco, en un 44,4 por ciento.

AERONÁUTICA

La industria aeronáutica adapta la actividad productiva sumándose al resto de sectores

Airbus anuncia la retirada de sus previsiones para 2020, por la crisis sanitaria, aunque garantiza la continuidad de su negocio y la gestión de su “sólida cartera de pedidos”

► Airbus ha anunciado la retirada de sus previsiones para 2020 debido a la situación de volatilidad generada por la crisis sanitaria. Tras liderar los avances del sector aeronáutico en 2019, ha indicado que asegurará la continuidad de su negocio, aunque se prolongue la crisis, manteniendo la producción y gestionando la cartera de pedidos”.

VICKY LÓPEZ. Bilbao

Hasta la fecha, las previsiones del mercado aeronáutico apuntaban a duplicar la flota mundial de aviones de pasajeros y cargueros hasta las 48.000 unidades en 2038, con un aumento del tráfico del 4,3 por ciento anual, que apuntaba a la contratación de 550.000 nuevos pilotos y 640.000 nuevos técnicos. Obviamente, la situación ha cambiado, y Airbus no solo se vio obligado a parar la producción de las plantas españolas para implementar medidas de seguridad sanitaria contra el coronavirus, con el correspondiente efecto en la cadena de proveedores como Aciturri, ITP Aero o Aernnova; sino que, hoy por hoy, el futuro de la industria aeronáutica, al igual que en los demás sectores económicos, es absolutamente incierto.

Un escenario que se confirma a la vista de los resultados de cierre de 2019 de las principales aeronáuticas que, salvo Airbus, no son positivos. El récord de entregas de 2019 (863 respecto a los 800 de un año antes),

Airbus mejora la cartera de 2019 y Boeing sigue a la baja

hacia prever un crecimiento sostenido de la aeronáutica europea en 2020. Sin embargo, debido a la visibilidad limitada por la evolución de la situación relativa al Covid-19, la compañía ha comunicado la “retirada de las previsiones para 2020”.

Aún así, han indicado que se comprometen a “garantizar la liquidez de la compañía en todo momento, y se propone asegurar la continuidad de su negocio, incluso en caso de que se prolongue la crisis, manteniendo la producción, gestionando su sólida cartera de pedidos y asegurando la flexibilidad financiera de las operaciones”.



El A350-1000 de fuselaje ancho de Airbus reúne los últimos en aerodinámica, diseño y tecnologías avanzadas

FOTO/ Airbus

Los pedidos netos aumentaron hasta los 768 aviones, frente a los 747 registrados en 2018. Al final de 2019, la cartera de pedidos alcanzó los 7.482 aviones comerciales con un valor de 471.000 millones de euros (460.000 millones en 2018).

Por su lado, los resultados financieros de Boeing continúan alterados por la suspensión de la producción del 737 MAX. Los ingresos se redujeron un 24 por ciento respecto al año anterior, lastrados por la caída de las entregas en un 53 por ciento hasta las 380 unidades. Además, la tasa de producción del 787 se reducirá en 2020 y 2021. La cartera de pedidos de aviones comerciales incluye más de 5.400 aviones, (5.900 en 2018) valorados en 377.000 millo-

Hitos de 2019

Airbus. El mercado de pasillo único representa el 70% de la demanda mundial futura. Con un rango de 100 a 150 asientos, el A220 complementa la cartera de la europea en este segmento.

Bombardier. Prevé aumentar ingresos en el negocio comercial por la aceleración de entregas del *Global 7500*, el avión de negocios más grande, de mayor alcance y más avanzado del mundo.

Boeing Brasil Comercial. La asociación estratégica entre Embraer y Boeing que, en el ámbito comercial, comprende la creación de la empresa Boeing Brasil-Comercial con el 80 por ciento en manos de la norteamericana, ya es efectiva.

nes de dólares. Desde la compañía indican que las perspectivas a largo para la industria aeroespacial estadounidense, que respalda más de 2.5 millones de empleos y 17.000 proveedores, siguen siendo sólidas, atentos al restablecimiento del tráfico mundial de pasajeros.

Embraer entregó 89 aviones comerciales en 2019 (uno menos que en 2018), 67 del E175. A 31 de diciembre de 2019, la cartera de pedidos en firme asciende a 338, 181 del E 175.

Por último, Bombardier redujo en dos las entregas comerciales, hasta 33; y elevó la de aviones de negocios en cinco, hasta 142, alzando los ingresos un 2 por ciento. La cartera total mejoró un 1 por ciento, hasta los 14.400 millones de euros.

INGENIERIA

La filial australiana de ACS capta 480 millones de euros en un mes

EMPRESA XXI. Bilbao

El grupo ACS empieza a reconducir la marcha de su filial australiana CIMIC, cuya facturación ascendió a 8.940 millones de euros en 2019. La firma de varios contratos por valor de 480 millones de euros, entre el 11 de febrero y el 11 de marzo, han dado brillo al nombramiento de su nuevo CEO, el directivo español del grupo ACS Juan Santamaría, que asumió el cargo en los primeros días de fe-

brero y que ahora debe enderezar el rumbo de CIMIC tras el agujero de 990 millones de euros registrado en 2019 por la venta de su participación en la dubaiti BICC, lo que finalmente se tradujo en un cierre de año con unos números rojos de 571 millones de euros.

El contrato más voluminoso lo ha sellado con diferentes compañías del sector del petróleo y gas en Australia Occidental, entre las que se encuentra Chevron. Los ingresos estimados ascenderán a casi 250 mi-

llones de euros por servicios de mantenimiento y reestructuración y por la ampliación de servicios en estructuras, mecánica, tuberías, electricidad e instrumentación.

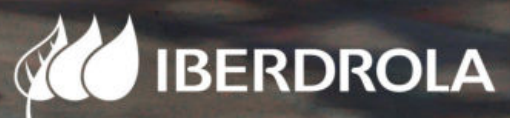
En el sector ferroviario afrontará dos contratos de operación y mantenimiento de la red de tranvías y autobuses del Norte-Sur de Adelaida entre julio de 2020 y 2028. El contrato incluye el suministro de locomotoras y el valor total es de 100 millones de euros.

En el terreno de las infraestructuras, el Grupo CIMIC ha ganado las licitaciones del Gobierno del Sur de Australia, valorados en 130 millones de euros, para la construcción de un paso elevado, de autopistas y carreteras en la zona de los puertos de Augusta y de Wakefield.

GUGGENHEIM BILBAO

OLAFUR
ELIASSON

BIZITZA ERREALEAN
EN LA VIDA REAL
14.02-21.06



Olafur Eliasson, *In real life*, 2019. Eskaintza / Cortesía: artista; neugerriemschneider, Berlin; Tanya Bonakdar Gallery, New York / Los Angeles © 2019 Olafur Eliasson