

Agremia

Asociación de Empresas del Sector de las Instalaciones y la Energía

REVISTA INFORMATIVA DE AGREMIA

🔥 Calefacción y ACS 🌿 Climatización 🌞 Energías renovables

Soluciones de climatización inteligentes Vaillant



Nueva generación de calderas y bombas de calor

Tanto las nuevas calderas inteligentes ecoTEC plus y ecoTEC exclusive SMART como la nueva generación de bombas de calor, más innovadoras y sostenibles gracias al refrigerante natural, son la solución de climatización inteligente perfecta para aquellos clientes que exigen tecnología, calidad y eficiencia para disfrutar del máximo confort en su hogar.

Climatización renovable. Hogares inteligentes
Descúbrelas en vaillant.es



Vaillant

Confort para mi hogar

Servicio de cumplimentación Certificados de Instalaciones y Memorias Técnicas



Para las actividades de:

- Gas
- Fontanería
- Electricidad
- Instalaciones térmicas
- Instalaciones prod. petrolíferos líquidos

Agremia es Organismo de Intermediación de la Comunidad de Madrid en Electricidad (Baja Tensión)

El servicio incluye:

- Revisión documental según normativa
- Cumplimentación de la documentación
- Diligenciación documental (tramitación)

Envío por email de los datos de la instalación
Posibilidad de encargar la cumplimentación del Certificado/Memoria y/o la Tramitación



Tarifas y promociones:

- 60 € Memoria (*)
- 32 € Certificado y Memoria (Electricidad)
- Bono de 10 Memorias: General: 480 €
Electricidad: 290 €

(*) Para instalaciones de Fontanería, Gas, Térmicas y de prod. petrolíferos líquidos que no requieran proyecto IVA no incluido

Además:



- Registro de Instalaciones Industriales

Servicio de Atención y Asistencia al Asociado en el procedimiento de registro y legalización de Instalaciones Térmicas, de Suministro de Agua y PCI

Más info

Dpto. Técnico
91 468 72 51

tecnico@agremia.com
www.agremia.com





Edita
AGREMIA
C/ Antracita, 7 - 2ª plta. • 28045 Madrid (España)
Tel.: 91 468 72 51
agremia@agremia.com
www.agremia.com

Redacción y Publicidad
Departamento de Marketing de AGREMIA

Colaboradores
Inmaculada Peiró, Víctor Pernía,
Arancha Robredo y Miguel Ángel Sagredo

Fotografía
©AGREMIA
©Shutterstock, ©Freepik

Diseño y Maquetación
JMR

Imprime
PACPRINT PUBLICIDAD S.R.L.

Depósito Legal
M-34197-1998

Reservados todos los derechos. Ni la totalidad, ni parte de esta publicación, pueden reproducirse o transmitirse por ningún tipo de procedimiento electrónico y mecánico, incluidos los de fotocopia, grabación magnética o cualquier almacenamiento de información y sistema de recuperación, sin autorización previa de la empresa editorial.

www.agremia.com • marketing@agremia.com

AGREMIA ES MIEMBRO DE



AGREMIA ES PATRONO DE



05 EDITORIAL

06 NOTICIAS AGREMIA

06 AGREMIA reúne a más de 400 personas en la celebración de su 45 Aniversario

14 AGREMIA creará una Fundación para garantizar el acceso a la formación en el sector instalador

17 NOTICIAS ESCUELA TÉCNICA

17 Cambios en el impuesto de gases fluorados

20 DE INTERÉS

20 Operativo el nuevo Plan Cambia 360-Infraestructura de Recarga para vehículo eléctrico - 2022

21 En Madrileña Red de Gas damos un paso más en la gestión documental

22 Nuevo procedimiento para el registro de las instalaciones técnicas en la Comunidad de Madrid

23 CONSULTAS TÉCNICAS MÁS FRECUENTES

24 NUEVOS SOCIOS

25 SE VENDE

26 PRESENTACIÓN DE PRODUCTO

26 ORBIS de nuevo en AGREMIA impartiendo un webinar a sus asociados

27 Presentación de IMMERGAS sobre sistemas híbridos

28 SOCIO COLABORADOR

28 Quirónprevención

29 Eugenio Pereda Saneamientos

30 Ingram Micro

31 NOTAS DE PRENSA

34 CUADRO DE HONOR



Asesoría integral para empresas instaladoras

SERVICIO DE GESTORÍA PARA AUTÓNOMOS



ÁREA FISCAL Y CONTABLE

AUTÓNOMO ONLINE A TRAVÉS DE FICHERO EXCEL

- Contabilización de facturas de ventas, compras y gastos
- Libros oficiales
- Pagos fraccionados de IRPF, IVA y retenciones alquileres
- Resúmenes anuales

60 €/mes

AUTÓNOMO PRESENCIAL (hasta 450 asientos)

- Contabilización de facturas de ventas, compras y gastos
- Libros oficiales
- Pagos fraccionados de IRPF, IVA y retenciones alquileres
- Resúmenes anuales y declaración de la renta

95 €/mes

CONSULTAR TODOS LOS SERVICIOS QUE OFRECEMOS EN ESTE ÁREA EN contabilidad@agremia.com



ÁREA LABORAL

- Elaboración mensual de nóminas y seguros sociales
- Elaboración de contratos, sistema Contrat@ Gestoría laboral de partes de alta, baja, variación de datos sistema RED
- Liquidaciones trimestrales de IRPF y resumen anual
- Confección de certificados de renta
- Cartas de despido/sanción, finiquitos, certificados de desempleo
- Bajas Incapacidad Temporal - Transmisión sistema RED

10 €/mes por autónomo + 10 €/mes por nómina

MÁS INFO EN laboral@agremia.com



ÁREA JURÍDICA

- **Gestión de los siguientes procedimientos:**
 - ADMINISTRATIVOS
 - JUDICIALES
 - CIVILES
 - LABORALES
 - CONTENCIOSOS ADMINISTRATIVO
 - PENALES

CONSULTAR TARIFAS EN juridico@agremia.com

UN PRESENTE Y FUTURO PROMETEDOR

Más allá de las inquietudes profesionales que diariamente nos ocupan, y después de tres años desde la última vez que pudimos reunirnos, en 2019, el sector energético se dio cita en la tradicional Fiesta Patronal de AGREMIA.

Un evento especial que contó con más de 400 personas, un ejemplo de que todo puede superarse tras los momentos de incertidumbre vividos por la COVID. Muchas de estas personas representan a las empresas asociadas a AGREMIA, el motor y el núcleo de esta asociación.

No hay que olvidar que nuestro sector, el de las instalaciones energéticas y nuestra actividad, fue declarada esencial durante la pandemia y eso hay que ponerlo en valor, SOMOS ESENCIALES y además estamos en el centro de la transformación energética de este país; sin nosotros no sería posible hacer un mundo más sostenible.

Desde un primer momento de la pandemia, AGREMIA estuvo al lado de sus asociados, facilitando la realización de test de antígenos gratuitos a través del Plan Sumamos, iniciativa impulsada por la Fundación CEOE, CEIM y la Comunidad de Madrid. Y mantuvo su compromiso de colaboración y difusión informativa: un 86% de las pymes y los autónomos interactuaron en algún momento con nuestra asociación.

Hoy, aunque tenemos que seguir siendo cautos ante la pandemia, la situación ha cambiado radicalmente, y también, por qué no, hemos cambiado nosotros. La situación nos ha hecho más resilientes. Y afrontamos el presente y el futuro con un mayor optimismo.

Quizás el prometedor futuro que para nuestra región dejarán las ayudas procedentes de los FondosNextGenerationEU tengan algo que ver. Como insistimos en decir todos los profesionales, se han convertido en una oportunidad única para descarbonizar el sector de la edificación a través de la electrificación. Tendremos que esperar, no obstante, unos pocos años para comprobarlo.

Coincidiendo con la Fiesta Patronal, AGREMIA también cumplía 45 años, que se dice pronto, destacando y poniendo en valor la labor que realizan los empresarios que conforman la asociación.

Somos nosotros, pymes y autónomos, los que, con nuestro esfuerzo y trabajo diario levantamos un país, y todo ello a pesar de las muchas trabas, requisitos, obligaciones, etcétera... que debemos cumplir. Seguiremos trabajando por un justo reconocimiento del sector.

AGREMIA REÚNE A MÁS DE 400 PERSONAS EN LA CELEBRACIÓN DE SU 45 ANIVERSARIO



Después de dos años de suspensión a causa de la pandemia, la Asociación de Empresas del Sector de las Instalaciones y la Energía (Agremia) ha celebrado su tradicional Fiesta Patronal, coincidiendo con su 45 Aniversario.

Este evento es una de las principales citas del sector energético, en la que se dieron cita más de 400 personas, entre autoridades y presidentes de asociaciones y colegios profesionales, instaladores y representantes de las diferentes empresas patrocinadoras de esta Fiesta Patronal.

Por parte del sector acudieron Francisco Alonso, presidente de CONAIF; Nicolás Klingenberg, presidente de FEGECA; y Ángel Bonet, presidente de

◀ Miguel Guerrero, presidente de CONFEMETAL.



APIEM, Raquel Vallejo, Directora Zona Centro Sur Nedgia Madrid, David Ortiz, Director Expansión Madrileña Red de Gas.

Mientras, los colegios profesionales estuvieron representados por Isabel Bajo, presidenta del Colegio de Administradores de Fincas de Madrid; Fernando J. Santiago, presidente del Colegio de Gestores Administrativos de Madrid; y José Antonio Galdón, decano del Colegio de Ingenieros Técnicos Industriales de Madrid.

45 AÑOS

Sumando energías





También la Administración quiso celebrar este evento: asistieron Mar Paños, directora General de Promoción Económica e Industrial; Fernando Arlandis, director General de Descarbonización y Transición Energética de la Comunidad de Madrid; y Rafael Barberá, director de la Fundación Madrid por la Competitividad.

Asimismo, Mariano de Diego, presidente de FREMAP; Luis Collado, presidente de AECIM; y José Miguel Guerrero, presidente de CONFEMETAL, quisieron acompañar a Agremia en su Fiesta Patronal.



Durante la celebración se constató la importancia que ha tenido el sector de las instalaciones en estos dos últimos años y las buenas perspectivas de futuro. Como manifestó el presidente de Agremia, Emiliano Bernardo, "desde que irrumpió la pandemia, la Asociación estuvo al lado de nuestras pymes y autónomos asociados, facilitando la realización de test de antígenos gratuitos a través del Plan Sumamos, iniciativa impulsada por la Fundación CEOE, CEIM y la Comunidad de Madrid. Y mantuvo su compromiso de colaboración y difusión informativa: un 86% de las pymes y autónomos interactuaron en algún momento con Agremia".





Saunier Duval
Siempre a tu lado

Soluciones de climatización

eficientes y sostenibles

Un nivel de ahorro y

confort sin precedentes



Sistemas Genia, el motor del cambio

Aeroterminia multitarea con tecnología partida o compacta con refrigerante natural. Rendimiento excepcional capaz de alcanzar hasta 75°C de impulsión; con las más bajas emisiones de CO₂ y nivel sonoro del mercado.

Nuevas calderas inteligentes y conectadas

Nuevas calderas inteligentes hasta un 35% más eficientes que se conectan al Servicio Técnico Oficial, aprenden de los hábitos de uso y ofrecen sugerencias de ahorro y control del consumo mediante APPs de nueva generación.

Descubre más en saunierduval.es



El presidente de la CEIM, Miguel Garrido, envió un vídeo de felicitación en el que destacó la “leal colaboración” de Agremia en estos 45 años. Por su parte, José Miguel Guerrero, presidente de CONFEMETAL, aludió, ya de manera presencial, a la importancia de las pymes y autónomos asociadas a Agremia en el tejido empresarial de la región, que han sido capaces de sortear la crisis sanitaria y afrontan el futuro con gran optimismo.

La tradicional Fiesta Patronal, que llega a su 41 edición, fue una ocasión perfecta para intercambiar impresiones y departir sobre el futuro del sector, que se antoja prometedor por el impulso que sobre la construcción tendrán los Fondos NextGenerationEU.

“Como insistimos en decir todos los profesionales que hoy nos reunimos, estos fondos se han con-



AEROTERMIA

CALEFACCIÓN / REFRIGERACIÓN / AGUA CALIENTE

La solución todo en uno

Innovamos pensando en ti

Ahorros
de hasta un
70%
en la factura
energética

VER VÍDEO



ferroli.com



ferroli



vertido en una oportunidad única para descarbonizar el sector de la edificación”, destacó Emiliano Bernardo, presidente de Agremia.

Este evento no hubiera sido posible sin el patrocinio **BAXI** (platino); **ECOTIC, LEROY MERLIN** (oros); **CSM, SAUNIER DUVAL, TUVAIN, WOLF** (platas); **FENIE ENERGÍA, JUNKERS BOSCH, MADRILEÑA RED DE GAS, NEDGIA, REPSOL, TESTO Y VAILLANT** (bronces).





PATROCINIO
PLATINO

BAXI
LA NUEVA CLIMATIZACIÓN

PATROCINIO
ORO

ecotic
RECICLANDO PARA CREAR

PRO 
LEROY MERLIN

PATROCINIO
PLATA

CSM
CORPORACIÓN DE SERVICIOS

TUVAIN, S.A.
TUBOS Y VALVULAS INDUSTRIALES

 **Saunier Duval**
Siempre a tu lado

WOLF

PATROCINIO
BRONCE



AGREMIA CREARÁ UNA FUNDACIÓN PARA GARANTIZAR EL ACCESO A LA FORMACIÓN EN EL SECTOR INSTALADOR

AGREMIA HA APROBADO, EN EL DESARROLLO DE SU ASAMBLEA GENERAL ORDINARIA, LA CREACIÓN DE UNA FUNDACIÓN PARA GARANTIZAR EL ACCESO A LA FORMACIÓN EN EL SECTOR DE LAS INSTALACIONES Y LA ENERGÍA.

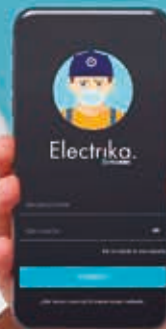
“A través de esta entidad queremos canalizar el amplio programa formativo de cursos, fundamentalmente públicos, que se imparten en la Escuela Técnica para llegar a un mayor número de personas en beneficio del sector de las instalaciones en particular y de la sociedad en general”, explicó **Emiliano Bernardo, presidente de Agremia**.

También durante la Asamblea, celebrada en formato híbrido, se revisó el **Plan Estratégico 2021-2024**, que marca la hoja de ruta de la actividad asociativa, cuyo contenido se elaboró con la participación de todos los agentes del sector (empresas asociadas, medios de comunicación especializados, Administración Pública, etc.) y fue aprobado en 2021.

Electrika. FEGIME

Nueva Versión APP

Todo desde tu móvil, fácil y seguro



Disponible en
App Store

DISPONIBLE EN
Google Play



FEGIME



Formado por una serie de objetivos estratégicos, “este Plan se está cumpliendo con creces, pese a la menor actividad en 2021 a causa de la pandemia. De entre todas las líneas de trabajo, destacan el equilibrio económico, con una solvencia sostenible de la asociación, y el fomento de las alianzas con la Administración para la defensa del sector, en parte conseguido gracias a los concursos ganados para gestionar, como entidad colaborada, las ayudas públicas del Plan Cambia 360 del Ayuntamiento”, manifestó **Inmaculada Peiró, directora General de Agremia**.

“Las asociaciones empresariales deben asegurar unos resultados positivos que permitan mantener la independencia y afrontar situaciones sobrevenidas, como la pandemia. Y Agremia lo ha conseguido”, destacó **Bernardo**.

HITOS EN 2021

Agremia ha conseguido importantes hitos en 2021, como es el **progresivo incremento del número de empresas asociadas, que cerró con 2.042, pero que en la actualidad alcanza los 2.073 socios**; la alta fidelización e interacción con los asociados (86,56%); la designación de la asociación como entidad colaboradora del Ayuntamiento de Madrid

para la gestión del Plan Cambia 360 para 2021-2022 y 2023, gracias al cual se han eliminado 120 calderas de carbón en la capital; el lanzamiento de un nuevo servicio de ayudas públicas, gestionado de manera ágil y transparente; y el impulso de la digitalización y el relevo generacional a partir de la realización de un estudio sobre el sector.

Por su parte, la **Escuela Técnica** de Agremia, que dirige **Víctor Pernía**, volvió a la “normalidad” con un incremento de los cursos en torno a un 31,46% con respecto a 2020; la apuesta por la electrificación del sector con el lanzamiento de un curso de electricista; la innovación y virtualización de las aulas teóricas y la consolidación de la formación online a través de la plataforma Instalcampus; o la puesta en marcha del proyecto “Cantera” para la recuperación de la figura del aprendiz.

Por lo que respecta a la Responsabilidad Social Corporativa (RSC), que pronto se canalizará a través de la Fundación Agremia, la asociación colaboró con la Fundación Mutua, Fundación Exit, Fundación Tomillo y Fundación Famma para la formación de jóvenes en situación de vulnerabilidad. Fruto de los buenos resultados económicos obtenidos por Agremia, se aprobó por unanimidad **destinar el 1% del beneficio obtenido a la Asociación Española Contra el Cáncer**.

CAMBIOS EN EL IMPUESTO DE GASES FLUORADOS

EL GOBIERNO HA PUBLICADO LA LEY 14/2022, DE 8 DE JULIO, DE MODIFICACIÓN DE LA LEY 19/2013, DE 9 DE DICIEMBRE, DE TRANSPARENCIA, EN LA QUE, ADEMÁS DE LOS LÓGICOS CAMBIOS EN MATERIA DE TRANSPARENCIA, DEROGA EL REGLAMENTO SOBRE GASES FLUORADOS DE EFECTO INVERNADERO Y MODIFICARÍA LA LEY SOBRE ESTOS.

Esta Ley indica que la entrada en vigor de estos cambios sería a partir del 1 de septiembre, para hacerlos coincidir con la presentación y liquidación del 2º cuatrimestre del impuesto, de tal forma que, aunque en esta proposición de Ley no lo indica, además de la presentación del citado impuesto, se tendría un plazo de 15 días para que los instaladores que dispongan de CAF **indiquen a la Agencia Tributaria el volumen de gases del que dispongan y presentarán autoliquidación por el mismo**, entendiéndose que lo lógico será presentar como autoconsumo la totalidad de gases disponibles a fecha 31 de agosto y dejar todo liquidado en esta presentación, para no tener que realizar liquidaciones posteriores.

Recordemos que las medidas a aprobar eran las siguientes, por lo que esta proposición de Ley lo que hace es trasladar la fecha de entrada en vigor del 1 de julio al 1 de septiembre, algo lógico por otra parte.

MEDIDAS A APROBAR

- ▶ Se grava directamente la fabricación, la importación (o adquisición intracomunitaria) y la tenencia irregular de los gases, en lugar de la venta o entrega al consumidor final.
- ▶ Se crea la figura de "almacenista de gases fluorados" para que los mismos puedan diferir el pago del impuesto. De este modo, si un "almacenista" adquiere gases fluorados a un fabricante o lo importa, se devengará el impuesto en el momento en el que este lo consuma

o bien lo venda o entregue a quien no ostente dicha condición.

- ▶ El resto de figuras, es decir, los instaladores, que podían ser considerados a efectos del impuesto como "revendedores" si así lo deseaban, salen del circuito, debiendo regularizar su situación tal y como hemos indicado arriba.



ALBERTO DURO

Responsable dpto. financiero AGREMI
contabilidad@agremia.com



CONOCE A JAUME AZCÓN

43, le
encanta bailar

Vive en
Barcelona

Experto en electricidad,
renovación y nueva construcción

Socio de GROHE durante 10 años

Completó varias renovaciones
completas utilizando exclusivamente
productos GROHE



PROFESSIONAL

GROHE
Wavy lines logo

CONOCE SU FAVORITO, EUROSMART



**Portfolio
profesional
exclusivo**

**GROHE
Eurosmart**

Grifo de lavabo

Una instalación
más rápida y fácil

Vías interiores
aisladas

10 años de disponibilidad
de repuestos

PART OF **LIXIL**



OPERATIVO EL NUEVO PLAN CAMBIA 360-INFRAESTRUCTURA DE RECARGA PARA VEHÍCULO ELÉCTRICO - 2022

Desde el lunes 4 de julio, ya se pueden presentar las solicitudes de ayuda para la instalación de infraestructuras para recarga de vehículos eléctricos en la ciudad de Madrid ejecutadas o que se ejecuten durante 2022. Aquellas empresas que deseen participar, deberán adherirse al plan a través de la web del mismo www.recargamadrid.es

La nueva convocatoria mantiene las mismas líneas de ayuda que en la edición 2021:

1.1. Recarga flotas: en zonas de estacionamiento destinadas a vehículos de profesionales autónomos, flotas privadas y de servicio público, estando la infraestructura de recarga asociada a la distribución urbana de mercancías, los servicios de taxi y de arrendamiento de vehículos con conductor, las plataformas y sistemas de vehículos compartidos.

1.2. Recarga acceso público: en sector no residencial (aparcamientos de uso público rotacional, hoteles, centros comerciales, universidades, hospitales, polígonos industriales, centros deportivos, etc.).

1.3. Recarga acceso privado empresas: en zonas de estacionamiento de empresas privadas, para dar servicio a sus trabajadores y clientes.

En las líneas 1.1, 1.2 y 1.3, también serán subvencionables las infraestructuras de recarga destinadas exclusivamente a dar servicio a vehículos eléctricos de baja potencia: categoría L (ciclomotores, motocicletas,..), bicicletas eléctricas y vehículos de movi-

lidad personal (VMP) según definiciones contenidas en el Real Decreto 750/2010, de 4 de junio, y el Reglamento General de Vehículos, aprobado mediante el Real Decreto 2822/1998, de 23 de diciembre.

2. APARCAMIENTOS DE USO RESIDENCIAL:

Incluye:

Ámbito 2.1. Preinstalaciones o instalaciones de infraestructura de recarga de baterías de vehículos eléctricos, en el caso de aparcamientos o estacionamientos colectivos en edificios existentes de régimen de propiedad horizontal en comunidad de propietarios, o comunidades de bienes.

Ámbito 2.2. Preinstalaciones o instalaciones de infraestructura de recarga de baterías de vehículos eléctricos, en el caso de aparcamientos públicos para de residentes de titularidad municipal (PAR).

Con carácter general para todos los ámbitos, la adquisición de estos sistemas no puede ser anterior al 1 de enero de 2022. A tal efecto, se tomará como referencia la fecha de formalización de los correspondientes contratos de suministro de bienes y/o servicios.

Las solicitudes se podrán presentar hasta el 25 de noviembre de 2022.

Toda la información en www.recargamadrid.es

EN MADRILEÑA RED DE GAS DAMOS UN PASO MÁS EN LA GESTIÓN DOCUMENTAL

ISABEL FERNÁNDEZ BABÍN RESPONSABLE PUESTA EN SERVICIO. DIRECCIÓN DE EXPANSIÓN

Si hace más de dos años nos hubieran dicho que una pandemia mundial llegaría, y no sólo no dificultaría los trámites de las documentaciones técnicas con las empresas instaladoras de gas, sino que nos serviría para mejorar los procesos, muchos no lo creerían. Pero entonces llegó el teletrabajo, y pasamos de recibir diariamente y de forma presencial un montón de documentos, a tenerlos que gestionar vía email y luego recoger los originales en vivienda.

Muchos instaladores nos transmitisteis cómo se había reducido notablemente vuestro tiempo y gasto empleado en este tipo de gestiones, pero creíamos que no podía quedarse así, y teníamos que ir un paso más en cuanto al **avance digital** se trataba.

Como muchos de vosotros sabréis, hemos estado trabajando en los últimos años para crearos un apartado personalizado en nuestra web en el que accedáis a lo que necesitáis a cualquier hora del día, pudiendo **revisar el estado de las solicitudes de vuestros clientes**, comprobar de primera mano el **estado de un punto de suministro**, o nuestros convenios y campañas comerciales. También a través de la aplicación Enerty de la empresa Logalty lleváis desde el 2020 pudiendo **emitir los certificados digitalmente**, totalmente avalados por Industria, ayudando enormemente no sólo al medio ambiente, sino a agilizar vuestros trámites con el cliente particular y durante el alta con nosotros.

Por ello, para seguir mejorando todas las comunicaciones que tenéis que tener con **Madrileña Red de Gas**, desde el mes de abril se ha implementado la **presentación telemática de documentacio-**

nes técnicas a través de vuestros propios perfiles en nuestra página web. Hemos arrancado con los casos asociados a acometidas que nunca se hayan puesto en gas, de todas las fincas residenciales que nos solicitáis, así como los cortes de gas asociados a instalaciones comunes para sacar tomas nuevas, pero nuestra intención es ir implementando más casuísticas en los próximos meses.

Creemos que este avance supone una mejora notable en vuestras gestiones, ya que todos los instaladores podréis saber en el momento el **estado de vuestros expedientes**, el departamento que lo está tratando en ese momento, y recibir los CUPS al instante de quedarse disponibles para agilizar la contratación de vuestros clientes.

Pero esto no es una mejora que se vaya a quedar aquí. Estamos en constante análisis de los procesos y buscando una vuelta de tuerca que pueda facilitar más todas las gestiones tanto con empresas como con clientes. Antes de que podáis daros cuenta estaréis pudiendo consultar también la fase en la que se encuentra la ejecución de la acometida, si el alta está pendiente de visitar por nuestros operarios, pagos, cualquier cosa que imaginéis.

Ya sois **más de 700 empresas** autorizadas de gas las que habéis querido formar parte de nuestro proyecto, pero si todavía falta alguna por darse de alta, no lo dudéis. En <https://madrilena.es/oficina-virtual-instaladores/> os explicamos cómo registraros y poder presentar vuestras documentaciones. Cuantos más seamos, más rápido avanzaremos hacia una gestión más eficiente para todos.

NUEVO PROCEDIMIENTO PARA EL REGISTRO DE LAS INSTALACIONES TÉCNICAS EN LA COMUNIDAD DE MADRID



VIRGINIA FERNÁNDEZ
Dpto. Técnica AGREMIA
virginia.fernandez@agremia.com

A diferencia de lo que ocurre en otras Comunidades Autónomas, mediante el Decreto 38/2002, de 28 de febrero de la Comunidad de Madrid, el Registro de las instalaciones técnicas sujetas a normativa de Control de Seguridad Industrial, se externalizó en las llamadas Entidades de Inspección y Control Industrial (EICIs) para la mayor parte de los casos.

A principios del año pasado, se publicó la Orden 1/2021, de 19 de enero, de la Consejería de Economía, Empleo y Competitividad, por la que se modifica la Orden de 17 de febrero de 2009, de homogeneización y simplificación del procedimiento de actuación de las Entidades de Inspección y Control Industrial.

Esta norma revisa y actualiza el citado procedimiento de registro de las instalaciones a través de las EICIs, estableciendo como novedad, **la obligación**, derivada de la Ley de Procedimiento Administrativo, de que todas las personas jurídicas se relacionen con la Administración por medios telemáticos, obligando a que, desde su entrada en vigor, **las empresas instaladoras y los titulares de las instalaciones que tengan condición de persona jurídica, realicen el procedimiento de registro ante las EICIs exclusivamente por medios telemáticos.** (Por el momento, esta exigencia no será de aplicación obligatoria a las empresas instaladoras que tengan la condición de persona física (autónomos), o a los titulares que tengan la condición de persona física y no actúen a través de una persona jurídica).

En febrero de 2022, la Dirección General de Promoción Económica e Industrial, ha publicado la Resolución de 24 de febrero de 2022, mediante la que se establecen las condiciones que deberán cumplir las herramientas informáticas de las que de-

berán disponer las entidades de inspección y control industrial para garantizar que los interesados puedan comunicarse con ellas a través de medios electrónicos durante la tramitación de los procedimientos recogidos en las órdenes de desarrollo del Decreto 38/2002, de 28 de febrero, haciendo así posible el cumplimiento de aquella previsión reglamentaria.

Esta medida ha entrado en vigor en el mes de abril de 2022 para todas las instalaciones objeto de registro (fontanería, térmicas, frío industrial, PCI, etc.) a excepción de las instalaciones eléctricas de baja tensión, para las que la medida es de aplicación desde el 2 de julio de 2022.

Con el fin de hacer efectiva esta previsión normativa, ASEICAM, la Asociación de Entidades de Inspección de la Comunidad de Madrid, ha desarrollado una **plataforma telemática en respuesta a las exigencias antes descritas, www.elportaldelinstalador.com**, donde las empresas instaladoras podrán llevar a cabo el trámite de legalización de las instalaciones realizadas y elegir la EICI con la que trabajar; al tiempo que otras EICIs no integradas en ASEICAM han desarrollado o están desarrollando sus propias plataformas telemáticas. Por lo que se refiere al "Portal del Instalador", las empresas instaladoras deberán darse de alta en la aplicación, bien a través de la cumplimentación de formulario, o bien a través de firma electrónica, y será necesario cumplimentar todos los datos solicitados, así como subir la documentación requerida para cada tipología de instalación.

Desde **AGREMIA** nos estamos esforzando en difundir y ayudar a las empresas instaladoras en la utilización de esta nueva herramienta de tramita-

ción. Para ello hemos organizado diversas **acciones formativas** en las que hemos explicado, paso a paso, el funcionamiento de la misma. En concreto, el pasado miércoles 22 de junio, AGREMIA celebró la primera jornada técnica vía Zoom, con el objeto de mostrar el manejo del nuevo procedimiento de tramitación telemática.

Comenzamos indicando cómo darse de alta en la aplicación y obtener el usuario y contraseña necesarios para la tramitación del expediente.

Continuamos mostrando la aplicación y su manejo, reseñando la importancia de los campos a cumplir, así como los documentos necesarios aportar a la aplicación para iniciar el trámite.

Y finalizamos con dos ejemplos prácticos:

- ▶ Tramitación de un caso real de una instalación sujeta al Reglamento de Instalaciones Térmicas

en Edificios (RITE), concretamente una instalación de aerotermia de menos de 70 kW.

- ▶ Tramitación de un caso real de una instalación interior de suministro de agua, con caudal total inferior o igual a 6 l/s, que no requiere de proyecto técnico.

Para todos aquellos interesados que no pudieron asistir, **la jornada técnica fue grabada para su consulta posterior y está disponible a través de la web de AGREMIA** en el siguiente enlace: <https://agremia.com/agremia-formaciones-tecnicas/>, con acceso limitado para socios mediante usuario y contraseña.

No obstante, la aplicación permite designar, a estos efectos, a un representante, que será quien formalice el trámite de registro. En este sentido, estamos trabajando para que **los titulares o las empresas instaladoras** puedan **designarnos como representantes y ser AGREMIA** quien formalice el trámite de registro en nombre de ellos.

CONSULTAS TÉCNICAS MÁS FRECUENTES

ACTIVIDAD: INSTALACIONES TÉRMICAS EN LOS EDIFICIOS

Texto de la consulta: ¿En el alta de una instalación de gas que incorpore una caldera mixta o solo calefacción, la empresa distribuidora puede exigir la entrega del documento que acredite el registro de la instalación térmica?

Respuesta:

La normativa vigente respalda a las empresas distribuidoras que exigen el documento que acredite el registro de la instalación térmica. El artículo 24 del Reglamento de Instalaciones Térmicas en los Edificios, denominado *Puesta en servicio de la instalación*, en su apartado 9 dice textualmente:

“9. Antes de solicitar el suministro de energía, el titular de la instalación debe hacer entrega a la em-

presa distribuidora y, en su defecto, a la empresa comercializadora, de una copia del certificado de la instalación, registrado en el órgano competente de la comunidad autónoma”.

Además, en el apartado siguiente dice textualmente:

“10. Queda prohibido el suministro de energía a aquellas instalaciones sujetas a este reglamento cuyo titular no hubiera facilitado a la empresa distribuidora y, en su defecto, a la empresa comercializadora, copia del certificado de la instalación registrado en el órgano competente de la comunidad autónoma correspondiente”.

La redacción de estos párrafos deja claro que la empresa distribuidora dispone de respaldo reglamentario para pedir estos documentos, incluso que está obligada a requerírselos al titular para no incumplir la normativa.



TOMÁS GÓMEZ

Responsable Dpto. Técnico AGREMIA
tecnico@agremia.com

DAMOS LA BIENVENIDA... EN LOS MESES DE ABRIL A JUNIO

De las nuevas altas, el **60% son empresas** (Sociedades Limitadas, Sociedades Anónimas, etc..) y el **40% autónomos**

- ▶ ALAMINOS SEVILLA, FERNANDO JOSE
- ▶ AMERCLIMA, S.L.
- ▶ AUXILIAR DE MONTAJES INDUSTRIALES, S.L.
- ▶ BATALLA PASCUA, RAUL (IGLUR)
- ▶ CALLE GONZALEZ, MANUEL
- ▶ CAMOY INSTALACIONES Y PROYECTOS, S.L.
- ▶ CLIMATIZACIONES ROM, S.L.
- ▶ CONDUCCIONES Y DESARROLLOS HIDRAULICOS, S.L.
- ▶ CRC GAS, S.L.
- ▶ DE MIGUEL JOYANES, ALVARO
- ▶ DEL CAZ GARCIA, OSCAR
- ▶ ECOBIOMETAL, S.L.
- ▶ FERENOVA, S.L.
- ▶ GARCIA SANJUAN, DAVID
- ▶ GOMEZ RIVAS, DARIO
- ▶ GUERRERO HURTADO, DANIEL
- ▶ HERRANZ MUÑOZ, MOISES
- ▶ HOSTELMECA C.B.
- ▶ IMAFRIC CLIMATIZACION REFRIGERACIÓN GAS, S.L.
- ▶ INSAA2021 INSTALACIONES ELECTRICAS, S.L.
- ▶ INSTALADORA CLISER, S.L.U.
- ▶ KIRVALPEELECTRICIDAD, S.L.
- ▶ LAMO MALDONADO, MANUEL (MLM TECHNOLOGYS)
- ▶ LUZ NATURAL AUTOCONSUMO, S.L.
- ▶ MALDONADO RAMIREZ, DARWIN GEOVANY
- ▶ MARTINEZ GOMEZ, FRANCISCO JAVIER
- ▶ MERINO RAMOS, RAUL
- ▶ MOLE CONSULTING, S.L.
- ▶ MORAL LOPEZ, MANUEL
- ▶ N&V REFORMAS, S.C.
- ▶ NATURZONE INSTALACIONES, S.L.
- ▶ NESS ENERGY GESTION, S.L.
- ▶ NOA SOLUCIONES ENERGETICAS, S.L.
- ▶ REMIGIUSZ SAWKA, MAREK
- ▶ RENOVABLES Y ARQUITECTURA INTELIGENTE S.L (R&AI)
- ▶ RODRIGUEZ MONTERO, RUBEN
- ▶ RODRIGUEZ NAVARRO, ALBERTO
- ▶ SANCHEZ VIOQUE, JORGE
- ▶ SOLUCIONES TECNOELECTRICAS, S.L.
- ▶ SOT-PRO SOLUCIONES TECNICAS, S.L.
- ▶ SUMINISTROS EFICIENCIA ENERGETICA S.L (SEFICEN)
- ▶ TECALSYSTEM, S.L.
- ▶ TOYOTOMI EUROPE SALES, S.A.
- ▶ TRALEMSA OBRAS Y SERVICIOS, S.A.
- ▶ URIA INGENIERIA DE INSTALACIONES, S.A.



OFICINA DE TRANSMISIÓN DE NEGOCIO DE AGREMIA



**CONOCIDA EMPRESA DEL SECTOR DEL GAS Y
CALEFACCIÓN. REF: V.001-22-04**

Empresa en venta sólidamente implantada en los municipios del sur/este de la capital con una larga trayectoria de más de 20 años en la ejecución de instalaciones y el montaje y reparación de equipos de primeras marcas en el sector. Colabora con las principales compañías distribuidoras de gas (Nedgia, Madrileña red de Gas, Redexis, etc.) así como con varias comercializadoras de gas. Realiza al año más de 300 instalaciones de gas y calefacción de media, y dispone de cartera de clientes con contrato de mantenimiento a los que se realizan operaciones tanto de mantenimiento preventivo como correctivo, así como atención de urgencias 24 horas al día todo el año. Dos vehículos y existencias valoradas en más de 70.000 € incluidos en el precio. El motivo de la venta es la jubilación del socio único.

PRECIO: 310.000 €

**OPORTUNIDAD DE INVERSIÓN. EMPRESA
DEDICADA A LA EJECUCIÓN, MANTENIMIENTO Y
REPARACIÓN DE TODO TIPO DE INSTALACIONES.
REF. V.001-20-01**

Importante empresa dedicada a la ejecución y mantenimiento de todo tipo de instalaciones en edificios Comerciales, Industriales y Residenciales. Empresa plenamente operativa, con dilatada experiencia en instalaciones de calefacción, climatización, fontanería, gas, electricidad, tratamiento de agua (legionela en depósitos y torres de refrigeración), además de actuar como SAT de calderas, quemadores y grupos de presión, con importante implantación en el ámbito de la Comunidad de Madrid y provincias limítrofes. En el precio se incluyen vehículos, así como equipo y utillaje necesarios para el ejercicio de la actividad.

PRECIO: 650.000 €

**EMPRESA DEDICADA AL MANTENIMIENTO,
REPARACIÓN E INSTALACIÓN DE AIRE ACONDICIONADO
Y CALEFACCIÓN. REF V.005-18-10**

Empresa con dilatada experiencia en el sector de la climatización, SAT oficial de diversas marcas de equipos de refrigeración y climatización y con implantación en el ámbito de la Comunidad de Madrid. En el precio se incluye local en propiedad así como equipo y utillaje necesarios para el ejercicio de la actividad. (Se vende por jubilación).

PRECIO: 550.000 €

**IMPORTANTE EMPRESA CON
SÓLIDA IMPLANTACIÓN EN EL
ÁREA DE MADRID Y RECONOCIDO
PRESTIGIO EN EL ÁMBITO DEL
GAS Y LA CALEFACCIÓN. REF:
V.001-21-05**

Conocida empresa del sector de la calefacción y la climatización orientada al sector doméstico, con cerca de 25 años de implantación y negocio bien consolidado. Ideal para nuevos emprendedores o empresas ya consolidadas, con ánimo de implantar nuevas metodologías y fórmulas de venta que permitan desarrollar todo el potencial del negocio y rentabilizar la imagen y el fondo de comercio generado durante estos 25 años. Amplia experiencia en la instalación de calderas, calentadores y equipos de climatización de marcas líderes en el sector.

PRECIO: ~~100.000~~ € (ANTES)

PRECIO: 75.000 € (AHORA)

**EMPRESA DEDICADA AL
ALQUILER DE EQUIPOS
DE REFRIGERACIÓN Y
CLIMATIZACIÓN. REF V.004-18-9**

Somos una empresa que nos dedicamos fundamentalmente al alquiler de maquinaria de climatización, refrigeración y frío industrial. Damos servicio en régimen de alquiler en ferias, eventos, carpas, empresas de mantenimiento, grandes superficies, empresas de catering así como a la industria en general. Llevamos en el mercado más de 45 años con una cartera de clientes consolidada. El motivo de la venta es por jubilación. En el precio se incluye maquinaria de refrigeración, cámaras frigoríficas, generadores portátiles de calor, máquinas de aire acondicionado de 70kw y 50 kw de potencia, maquinaria de alimentación, así como cartera de clientes.

PRECIO: 550.000 €

CONTACTO

MIGUEL ÁNGEL SAGREDO Responsable Dpto. Jurídico Agremia

Telf.: 91 468 72 51 - EXT 105 • juridico@agremia.com



SE VENDE

ORBIS DE NUEVO EN AGREMIA IMPARTIENDO UN WEBINAR A SUS ASOCIADOS

DPTO. TÉCNICO ORBIS

Una vez más, **ORBIS** tuvo la oportunidad de acercarse un poco más a todos los asociados de **AGREMIA** interesados en la Movilidad Eléctrica, impartiendo un Webinar sobre las Novedosas Soluciones Inteligentes en las Infraestructuras de Recarga para Vehículos Eléctricos.

ORBIS lleva más de 70 años diseñando y fabricando productos orientados al ahorro y eficiencia energética, y se ha logrado posicionar como pionero y líder europeo en el sector de la movilidad eléctrica.

El futuro de la movilidad pasa por una gestión más sostenible y eficiente de los recursos y desde **ORBIS** seguimos reforzando las Infraestructuras de Recarga para Vehículo Eléctrico, a través de nuestra completa **Gama de Cargadores Inteligentes VIARIS**, en la que llevamos innovando más de 10 años desde que presentamos nuestro proyecto CDTI en 2012.

En la Jornada Online celebrada en **AGREMIA**, nuestro **ponente D. Lauren Teba**, dio a conocer las **Soluciones de Recarga para Vehículo Eléctrico** que se están imponiendo hoy en día en el sector, en cuanto a tipología de instalación, normativa actual y tipos de cargadores, además de informar sobre los **sistemas de gestión, facturación y repercusión de costes de consumos de V.E.**

A su vez se presentaron durante el Webinar las siguientes novedades **ORBIS**:

- ▶ **Cargadores Inteligentes para entornos privados:**
 - **VIARIS COMBI +** que ofrece una mayor versatilidad gracias a la posibilidad de elección de una o dos salidas entre combinación de bases y/o mangueras.
 - **VIARIS UNI BT2** que presenta salida mediante base Tipo 2 con obturador.
- ▶ Sistema de **Recarga Inteligente Solar** único en el mercado **VIARIS SOLAR**, especialmente diseñado para conseguir una integración perfecta de los Cargadores Inteligentes para Vehículo Eléctrico **VIARIS UNI** y **VIARIS COMBI +**, en cualquier tipo de instalación de generación fotovoltaica, consiguiendo así el **máximo aprovechamiento de las energías renovables.**
- ▶ Nueva **APP e-VIARIS** para la gestión solar, que permite una **programación y uso del sistema VIARIS SOLAR de forma más sencilla y fluida.** Presenta de un solo vistazo el consumo y exportación total a RED, la generación SOLAR y el consumo energético del coche y de la vivienda.

Por lo tanto, **ORBIS**, en esta Jornada, mostró su firme objetivo de seguir formando a los instaladores y ampliando sus conocimientos sobre Cargadores para Vehículo Eléctrico, ya que la tendencia del sector de la Movilidad Eléctrica en España está en alza de cara a los próximos años.

Ver webinar ORBIS | Presentación de las más novedosas Soluciones

https://www.youtube.com/watch?v=_9T-NFINY6A&t=3081s



PRESENTACIÓN DE IMMERGAS SOBRE SISTEMAS HÍBRIDOS

DPTO. TÉCNICO IMMERGAS

Con el título **La evolución en la renovación de calderas hacia sistemas híbridos** → **Caldera + Bomba de Calor**, el pasado día 5 de mayo, mediante la plataforma de presentaciones online de Agremia, **IMMERGAS** realizó una exposición que justifica la necesidad de las tecnologías híbridas como transición energética necesaria, y donde, además, se desgranaron las diferencias entre la HIBRIDACIÓN y los SISTEMAS HÍBRIDOS.

IMMERGAS, líder Italiano en el sector de la calefacción y climatización, realiza una apuesta firme en la fabricación y venta de ésta tipología de productos.

En el webinar realizado, y de la mano de Carlos Saldaña, Director del Departamento de Marketing Técnico, se expusieron y desarrollaron los siguientes puntos:

▶ **La evolución de calderas de condensación a la tecnología híbrida.** Con un breve repaso argumental en la evolución reciente de las calderas, su evolución energética y prestaciones



hasta la situación actual con el sistema Híbrido IMMERGAS.

- ▶ **Características de los sistemas híbridos.** Aportando las peculiaridades principales y las diferencias entre los conceptos de HIBRIDAR o la instalación de un SISTEMA HÍBRIDO.
- ▶ **Comparativa de rentabilidades: Caldera condensación & Híbrido.** Mostrando un estudio de rendimiento, y, en consecuencia, de rentabilidad.
- ▶ **Integración fotovoltaica.** Analizando las ventajas en la integración fotovoltaica cuando se instala un sistema híbrido frente a una bomba de calor tradicional.
- ▶ **Argumentario ventas.** Destacando las características de este tipo de aparatos, que permitirán defender la alternativa a la sustitución de calderas más tradicional (renove).
- ▶ **Presentación caldera Híbrida, VICTRIX HYBRID.** Breve exposición técnico-comercial de algunas de las características del producto estrella IMMERGAS; la VICTRIX HYBRID, un SISTEMA HÍBRIDO con conexiones hidráulicas entre unidades.



QUIRÓNPREVENCIÓN

NUEVO SOCIO COLABORADOR DE AGREMIA

Quirónprevención es la empresa líder del sector de la seguridad y salud en el Trabajo, con más de 7 mil profesionales al servicio de más de 179 mil empresas clientes. Pertenecemos al Grupo Quirónsalud, la mayor Red Hospitalaria de Europa.

Como Servicio de Prevención de Riesgos Laborales, ofrecemos a las empresas soluciones a medida cubriendo las distintas especialidades: Medicina del Trabajo, Seguridad, Higiene, y Ergonomía y Psicología.

Además, intentamos impulsar a nuestros clientes en dar un paso más allá, con acciones dirigidas a la promoción de la salud, el bienestar y los hábitos saludables de sus trabajadores. En Quirónprevención contamos con un área específica de Empresa Saludable desde la que ofrecemos iniciativas innovadoras para generar espacios y ambientes laborales cada vez más excelentes, en los que la salud es una prio-

ridad y una importante palanca de atracción y retención de talento.

En Quirónprevención creemos firmemente en el concepto de salud integral, una perspectiva holística de la salud en la que quedan desdibujadas las fronteras entre la salud laboral o profesional, y la personal. Y es por ello que evolucionamos nuestra actividad con nuevos servicios de medicina preventiva dirigidos a particulares, con los que buscamos influir directamente en la calidad de vida de las personas desde la prevención, porque envejecemos más cuando enfermamos que cuando cumplimos años y porque no hay mejor tratamiento que la prevención.

En este sentido, en nuestros centros, ubicados por todo el territorio nacional, además de seguir realizando la actividad de vigilancia de la salud con reconocimientos médicos de trabajo, ofrecemos servicios de salud dirigidos directamente a particulares.



EUGENIO PEREDA SANEAMIENTOS

NUEVO SOCIO COLABORADOR DE AGREMIA

Eugenio Pereda Saneamientos es un gran distribuidor de material de fontanería, riego y calefacción con más de cincuenta años de experiencia en el mercado. Los profesionales del sector acuden aquí, no solo por el buen nivel de asesoramiento a los instaladores, sino porque encuentran todo el material que necesitan a precios muy competitivos.

Eugenio Pereda Saneamientos destaca por tener uno de los mayores almacenes de tubería ACS, tanto de multicapa como de cualquier otro material, y se ha consolidado como uno de los más fuertes almacenes de calefacción de la Comunidad de Madrid, ofreciendo a sus clientes las mejores marcas a los mejores precios de calderas, calentadores, termos y radiadores.

En sintonía con los avances que se están produciendo en relación a la eficiencia energética y el desarrollo de energías limpias, están a la última en equipos de aerotermia y suelo radiante. Su equipo de comerciales te ayudará con tu proyecto, ofreciéndote la mejor opción según las características de tu vivienda. Agremia ayudará a gestionar las subvenciones que se puedan conseguir para la instalación de estos equipos.

Como distribuidores de Roca, tienen un gran stock de la mayor parte de su catálogo que incluye inodoros, grifería, muebles y espejos, fregaderos y mamparas.

Actualmente Eugenio Pereda Saneamientos está haciendo un gran esfuerzo en la transformación digital de su empresa. Tienen en marcha un nuevo proyecto de página web www.pereda.com donde los

clientes profesionales podrán comprar con las mismas condiciones de pago que tienen en sus establecimientos. Además en el área personal, se podrán consultar todas las facturas, abonos y albaranes de los dos últimos años, no solo de las compras on line, sino de todas las realizadas en el año.

Otros servicios muy interesantes que también ofrecen a sus clientes son:

- ▶ Reparto gratuito a domicilio* (consultar condiciones).
- ▶ Preparación de pedidos para recoger en dos horas, tramitándolos por teléfono, email o whatsapp.
- ▶ Nueva zona para recogida de material con acceso desde el parking de clientes muy amplia y cómoda.
- ▶ Financiación personalizada de las compras* (consultar condiciones).
- ▶ Alquiler de herramienta.
- ▶ Cursos de formación para profesionales.

Eugenio Pereda cuenta con 3 establecimientos que están divididos en dos secciones: el autoservicio de fontanería, orientado a los profesionales, y la zona de exposición, más orientada a los particulares, con numerosos ambientes de baño y cocinas totalmente montados.

Los 3 puntos de venta se encuentran en:

LEGANÉS: C/ Severo Ochoa, 1.

Tfno. 91 688 04 00

MADRID: C/ Bravo Murillo, 160

Tfno. 91 567 25 70

MADRID: Avda. de Oporto, 10

Tfno 91 560 68 00



INGRAM MICRO

NUEVO SOCIO COLABORADOR DE AGREMIA



Ingram Micro es el referente de la distribución informática en nuestro país, ayuda a las empresas a beneficiarse de todo lo que la tecnología puede ofrecer.

Ofrece una gama completa de la tecnología mundial y servicios en la cadena de suministro a las empresas de todo el mundo. La infraestructura global de Ingram Micro, su demostrada experiencia en soluciones de tecnológicas, cloud, movilidad, y soluciones para la cadena suministro, permiten a sus partners operar de manera eficiente y con éxito en sus mercados.

Esta nueva alianza supone una gran ventaja competitiva. Ingram Micro quiere convertirse en una pieza fundamental en el engranaje de los servicios que ofrecen los instaladores, poniendo a disposición de los asociados su conocimiento, experiencia y un amplio porfolio. El sector necesita soluciones que se adapten a los nuevos requerimientos del mercado y a la digitalización vivida en estos últimos años.

CANAL ELÉCTRICO

Ingram Micro, como mayorista, ofrece una gran gama productos y soluciones, teniendo un porfolio exclusivo para el canal eléctrico, donde asesorar sobre Sais, cargadores de vehículo eléctrico, solución solar, baterías, Ecoflow, entre otros.

Porfolio:

- ▶ Xiaomi: IOT, TV Box/Stick, Cámaras de videovigilancia.

- ▶ Vseven: Cables y adaptadores, SAIs, Baterías SAIs Regletas.
- ▶ Startech: Cables, Adaptadores, Docking stations, Conectividad audio y vídeo, Redes.
- ▶ Ecoflow: Baterías.
- ▶ WallBox: Cargadores.
- ▶ Silence: Movilidad urbana sostenible.
- ▶ Amazon: Echo devices, Echo devices with screens, Eco On-the-Go, Streaming.
- ▶ Vertiv: Sais.
- ▶ APC: Sais.
- ▶ Salicru.

LA OPORTUNIDAD DEL KIT DIGITAL

En Ingram Micro, con la llegada de los Fondos Next Generation y el Kit Digital, hemos creado un programa para ayudar a las pymes en todo el proceso, con la meta que puedan cumplir sus objetivos de digitalización.

En su papel de proveedor de soluciones del Kit Digital, Ingram Micro ofrece un servicio 360 para todos sus clientes, ayudándoles en su camino a convertirse en Agente digitalizador y/o en la petición del Bono Digital, facilitando a su todos los trámites con Red.es, el órgano encargado de los Fondos y el Kit Digital, por último, Ingram tiene un gran catálogo para cada una de las categorías del Kit Digital.

Puedes contactar con Ingram Micro a través de

comercial@ingrammicro.es
o al teléfono **934 749 409**.

HAIER

HAIER CLIMATIZACIÓN Y CONFORT RELANZA HAIER PLUS, EL PROGRAMA DE ACOMPAÑAMIENTO AL INSTALADOR



Haier Climatización y Confort, proveedor de soluciones profesionales, inteligentes y saludables de Climatización, ha lanzado al público la última versión de Haier Plus, el programa de acompañamiento al instalador, donde los instaladores podrán encontrar formaciones online y presenciales, promociones exclusivas y mucho más desde el inicio, pues solo por darse de alta el instalador recibe 100 puntos de regalo.

Al registrarse, el instalador tendrá asignado a un comercial de su zona que podrá atenderle de forma personalizada, además de ponerle en contacto con el servicio post venta y ofrecerle soluciones de marketing para su negocio.

Además, Haier Plus ofrece la posibilidad de convertirse en Instalador Aprobado de Haier, que permite acceder a una zona exclusiva de promociones y regalos, al igual que poder recibir una garantía extendida de 6 años en sus productos DAC, MRV y CAC.

Las facturas de todos los productos de Haier Climatización y Confort pueden ser subidas al sistema, convertidas en puntos y canjeadas por regalos exclusivos.

Darse de alta en Haier Plus es un proceso sencillo que se debe hacer mediante la web (<https://www.haierplus.es/>). Tras rellenar el formulario, el comercial asignado por zona validará la petición y la experiencia Haier Plus empezará con 100 puntos de regalo.

BAXI

COLOCA LA PRIMERA PIEDRA DEL CENTRO DE INVESTIGACIÓN, DESARROLLO Y PRODUCCIÓN DE AEROTERMIA QUE ESTÁ CONSTRUYENDO EN VILAFRANCA DEL PENEDÉS (BARCELONA)

El 1 de diciembre de 2021, BAXI anunció la creación de un gran centro de investigación, desarrollo y producción de aerotermia referente para todo el sur de Europa.

El pasado 30 de junio se celebró el acto de colocación de la primera piedra de dicho centro

En palabras de Jordi Mestres: **“Es un orgullo poder llevar a cabo este proyecto industrial en España. La importancia es equiparable a lo que significa para el sector del automóvil la implantación de una fábrica de coches eléctricos. La aerotermia es tecnología clave para la descarbonización de los edificios en Europa según los objetivos marcados por la UE”.**

Meses después del anuncio, el proyecto ya va siendo una realidad que quedará totalmente concretada a principios de este 2023.

El nuevo centro de I+D y la planta productiva de BAXI cuenta ya con 20 investigadores y una inversión de 12 millones de euros en su construcción y puesta en marcha.



JUNKERS

EL RENOVADO CLUB JUNKERS BOSCH PLUS LANZA UNA NUEVA CAMPAÑA DE AIRE ACONDICIONADO

Bajo el claim “Un plus en la climatización de tus clientes, un plus para ti”, la promoción va dirigida a los profesionales que continúan confiando en su marca premiando así su fidelidad.

De esta forma, por cada unidad exterior de Aire Acondicionado de la gama Climate de Bosch incluidos en la promoción que instalen entre el 01 de julio y el 31 de agosto de 2022, podrán acumular 30 Europlus en su tarjeta Junkers Bosch plus.



La campaña es válida por la compra de una unidad exterior Mono Split Climate 3000i, 5000i o 6000i, que con refrigerante R32, alta tecnología de filtrado i-Clean o ionizador y modelos con conectividad Wifi, pueden ser controlados mediante la aplicación HomeCom Easy, una aplicación exclusiva de la marca Bosch para el control remoto de los equipos, así como por la compra de una unidad exterior Mono Split 5000 y Multi Split Climate 5000 permitiendo este último climatizar espacios en combinaciones desde 2x1 hasta 5x1 y elegir la unidad interior según el lugar de instalación, ya sea Mural, Cassette, Conducto o Suelo-Techo.

De esta forma, Junkers Bosch apuesta por soluciones de alta calidad en climatización para crear un entorno más saludable, y garantizando el máximo confort en los hogares.

Para saber más sobre la campaña accede al área Profesional de la página web de Junkers Bosch y descubre las novedades de la nueva gama de aire acondicionado Climate marca Bosch en www.junkers-bosch.es

GEBERIT

PROPUESTAS DE GEBERIT PARA CONSEGUIR UN BAÑO A LA ÚLTIMA Y FÁCIL DE LIMPIAR



Para conseguir un baño más limpio y sostenible, Geberit aporta productos que evitan que la suciedad se adhiera en ellos y que resultan, por tanto, muy fáciles de limpiar. Ejemplo de ello lo encontramos en soluciones de la firma tan exitosas como los inodoros Rimfree®, sin rebordes en su interior, o el esmalte especial KeraTect de sus porcelanas sanitarias.

En este sentido, Geberit también incorpora una radical solución en su gama de pulsadores para la descarga del agua del inodoro. Ya sea en negro, blanco, cromado, cromado negro, oro rosado, latón o acero inoxidable, los acabados mate de los pulsadores Geberit incorporan la opción de revestimiento antihuellas easy-to-clean para que lo último en estética aporte, además, un plus de funcionalidad. El revestimiento especial antihuellas de los pulsadores Geberit impide que queden las marcas de los dedos en su superficie. Así, el pulsador ofrece siempre un aspecto impecable y su limpieza se convierte en una tarea muy rápida y fácil de realizar. Además, contribuyen al respeto del medio ambiente porque, con ellos, ya no hace falta usar detergentes u otros productos contaminantes: con solo pasar un paño húmedo por su superficie, se consigue una limpieza perfecta.

Esta característica de los pulsadores Geberit aporta un plus de elegancia y limpieza en el baño, que se añade a su importante contribución al ahorro de agua. Los pulsadores Geberit ayudan al uso sostenible de los recursos gracias a su doble opción de descarga, ajustable a tan solo 2 o 4 litros de agua según se elija la media descarga o la descarga completa después de ir al baño.

WOLF

LA GAMA MGK-2 DE WOLF PERMITE LA RENOVACIÓN DE LA SALA DE CALDERAS GARANTIZANDO LA REDUCCIÓN DEL CONSUMO DE ENERGÍA

WOLF dispone de una amplia gama de productos con los que crear espacios sostenibles a partir de **Sistemas WOLF**, soluciones más completas, en las que se conectan varios equipos para dar respuesta a las necesidades de la instalación alcanzando la máxima eficiencia, confort y vida útil.

Para la transformación de las salas de calderas, la compañía cuenta con la gama MGK-2 800-1000 de calderas de condensación de gas para régimen de condensación y producción de ACS para gas natural E, LL.

Entre sus ventajas más notables figura que el mantenimiento se pueda realizar desde el frontal o el lateral izquierdo de la caldera. También incluye la posibilidad de comunicación a través de smartphone, portátil o PC por módulo opcional WOLF Link Home (ISM7i). Además, su combustión es extremadamente baja en emisiones contaminantes y con elevado rendimiento estacional, de hasta el 110% (PCI)/ 99% (PCS) optimizando el aprovechamiento de la energía.

La gama MGK-2 800-1000 se puede combinar con otras soluciones WOLF de generación por aerotermia para contar con un aporte extra de calor.

Para edificios de viviendas, así como para aquellos espacios donde existe una gran demanda de simultánea de ACS y refrigeración (hoteles, residencias, oficinas...), WOLF cuenta con el sistema de bomba de calor MHA-2 (40C, 50C, 55C, 70C y 80C).



CHINT

SERIE CSX INTERRUPTOR DE LEVAS – LANZAMIENTO DE PRODUCTO

Chint Electric presenta su nueva gama de seccionadores de levas. La serie CSX se exhibirá los próximos 25 y 26 de mayo en la feria EFICAM 2022, en Madrid, junto a más novedades de producto.

Los interruptores-seccionadores de levas de la **serie CSX** son una solución eficaz para las maniobras de circuitos de potencia en aplicaciones industriales y terciarias.

La gama cubre las principales necesidades con diferentes modelos en versiones **seccionador, conmutador o multi-paso**, con intensidades nominales **hasta 80A**.



Destacan por su diseño, robustez y sencillez de instalación. El producto se suministra completo, incluyendo el marco, la carátula frontal y los bloques de contactos.

Las carátulas frontales tienen un diseño elegante con acabado plata en las versiones estándar, que puede retirarse y montarse fácilmente mediante un simple click.

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS

- ▶ Interruptores seccionadores de leva de accionamiento manual.
- ▶ Accionamiento rotativo.
- ▶ Desde 25A hasta 80A (otras intensidades bajo demanda).
- ▶ Suministro completo (maneta y cuerpo de contactos).
- ▶ Modelos seccionador, conmutador o multipaso con posición 0.
- ▶ Versión estándar (marco plata, maneta negra) en todos los modelos.
- ▶ Versión con bloqueo (marco amarillo, maneta roja) en modelo seccionador.



SALVADOR ESCODA

PRESENTA SUS NUEVAS CORTINAS DE AIRE MUNDOCLIMA® SERIE GUARDIAN QUE MEJORAN LA EFICIENCIA ENERGÉTICA DE LOS EDIFICIOS COMERCIALES



La distribuidora de material para instalaciones de Aire Acondicionado, Ventilación, Calefacción, Agua, Energías Renovables, Gas, Electricidad, Refrigeración y Aislamientos, Salvador Escoda S.A, presenta sus NUEVAS cortinas de aire Mundoclima® serie GUARDIAN que mejoran la eficiencia energética de los edificios comerciales.

Una de las principales novedades de estas cortinas es que permiten su instalación hasta 4 metros de altura. Disponen de un panel de control fácil e intuitivo, y mediante un RJ45 (plug&play) es posible controlar hasta 16 cortinas de aire. Adicionalmente ofrecen la posibilidad de control mediante modbus por BMS. Esta nueva serie de cortinas de aire que presentan un diseño innovador con una entrada de aire tipo honeycomb. Esta rejilla de ventilación tipo panal ayuda a proteger las aberturas de ventilación o el contacto acústico/visual. Los paneles honeycomb también se utilizan frecuentemente como alisadores de flujo para crear un flujo laminar.

Esta gama se presenta en dos versiones, a la vista o con instalación con montaje oculto en falso techo.

GIACOMINI

NUEVO GKPLAY CLOUD: CÁLCULO DE INSTALACIONES EN SÓLO 5 MINUTOS. UNA MANERA CÓMODA Y SOSTENIBLE DE REALIZAR PROYECTOS

Giacomini presenta su nueva herramienta de cálculo: GKPlay Cloud. Una evolución de su anterior programa de cálculo, ahora con mayor soporte del Departamento Técnico de Giacomini España. GKPlay Cloud ofrece un **servicio 24/7 de cálculo y dimensionamiento** de sistemas en base Excel.

Podrás disponer de un **estudio completo y detallado** de todas las soluciones técnicas Giacomini: suelos y techos radiantes, ACS, contabilización, ventilación mecánica controlada... absolutamente todo lo que necesario para llevar a término un proyecto **en apenas 5 minutos**.

CÓMO FUNCIONA GKPLAY CLOUD

1. Descárgate aquí la plantilla GKPlay Cloud.
2. Rellena la plantilla GKplayCloud. xlsx con los datos de tu proyecto e incluyendo tu email y datos obligatorios indicados.
3. Envía la plantilla al email del Departamento Técnico de Giacomini España studios@giacomini.com con el asunto "quiero un presupuesto".
4. Al enviar el mail recibirás una primera respuesta automática indicando que hemos recibido tu petición.
5. En unos minutos recibirás tu estudio completo.
 - ▶ Descarga GKPlay Cloud
 - ▶ Descárgate el Manual de Usuario GKPlay Cloud para rellenar la plantilla

Con GKPlay Cloud, Giacomini quiere ofrecer una herramienta digital que facilite el trabajo de los profesionales de la climatización y la construcción, tal y como también ocurre con OpenBIM Giacomini. Una apuesta por la digitalización que incrementa la sostenibilidad, rentabilidad y reduce la huella de carbono de cada proyecto.



JEREMIAS

SOLUCIONES INNOVADORAS Y EFICIENTES EN CHIMENEAS Y CONDUCTOS MODULARES METÁLICOS PARA RENOVACIÓN DE SALA DE CALDERAS

Jeremias ofrece unas óptima y eficientes soluciones en chimeneas modulares metálicas para la transformación de cuartos de calderas en Comunidades de Vecinos, Colegios, Residencias Universitarias, Edificios de Oficinas, y Comerciales, Hoteles, Industria, Hospitales...



Las instalaciones de calidad y dimensionadas adecuadamente son fuente de ahorro y eficiencia energética, tan importante en estos momentos.

- ▶ Estanqueidad: gracias a la calidad y la soldadura laser / Tig en sus piezas.
- ▶ Facilidad de montaje, especialmente para entubados debido a su sistema de unión único.
- ▶ Posibilidad de corte de los módulos rectos, evitando módulos regulables, lo que hace la instalación más económica y consiguiendo la instalación exacta y estanca a los condensados.
- ▶ Dimensionamiento óptimo de la chimenea con el software Easy Calc 6.0.
- ▶ Gamas completas y fabricación de piezas especiales.
- ▶ Durabilidad. Las instalaciones de calefacción con producto Jeremias permiten años de funcionamiento correctos sin fugas.
- ▶ Diseño 3D de la instalación para mejor encaje en la sala de calderas con posibilidad de diferentes softwares (VentBOM, Revit-BIM, AutoCAD, SolidWorks...).

Cada sala de calderas es diferente y desde Jeremias te asesoramos y orientamos a solucionar una amplia variedad de necesidades de evacuación, tanto para calderas de Condensación - Gas, Gasoil o Biomasa.

SOCIOS COLABORADORES

EMPRESA ADHERIDA

Nueva figura de colaboración de **AGREMIA**. Para más información contactar con el Dpto. de Marketing:
91 468 72 51 ext 103 o marketing@agremia.com

VENTAJAS SOCIO COLABORADOR

La primera y principal formar parte de una Entidad con representatividad en cerca del 85% del sector de las instalaciones en la Comunidad de Madrid. Pero además, una serie de ventajas concretas y tangibles como:

- 1 El logotipo de la Empresa colaboradora se sitúa en lugar preferente en la recepción de de nuestra Sede Social, por la que pasan alrededor de 3.000 profesionales al año.
- 2 Una jornada de presentación de productos/servicios de la Empresa colaboradora a realizar en nuestras instalaciones, o un encarte en la revista de **AGREMIA**.
- 3 Inserciones de noticias propias en la revista de **AGREMIA** (notas de prensa) y reproducción del logotipo o marca de la empresa tanto en revista como en www.agremia.com
- 4 Descuentos especiales en las inserciones de publicidad en la revista, página web de **AGREMIA** o cualquier otro medio de difusión.

- 5 Las mismas ventajas económicas que nuestros socios numerarios en cuanto a cursos de formación impartidos por nuestra Escuela Técnica.
- 7 Recepción de todas las circulares informativas que emite **AGREMIA** para sus socios numerarios (correo ordinario, mail, sms, etc).
- 8 Recepción de la **Revista NOTICIAS AGREMIA**.
- 9 Presencia de marca gratuita en los Congresos, Ferias, Eventos, etc en los que participe **AGREMIA**.

PARA SUSCRIBIRSE COMO SOCIO COLABORADOR DE **AGREMIA**, CONTACTE CON DEPARTAMENTO DE MARKETING:



PARA MÁS INFORMACIÓN
DPTO. DE MARKETING
Tel.: **91 468 72 51**
marketing@agremia.com

YO SOY PREMIUM



PORQUE
CUMPLO

4

requisitos

1
Estoy registrado
ante la DGIEM
en las especialidades
que corresponde

2
Cuento con un seguro de
responsabilidad civil
obligatorio en vigor

3
He suscrito el Código
Ético de Agremia

4
Estoy adherido al Sistema
de Arbitraje de la
Comunidad de Madrid



Soy empresa de
Confianza



Puedo utilizar el distintivo
de Empresa Premium de
Agremia con mi número
de asociado



Puedo recibir avisos de trabajo de
www.instaladoresdemadrid.com

EMPRESA ASOCIADA
Agremia